УДК 338.4

СКОРИКОВА Е.А., студент бакалавриата
ТАРАСЕНКОВА Н.Ю., студент бакалавриата
ЧУМАКОВА Н.В., кандидат экономических наук, доцент

Азово-Черноморский инженерный институт – филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донской государственный аграрный университет» в г. Зернограде

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

На примере типичного аграрного предприятия юга Ростовской области предложены основные направления повышения экономической эффективности сельскохозяйственного производства предприятий агропромышленного комплекса, которые в то же время будут способствовать положительной динамике развития предприятий аграрного сектора, а именно увеличению их прибыльности и рентабельности.

Ключевые слова: эффективность сельскохозяйственного производства, структура посевных площадей, урожайность, объем производства, объем продаж, прибыль, рентабельность.

Практика последних десятилетий показала, что условия производства, система и механизмы государственного регулирования сельского хозяйства оказались недостаточными для формирования эффективного, конкурентоспособного, динамично развивающегося аграрного сектора экономики страны. Объемы производства сельскохозяйственной продукции хоть и увеличились в последние годы, но все же не достигают уровня 80-х годов. Экономическая эффективность производства продукции в агропромышленном комплексе все еще остается низкой. Сложившиеся на рынке цены на продукцию сельского хозяйства не обеспечивают достаточной рентабельности производства и, соответственно, возможности расширенного воспроизводства основных фондов и почвенного плодородия. Этому не способствует и сложившийся диспаритет цен на продукцию сельского хозяйства и промышленности.

В этой связи на современном этапе особую актуальность приобретают вопросы повышения экономической эффективности сельхозпроизводства и его главной отрасли – растениеводства, способствующие развитию конкурентоспособного и устойчивого производства продукции, формированию развитых рынков сбыта аграрной продукции, созданию для сельскохозяйственных товаропроизводителей равных с прочими субъектами хозяйственной деятельности условий получения дохода, повышению финансовой устойчивости сельскохозяйственных товаропроизводителей и др.

Направления повышения эффективности сельскохозяйственного производства были разработаны для типичного сельскохозяйственного предприятия юга Ростовской области – ООО «ДонАгро» Зерноградского района Ростовской области, специализирующегося на производстве продукции растениеводства, в полной мере обеспеченного основными средствами производства. Общество имеет положительные результаты производственной и финансовой деятельности, обладающие достаточно неустойчивой динамикой. Валовой выход аграрной продукции по себестоимости, а также валовые сборы основных возделываемых ООО «ДонАгро» культур в динамике трех последних лет имели устойчивую тенденцию к снижению. Структура посевных площадей Общества на протяжении анализируемого периода – устойчива. Наибольший удельный вес занимают посевные площади под озимой пшеницей (в среднем 56% в динамике трех лет), на втором месте посевы ярового ячменя, от 17,2% до 21,0% посевной площади в разные годы принадлежит

подсолнечнику, что превышает рекомендуемые агротехнологические нормы для Ростовской области. Также следует отметить наличие в севообороте предприятия кукурузы на зерно и многолетних трав, но их посевы незначительны.

Важнейшим натуральным показателем эффективности является урожайность основных возделываемых в хозяйстве культур, которая варьирует по годам: самым урожайным для ООО «ДонАгро» был 2017 год: по таким культурам как пшеница, ячмень и подсолнечник урожайность составила 49,7 ц/га, 35,8 ц/га и 23,2 ц/га соответственно. Что касается 2018 года, наблюдается спад урожайности, в то же время минимальные ее значения отмечены в 2016 году.

Абсолютная величина прибыли от продаж по отрасли в динамике трех лет снизилась более чем в 1,5 раза, при этом в 2018 году Обществом была получена минимальная прибыль – 3069 тыс. руб. Как следствие, показатели рентабельности имея положительное значение, в анализируемом трехлетнем периоде имеют устойчивую тенденцию к уменьшению. Наиболее рентабельным в последние годы оставалось производство подсолнечника, однако увеличение посевов этой культуры невозможно для предприятия, поскольку его доля в структуре посевных площадей и так превышает рекомендуемые агротехнологические нормы. При этом снижение суммы прибыли от продаж по разным культурам в анализируемом периоде обусловлено как уменьшением объемов продаж, так и ростом себестоимости, при положительном влиянии на прибыль цен реализации (несмотря на то, что цены реализации в ООО «ДонАгро» незначительно ниже, чем в отдельных сельскохозяйственных организациях Зерноградского района). Поэтому поиск внутренних резервов повышения доходности растениеводства возможен только за счет наращивания объемов производства рентабельных для хозяйства культур – озимой пшеницы и подсолнечника. Причем в первом случае рост валовых сборов зерна возможен как за счет расширения посевных площадей озимой пшеницы, так и за счет роста ее урожайности. Повышение объемов производства подсолнечника целесообразно только за счет выявления внутренних резервов увеличения его урожайности. Что касается площади посевов данной культуры, то в целях сохранения почвенного плодородия необходимо сократить его площадь с тем, чтобы ее удельный вес в общей площади пашни хозяйства составлял не более 15%, что соответствует рекомендуемой площади по агротехнологическим нормам для условий Ростовской области.

Повышению урожайности возделываемых в ООО «ДонАгро» культур также может способствовать использование современных, в том числе энергосберегающих технологий, что в свою очередь позволит также снизить уровень себестоимости продукции. При этом, сократить затраты на семена предприятию можно путем расширения работы в области семеноводства зерновых культур.

С целью повышения уровня среднереализационных цен Обществу необходимо вести работу по увеличению объемов производства и улучшения качества производимой продукции, повышению уровня товарности, корректировки сроков ее реализации, а также поиска наиболее эффективных рынков сбыта.

На рисунке 1 представлена фактическая на 2018 год и прогнозируемая структура посевных площадей для ООО «ДонАгро». В соответствии с основными принципами возделывания подсолнечника ООО «ДонАгро» предлагается уменьшить площадь данной культуры со 154 га до 110 га. Также в связи с отсутствием в Обществе отрасли животноводства предлагается вывести из севооборота многолетние травы, увеличив за счет этого площадь занятую посевами озимой пшеницы. В результате такой оптимизации, удельный вес площади подсолнечника сократится с 21% до рекомендуемых 15%, а доля площади, за-

нятой посевами озимой пшеницы, напротив, увеличится с 58,53% до 65,76%. Такая мера позволит увеличить величину прибыли от реализации дополнительного количества зерна озимой пшеницы сохранив при этом почвенное плодородие.



а) фактическая (по данным на 31.12.2018 г.) б) прогнозная

Рисунок 1 – Структура посевных площадей ООО «ДонАгро»

С целью компенсации потерь от сокращения посевной площади подсолнечника в хозяйстве следует одновременно вести работу в направлении повышения урожайности возделываемых в Обществе сельскохозяйственных культур, что позволит увеличить валовые сборы, объемы реализации и как следствие, величину прибыли от продаж продукции отрасли и прибыли от продаж в целом по предприятию (таблицы 1,2 и 3).

Таблица 1 – Определение резерва роста объема производства продукции растениеводства в ООО «ДонАгро»

Виды продукции	Урожайность, ц/га		Отклонения, (+/-)	Площадь посева с учетом оптимизации, га	Резерв роста объема производства, т
	Фактическая 2018 год	Лучшая по хозяйству			
пшеница	44,3	55,4	+11,1	482	+768,3
ячмень	26,1	35,8	+9,7	135	+131,3
кукуруза	19,3	40,0	+20,7	6	+12,4
подсолнечник	23,2	30,7	+7,5	110	-20,3

Таблица 2 – Определение резерва роста объема реализации продукции растениеводства в ООО «ДонАгро»

Виды продукции	Объем реализации 2018 года, т	Резерв роста объемов реализации, т	Объем реализации планируемый, т
пшеница	1805,5	+768,3	2573,5
ячмень	381,2	+131,3	512,5
кукуруза	42,7	+12,4	55,1
подсолнечник	449,0	-20,3	428,7

Таблица 3 – Расчет резерва роста прибыли от продаж продукции растениеводства в ООО «ДонАгро»

Виды продукции	Резерв увеличения объема реализации, т	Фактическая сумма прибыли, руб./т	Резерв увеличения суммы прибыли, тыс. руб.
пшеница	+768,3	450,8	+346,3
ячмень	+131,3	1212,0	+159,2
кукуруза	+12,4	2810,0	+34,8
подсолнечник	-20,3	3319,0	-67,3
Итого	х	х	+473,0

Резерв роста объема производства при планируемой (желаемой) урожайности сельскохозяйственных культур составил: по пшенице +768 тонн по

ячменю +131 тонн, по кукурузе на зерно +12 тонн, по подсолнечнику с учетом сокращения его посевной площади, планируемый валовой сбор уменьшился на 20 тонн. При сложившемся в 2018 году уровне товарности учитывая резервы роста объемов производства продукции с учетом проведенной оптимизации посевной площади планируемые объемы продаж составили: по пшенице – 2574 тонн, по ячменю – 513 тонн, по кукурузе на зерно – 55 тонн, по подсолнечнику – 429 тонн.

Исходя из предполагаемых объемов продаж прибыль от продаж продукции растениеводства ООО «ДонАгро» может увеличится на 473 тыс. руб. Аналогичная динамика будет прослеживаться и по прибыли от продаж в целом по ООО «ДонАгро» (рисунок 2 и 3).

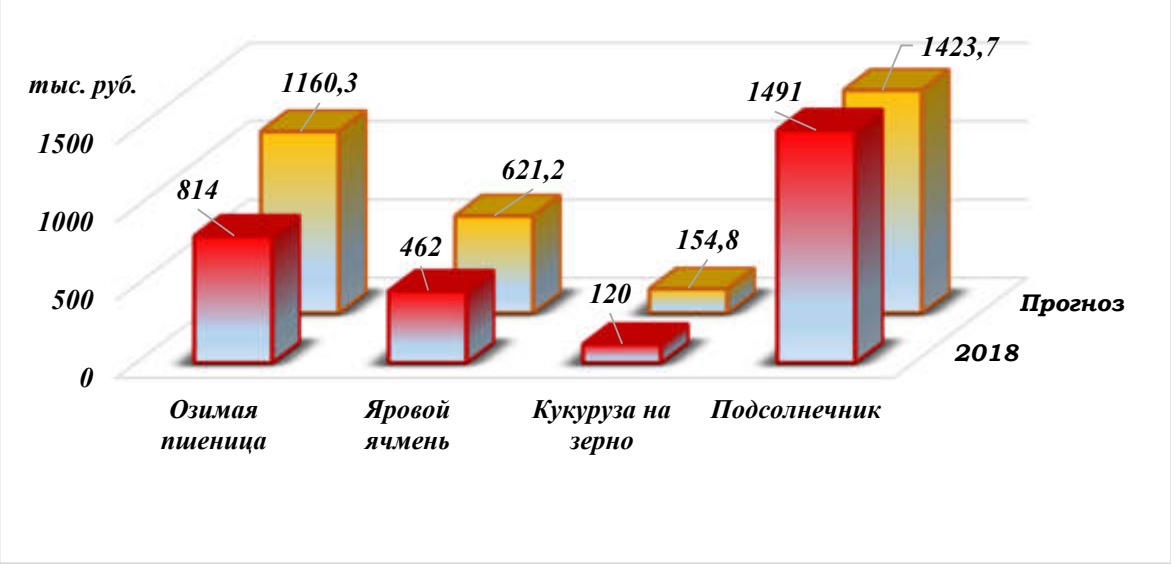


Рисунок 2 – Предполагаемое изменение прибыли от продажи продукции растениеводства ООО «ДонАгро»

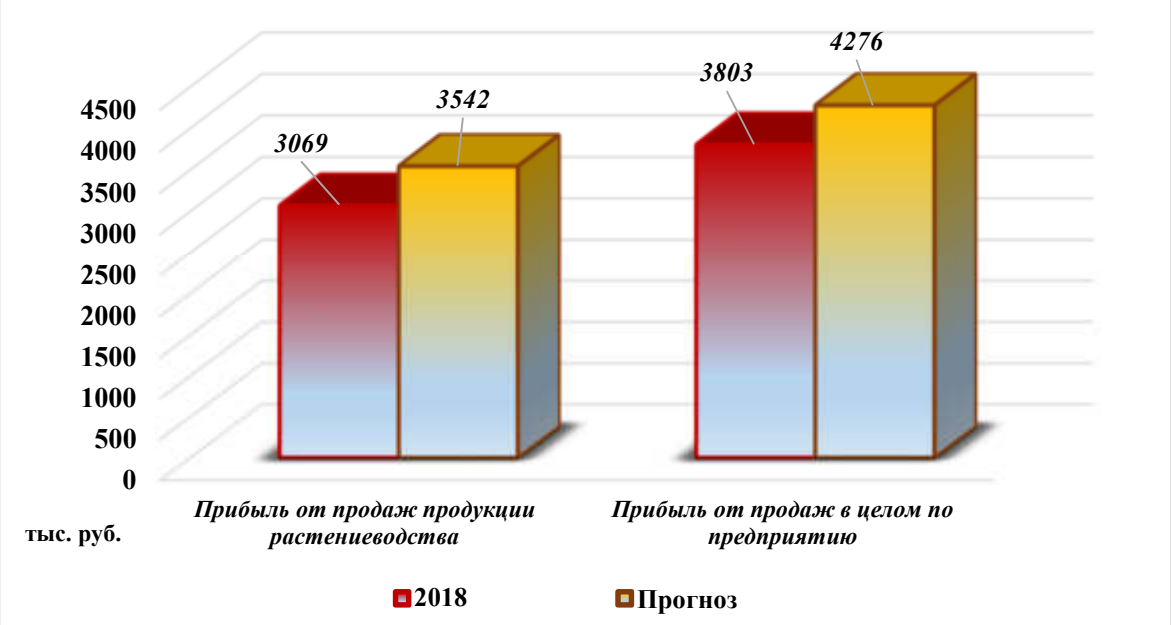


Рисунок 3 – Прогнозная динамика показателей прибыли от продаж ООО «ДонАгро»

Под влиянием предложенных мероприятий за счет увеличения прибыли от продаж при одновременном увеличении выручки прогнозируется повышение показателей рентабельности продаж как отдельных видов продукции растениеводства, так и в целом по предприятию ООО «ДонАгро». Так предпо-

лагаемая рентабельность продаж продукции растениеводства увеличится на 1,48% и составит 12,43%. Рентабельность продаж озимой пшеницы увеличится на 1,98%, ячменя – на 3,82%, кукурузы на зерно – на 5,83%. Рентабельность реализации подсолнечника незначительно снизится и составит 19,1% против 19,8 % в 2018 году (рисунок 4 и 5).

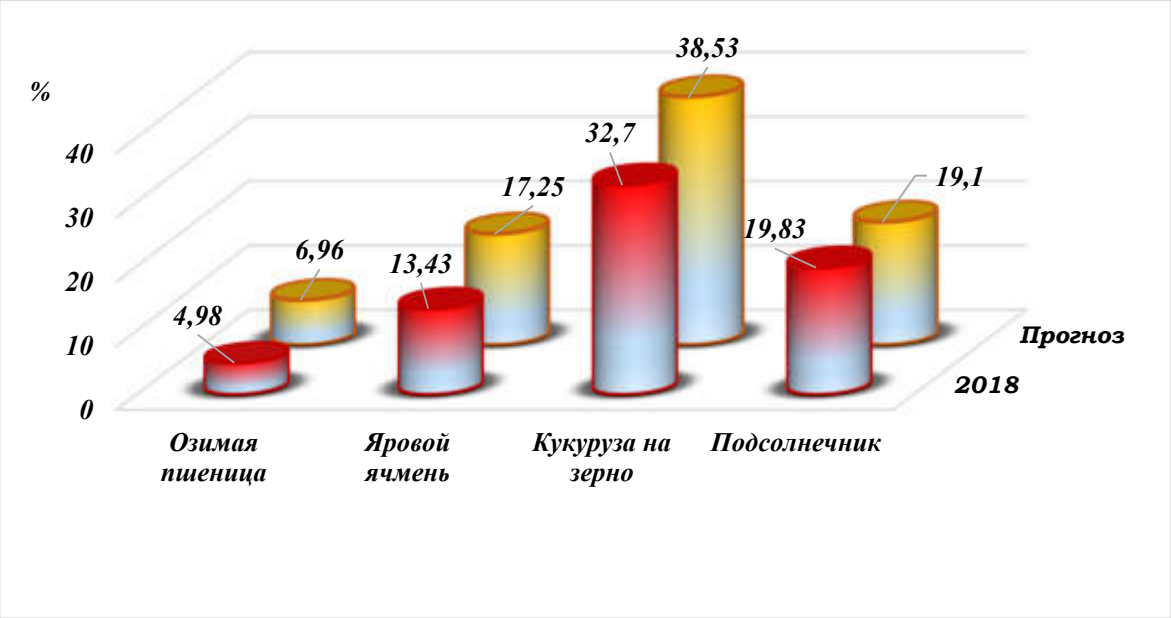


Рисунок 4 – Изменение уровня рентабельности продаж отдельных видов продукции в ООО «ДонАгро»

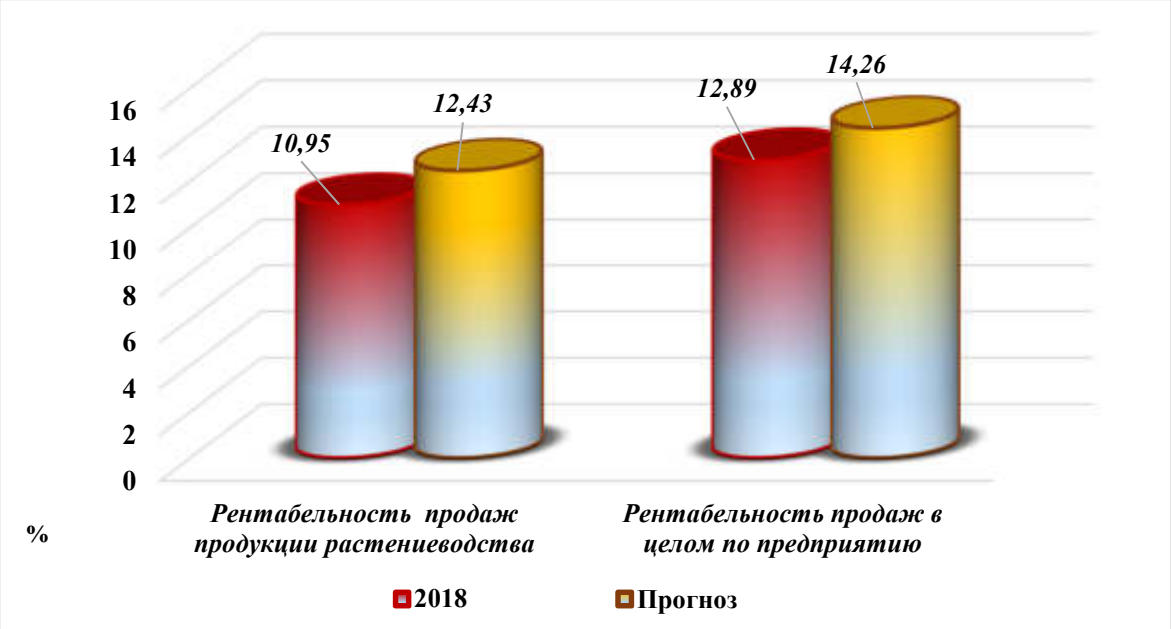


Рисунок 5 – Прогнозная динамика показателей рентабельности продаж ООО «ДонАгро»

В целом, рекомендации, предложенные для ООО «ДонАгро» будут свидетельствовать о незначительном повышении эффективности производства продукции растениеводства на предприятии, и в то же время способствовать положительной динамике развития Общества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Винничек Л.Б. Развитие размещения и специализации масличных культур в регионе /Л.Б. Винничек // Экономика сельского хозяйства России. – 2017. – № 6. – С. 78–83.
2. Кузьменко О.В. Современное состояние производства продукции растениеводства в ростовской области/О.В. Кузьменко // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2012. № 5 (37). С. 170-173.
3. Кузьменко О.В. Прогнозирование цен на продукцию растениеводства / О.В. Кузьменко, Н.В.Чумакова // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2007. Т. 5. № 3-3. С. 126-130.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

Скорикова Е.А., студент бакалавриата
e-mail:
Тарасенкова Наталья Юрьевна, студент бакалавриата
e-mail:
Чумакова Наталья Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент
e-mail: natalja_chumakova@rambler.ru