

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ДЕПАРТАМЕНТ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО Донской ГАУ)

АЗОВО-ЧЕРНОМОРСКИЙ ИНЖЕНЕРНЫЙ ИНСТИТУТ – ФИЛИАЛ
ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» В Г. ЗЕРНОГРАДЕ
(Азово-Черноморский инженерный институт ФГБОУ ВО Донской ГАУ)

В.Н. Чекарь

«Организация производства»

Учебно-методическое пособие

Зерноград – 2020

© В.Н Чекарь, 2020

© Азово-Черноморский инженерный
институт – филиал ФГБОУ ВО
Донской ГАУ, 2020

Об издании – [1](#), [2](#)
[Содержание](#)

УДК 330.3
ББК 65.291

*Издается по решению методической комиссии по направлению подготовки
44.03.04 «Профессиональное обучение (по отраслям)»
Азово-Черноморского инженерного института
ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»
в г. Зернограде*

Рецензент

доцент кафедры «Экономика и управление» Азово-Черноморского
инженерного института канд. экон. наук, доцент Старченко И.В.

УДК 330

Чекарь, В.Н. Организация производства: Учебно-методическое пособие [Электронный ресурс] / В.Н. Чекарь – Электрон. дан. – Зерноград: Азово-Черноморский инженерный институт ФГБОУ ВПО Донской ГАУ, 2020. – 106с. – Режим доступа: Локальная сеть Библиотеки Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ.

Учебно-методическое пособие состоит из двух разделов – лекционный материал и тематика и требования к написанию реферативной работы.

Пособие является результатом переработки отечественных и зарубежных учебников, учебных и учебно-методических пособий, а также обобщения автором опыта преподавания данного курса в ВУЗе.

Пособие предназначено для бакалавров обучающихся по направлению подготовки 44.03.04 «Профессиональное обучение (по отраслям)» по дисциплине «Организация производства»

Рассмотрено и одобрено на заседании
кафедры экономики и управления
Протокол № 4 от 21 октября 2020г.

Рассмотрено и одобрено методической комиссией
по направлению подготовки 44.03.04 «Профессиональное обучение
(по отраслям)» Азово-Черноморского инженерного института
ФГБОУ ВО Донской ГАУ
Протокол № 2 от 21 ноября 2020г.

Содержание

Стр.

<u>ВВЕДЕНИЕ</u>	4
I <u>КУРС ЛЕКЦИЙ</u>	5
1. <u>Предмет, метод и задачи курса организации производства</u>	5
2. <u>Агропромышленный комплекс</u>	9
3. <u>Земельные ресурсы и эффективность их использования</u>	18
4. <u>Трудовые ресурсы и производительность труда</u>	26
5. <u>Основные фонды АПК и эффективность их использования</u>	34
6. <u>Оборотные средства и эффективность их использования на предприятиях сельскохозяйственного производства</u>	47
7. <u>Инвестиции в сельскохозяйственное производство и их эффективность</u>	51
8. <u>Теоретические основы развития и внедрения инноваций в сельскохозяйственном производстве</u>	59
9. <u>Качество и конкурентоспособность продукции сельскохозяйственных предприятий</u>	64
10. <u>Специализация и сочетание отраслей сельскохозяйственных предприятий</u>	74
11. <u>Экономическая эффективность сельскохозяйственного производства</u>	81
12. <u>Материально-техническая база АПК и приемы ее использования</u>	92
II <u>ТЕМЫ, ОБЩИЕ ПРАВИЛА ВЫПОЛНЕНИЯ И ЗАЩИТЫ РЕФЕРАТА</u>	100
1. <u>Общие требования по оформлению рефератов</u>	100
2. <u>Защита реферата</u>	102
3. <u>Темы рефератов</u>	102
<u>УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ</u>	105
Основная литература.....	105
Дополнительная литература.....	105
Базы данных, информационно-справочные, поисковые системы и другие Интернет-ресурсы.....	106

ВВЕДЕНИЕ

Целями освоения учебной дисциплины является формирование у студентов навыков и знаний по основным блокам организационной системы управления предприятий АПК, обеспечивающих эффективную их реализацию; формирование у студентов представления о современных тенденциях развития концепций организации агропромышленного производства; формирование навыков выбора систем создания и освоения новых видов продукции и технологий; привитие навыков самостоятельного решения практических задач и ситуаций, возникающих на предприятиях АПК при осуществлении организации и планирования производства.

Изучение дисциплины направлено на формирование профессиональных компетенций, необходимых для решения задач профессиональной деятельности и обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

В результате освоения учебной дисциплины студенты должны:

Знать: приемы разработки и обоснования инженерно-экономических решений исходя из действующих правовых норм в рамках достижения поставленной цели при реализации технологических процессов, основные критерии оценки социально-экономической эффективности принимаемых решений; методы перевода предприятия на выпуск новой продукции, методы и приемы анализа развития отраслевых направлений организации производства; закономерности и принципы организации производства, приёмы и направления по совершенствованию организации производственной системы предприятия, методы оценки экономической эффективности мероприятий по совершенствованию организации производства.

Уметь: оценивать уровень организации производства, применять комплекс эффективных средств и технологий, используемых в отрасли, организовывать контроль хода производства; проводить анализ, оценивать уровень организации производства и выявлять организационные резервы; рассчитывать календарно-плановые нормативы, составлять технологические карты; применять законы и принципы развития организации производства сельскохозяйственной продукции.

Владеть: методами анализа технологических процессов, протекающих на предприятиях, и оценки результатов выполнения работ по эффективной эксплуатации сельскохозяйственной техники; методикой обоснования инженерно-экономических решений, принимаемых в процессе организации производственной деятельности, навыками овладения знаниями по теории организации производства и обобщения опыта практической деятельности в данной предметной области; методами и приемами оценки социально-экономической, производственной, управленческой и финансовой деятельности агропромышленных организаций

I. Курс лекций

1. Тема: Предмет, метод и задачи курса организации производства

Вопросы

1. Предмет курса «Организация производства». Цели и задачи науки «Организация производства».
2. Методология агроэкономики. Общие и локальные методы и их использование при анализе аграрной экономики.
3. Значение сельского хозяйства в экономике страны. Особенности развития АПК и их влияния на процесс воспроизводства.

Экономика сельскохозяйственного производства как отрасль человеческих знаний изучает уровень развития производительных сил и особенности проявления производственных отношений в АПК. Так, К.Р. Макконнелл и С.Л. Брю пишут: «Экономика исследует проблемы эффективного использования ограниченных производственных ресурсов или управления ими с целью достижения максимального удовлетворения материальных потребностей человека.

Однако производственные отношения имеют лишь качественную характеристику: или они соответствуют уровню развития производительных сил, или не соответствуют им. Многообразные формы производственных отношений не поддаются количественной оценке. Их состояние изучается косвенным путем на основе анализа статистической информации о размере, структуре и эффективности использования производственных ресурсов.

Сопоставив различные показатели эффективности использования ресурсов в динамике по разным хозяйствам со средними по группам хозяйств, можно сделать определенный вывод о состоянии производственных отношений. Дело в том, что результат производства в конечном счете зависит от работы людей, отношения их к делу. Общее состояние производственных отношений есть равнодействующая поступков многих людей, стремящихся удовлетворить личные интересы.

Эффективность использования производственных ресурсов свидетельствует о степени соответствия производственных отношений уровню развития производительных сил. Показатели эффективности использования трудовых ресурсов, земли, основных и оборотных средств являются своеобразным индикатором того, насколько успешно используется личный интерес в достижении определенных результатов. Результаты производства зависят не только от действия каждого участника производства или их группы, объединившихся по поводу достижения одной цели, но и от внешних условий: ситуации на рынке, экономической политики государства, развития инфраструктуры и т.п. Все эти условия в совокупности

характеризуют в целом состояние производственных отношений, определяющим моментом которых является форма собственности.

Лекционный материал

1. Предмет курса «Организация производства». Цели и задачи науки «Организация производства».

Экономика сельскохозяйственного производства как отрасль человеческих знаний изучает уровень развития производительных сил и особенности проявления производственных отношений в АПК.

А именно рассматриваются особенности и формы проявления в аграрном производстве производственных, социально-экономических отношений во взаимосвязи их с производительными силами отраслей, а также специфических закономерностей, свойственных только АПК как определенной сфере материального производства.

Объектом курса «Организация производства» являются сельскохозяйственные организации (крестьянские (фермерские) хозяйства, личные подсобные хозяйства граждан, акционерные и другие общества и товарищества, сельскохозяйственные филиалы и агроцехи несельскохозяйственных формирований).

Целью изучения данного курса является: подготовка квалифицированных специалистов в области профессионального обучения, владеющих инновационными технологиями преподавания сельскохозяйственных дисциплин, в том числе экономики и организации сельскохозяйственного производства.

Изучение дисциплины способствует приобретению знаний по экономике сельского хозяйства и о путях повышения эффективности аграрного сектора экономики, а также использованию полученной информации для более глубокого изучения смежных экономических дисциплин и последующему использованию всего этого в будущей практической деятельности.

Задачи курса

- Изучение важнейших экономических категорий и определение направлений их использования.
- Ознакомление с важнейшими экономическими процессами и явлениями, происходящими в сфере сельскохозяйственного производства.
- Практическое использование полученной информации при решении проблем эффективности экономики сельского хозяйства, т.е. умение рассчитывать показатели экономической эффективности, уровень и эффективность использования земельных ресурсов, трудовых ресурсов и производительности труда и др.;

- Освоение системного характера управления организациями АПК.

Смежные науки:

- экономическая теория и макроэкономика (изучает методологию и практику реализации объективных экономических законов на межотраслевом уровне)
- планирование и прогнозирование АПК
- ценообразование
- основы аграрного менеджмента и маркетинга
- экономика и социология труда

2. Методология агроэкономики. Общие и локальные методы и их использование при анализе аграрной экономики.

Наука «Организация производства» лежит в основе аграрной политики национального государства, направленной на успешное решение продовольственной проблемы и обеспечение продовольственной безопасности страны. Отечественная аграрно-экономическая наука тесно связана с соответствующей мировой наукой и занимается изучением внешнеэкономических отношений отечественного АПК со странами ближнего и дальнего зарубежья.

Методологией данной науки служит диалектический метод, рассматривающий экономические процессы и явления в их динамическом развитии, тесной взаимосвязи, взаимообусловленности и взаимозависимости с переходом количественных изменений в качественные, в разрешении противоречий и борьбе противоположностей, отрицании отрицания.

Весьма обширными и разнообразными являются приемы и методы изучения конкретных социально-экономических процессов в сельскохозяйственном производстве, начиная от традиционных и заканчивая современными (новейшими) экономико-математическими методами на базе компьютерной техники.

Традиционными являются *методы экономического анализа и синтеза, индукции и дедукции.* (Анализ предполагает разложение сложных экономических процессов и явлений на составные элементы и изучение каждого из них, а синтез - сведение изученных частей явления в единое целое. Метод дедукции предусматривает восхождение от общего явления к частному, а индукции - наоборот, от частного к общему.)

Основными методами экономики и организации сельскохозяйственного производства являются: системный, комплексный, структурный, ситуационный, методы моделирования, экономико-математические методы, метод наблюдения, эксперимента и др.

Методологическими *приемами* изучения науки «Организация пр-ва» служат логическая абстракция, монографические обследования и эксперименты, динамические ряды, индексы, экономико-статистические

группировки, корреляционно-регрессивный и дисперсионный анализ, аналитически-экспериментальный и расчетно-конструктивный методы.

Все они направлены на поиск наиболее эффективных управленческих решений по более полному использованию социально-экономического потенциала отечественного АПК.

3. Значение сельскохозяйственного производства в экономике страны. Особенности развития АПК и их влияния на процесс воспроизводства.

Особенности сельскохозяйственного производства:

✓ В с/х производстве экономический процесс воспроизводства переплетается с естественным, общие экономические законы сочетаются с действием естественных.

Плодородие почвы создается природой, а человек может лишь поддерживать его. Вместе с тем экономика изучает не плодородие как таковое, а производственные отношения по поводу расширенного воспроизводства плодородия.

✓ В АПК в качестве *предметов труда* используются растения и животные, которые развиваются по естественным законам.

✓ Сезонность сельскохозяйственного производства. *Т.е. несовпадение периода производства с рабочим периодом. Это проявляется в неравномерном (в течение года) использовании ресурсов(периоды сева, уборки-затраты на семена и ГСМ), реализации продукции и поступлении денег. Например, период выращивания озимой ржи начинается в августе—сентябре с момента подготовки поля для посева, а заканчивается в июле—августе следующего года при уборке. За это время рабочий период прерывается и возобновляется несколько раз: лущение, предпосевная культивация, посев, осенняя подкормка, весеннее боронование и подкормка, борьба с вредителями и болезнями, подкормки в период вегетации, уборка. Между этими видами работ имеются перерывы, но процесс производства не может приостанавливаться: если экономический процесс прерывается, то естественный продолжается.*

✓ Земля – рассматривается как средство труда (имеется ввиду ее плодородие – естественное (созданное природой без участия человека) и искусственное – естественное с добавлением применяемых средств) и как предмет труда. Как предмет труда: воздействуя на нее механически – возделывая, обрабатывая ее с помощью техники, внося удобрения мы получаем определенную продукцию.

✓ **Разнородный вид продукции с/х** требует специфических средств производства. Большинство из них не может быть использовано для других сельскохозяйственных работ (например, свеклоуборочный комбайн для уборки зерновых культур).

✓ **ценовая неэластичность спроса на продукты питания:**

спрос слабо реагирует на изменение цен. Поэтому при приближении к моменту насыщения рынка продуктами питания (если товаропроизводители снизят цены с целью увеличения продаж) денежная выручка уменьшится и производство может стать убыточным. Другими словами, в сельском хозяйстве имеет место парадокс, который связан с тем, что потребности человека в продуктах питания могут быть рано или поздно удовлетворены и дальнейшее увеличение производства окажется невыгодным. Разрозненность товаропроизводителей создает условия для высокой степени конкурентности на рынке сельскохозяйственных товаров. Это делает невозможным влияние на рыночную цену со стороны отдельного товаропроизводителя. В то же время в отраслях, снабжающих сельское хозяйство средствами производства, имеются все условия для создания монополий.

Когда достигается относительное насыщение рынка пищей и сельскохозяйственными продуктами, снижение цены не обеспечивает адекватный рост спроса.

2. Тема: Агропромышленный комплекс

Вопросы

1. Понятие агропромышленного комплекса (АПК). Экономическое и социальное значение АПК. Состав и структура АПК.
2. Производственная и социальная структуры АПК.
3. Организационно - экономический механизм хозяйствования в АПК.
4. Сущность продовольственной безопасности, структура, цели и методы ее достижения.
5. Критерии и параметры продовольственной безопасности
6. Продовольственный комплекс: сущность, значение.
7. Структура продовольственного комплекса.
8. Продуктовые подкомплексы, их виды и особенности.

Лекционный материал

1. Понятие агропромышленного комплекса (АПК). Экономическое и социальное значение АПК. Состав и структура АПК.

АПК - крупнейшее межотраслевое формирование, объединяющее более 10 отраслей народного хозяйства. Здесь производится более *четверти* валового внутреннего продукта страны. Более половины в нем занимает сельское хозяйство, около одной пятой - пищевая промышленность, более 10% - строительство. Остальная часть приходится на мукомольно-крупяную и комбикормовую, легкую и другие отрасли промышленности. В АПК формируется третья часть национального дохода. В отраслях комплекса занято 1,5 млн. человек, или 30 % всех работающих в народном хозяйстве.

АПК - система отраслей по производству, переработке, хранению и реализации продукции с/х происхождения, взаимосвязи между собой, **технологически, экономически, организационно** с целью удовлетворения потребительского спроса населения. Основу формирования АПК и его отраслей составляет объективный закон углубления разделения труда, которые проявляется под действием НТП.

В основе АПК лежат **технологические связи**, которые формируют натуральный обмен, затем возникают **экономические связи**, которые формируют стоимостной обмен. **Организационные связи** обеспечивают пропорциональность и сбалансирование смежных сфер и звеньев всей системы и создают условия для эффективного натурального и стоимостного обмена, обеспечивают увязку между отраслями, формируясь под действием закона соответствия производственных отношений производительным силам (элементы: управление, планирование, кооперация, сотрудничество). *На современном этапе в результате спада производства нарушились технологические связи, уменьшилось приобретение техники. Причина - несовершенство экономических связей, и имеющий место диспаритет цен, а также ценовая политика и низкий уровень поддержки сельского хозяйства, нарушился натуральный обмен между 2 и 3, который выражается в отсутствии финансов в сельском хозяйстве.*

Соотношение отраслей, входящих в АПК, выражает его **структуру**. Структура АПК показывает состав сфер и звеньев по их назначению в производстве конечных продуктов и соотношению по количеству потребляемых ресурсов и получаемых результатов (вклад каждой сферы в производство конечного продукта).

Основу функционирования АПК любого государства составляет **функциональна структура (воспроизводственно-функциональная)**. Она характеризует АПК как объект планирования и показывает какие функции выполняет каждый блок АПК в воспроизводственном процессе. Выделяют:

- 1) производство средств производства;
- 2) с/х производство
- 3) производство предметов потребления из с/х сырья; продовольствия.
- 4) реализация продукции (конечного продукта);
- 5) производственно – техническое обслуживание всех стадий воспроизводственного процесса.

Воспроизводственно-функциональная структура АПК показывает соотношение основных технологических стадий производства конечного продукта АПК и роль каждой из них в формировании его стоимости. Основным направлением совершенствования воспроизводственно-функциональной структуры АПК является оптимизация пропорций развития между отдельными и всеми вместе стадиями единого процесса воспроизводства конечного продукта АПК. **(опыт - стремится выше доля отраслей переработки)**.

Организационно - экономическая (отраслевая) структура АПК является производной от функциональной и характеризует АПК как объект управления, какие конкретно отрасли выполняют ту или иную функцию. При этом 1,2,3 – сферы материального производства, а 4,5 – сферы обслуживания: Включает в себя **3 сферы**

1. Отрасли, производящие средства производства для всех звеньев АПК (тракторный, машин, химических удобрений – 3 предприятия, >100 предприятий).

2. Сельское хозяйство, осуществляющее производство продовольствия и сельскохозяйственного сырья, лесное, рыбное.

3. Отрасли, обеспечивающие доведение сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка сельскохозяйственной продукции, ее хранение, транспортировка и реализация). В их число входят: пищевая, мясная, молочная, рыбная, мукомольно-крупяная, комбикормовая, а также легкая промышленность, работающая на сельскохозяйственном сырье, торговля продовольственными товарами.

Территориальная (региональная) структура АПК включает совокупность соответствующих отраслей в рамках данной территории, т.е. в масштабах республики, области и района.

Территориальные АПК районов и областей являются составными элементами единого агропромышленного комплекса республики. Их главная функция — оптимизация размеров производства сельскохозяйственной и промышленной продукции из сельскохозяйственного сырья собственного производства для нужд местного населения и для продажи и обмена с потребителями других региональных АПК. Отличительной особенностью региональных АПК является то, что специализация сельскохозяйственного производства того или иного региона соответственно влияет на специализацию их АПК.

Продуктово-сырьевая структура АПК включает продовольственный комплекс и комплекс непродовольственных товаров. Продовольственный комплекс включает подкомплексы: зернопродуктовый, картофелепродуктовый, свеклосахарный, плодово-ягодный, овощепродуктовый, мясной, молочный, птицепродуктовый, масложировой. Комплекс непродовольственных товаров включает следующие подкомплексы кормовой, текстильный, кожевенный, меховой и др.

Основная целевая функция продуктово-сырьевых комплексов и подкомплексов — максимальное удовлетворение потребностей населения в соответствующих видах продукции.

Показатели: удельный вес численности занятых работников, стоимости производственных основных фондов, стоимости валовой, чистой и конечной продукции каждого комплекса или подкомплекса в общей сумме этих показателей по АПК республики или области. Основными показателями социально-экономической эффективности структуры АПК являются: уровень производства продовольственных и непродовольственных товаров из

собственного сельскохозяйственного сырья в расчете на душу населения в сравнении с научно обоснованными нормами и фактическим уровнем в наиболее развитых странах; уровень и темпы роста производительности труда.

2. Производственная и социальная структуры АПК.

Инфраструктура включает в себя предприятия и организации, обслуживающие АПК. Они обеспечивают общие условия развития производства и жизнедеятельности людей. По своему целевому назначению инфраструктура как целостная система подразделяется на производственную и социальную.

Производственная инфраструктура включает: систему материально-технического обслуживания (электро-, газо-, водо-снабжение и т.д.); систему материально-технического снабжения и заготовок сельскохозяйственной продукции, элеваторное, холодильное и складское хозяйство; систему доведения продукции до потребителя (распределительные холодильники, оптовые базы и т.д.); транспорт и связь по обслуживанию производственных нужд всех отраслей и предприятий АПК.

Производственная структура АПК обеспечивает взаимосвязь всех фаз процесса воспроизводства: производства, распределения, обмена и потребления. **Задачей** производственной инфраструктуры являются обеспечение нормального функционирования сельскохозяйственных предприятий, освобождение от несвойственных им функций и сосредоточение их усилий на основной деятельности. Эффективность функционирования производственной инфраструктуры выражается в увеличении производства, сохранении качества и устранении потерь сельскохозяйственной продукции.

Социальную инфраструктуру образуют: дошкольные учреждения, органы просвещения, образования, науки; учреждения здравоохранения, спорта, охраны окружающей среды; жилищно-коммунально-бытовое хозяйство; розничная торговля и общественное питание; общественный транспорт, связь; информационная служба; служба охраны и техники безопасности труда.

Задачей социальной инфраструктуры является обеспечение нормальной жизнедеятельности, воспроизводства и закрепления рабочей силы. Эффективность функционирования социальной инфраструктуры АПК выражается в повышении производительности труда и уровня жизни его работников.

Следовательно, производственные и социальные инфраструктуры обслуживают все стадии агропромышленного производства. Поэтому их роль в повышении эффективности АПК неуклонно растет.

3. Организационно - экономический механизм хозяйствования в АПК.

Организационно-экономический механизм совокупность методов и средств экономического влияния на состояние производства и его эффективность

К основным элементам организационно-экономического механизма предприятия относятся: цены (тарифы) приобретения средств производства, работ и услуг, цены реализации произведенной продукции, работ и услуг; проценты по вкладам и ссудам; налоги, налоговые льготы и экономические санкции; целевые дотации и субсидии, страховые платежи, нормы платежей в бюджет из прибыли предприятий; платежи во внебюджетные фонды; нормы амортизации основных средств и т.д.

Основными элементами внутрихозяйственного экономического механизма являются: внутрихозяйственные цены, тарифы, нормы выработки; нормы обслуживания животных; нормы, системы и формы оплаты труда; денежные выплаты и поощрения; нормы расходов оборотных фондов (семян, кормов, удобрений, нефтепродуктов, топлива и т.д.); нормы отчисления от прибыли в резервный фонд, фонд накопления и фонд потребления, на благотворительные и другие цели.

В период перехода к рыночным отношениям центральное место в структуре экономического механизма занимает соответствующая система. В недалеком прошлом закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию слабо стимулировали сельскохозяйственные предприятия, не создавали им необходимых условий для самокупаемости, самофинансирования, а следовательно, и для нормальных темпов расширенного воспроизводства. Поэтому совершенствование экономического механизма как одного из решающих факторов роста эффективности производства имеет первостепенное значение;

Территориальная и отраслевая координация, обеспечение предприятий АПК осуществляются также через различные объединения концерны, фирмы и т.д. В рыночных условиях (в целях комплексного решения вопросов увеличения производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции) создаются территориальные специализированные финансово-промышленные группы, куда входят сельскохозяйственные предприятия, банковские учреждения перерабатывающие снабженческие и сбытовые службы.

4. Сущность продовольственной безопасности, структура, цели и методы ее достижения.

Продовольственная безопасность (ПБ) – такое состояние экономики, при кот. Независимо от конъюнктуры мирового рынка гарантируется стабильное обеспечение населения продовольствием в количестве, соответствующем научно-обоснованным нормам с одной стороны и создания

условий для поддержания потребления на уровне медицинских норм – с другой стороны

Главная цель достижения продовольственной безопасности – гарантированное и устойчивое снабжение перерабатывающих предприятий сырьем, а населения — продовольствием, не подверженное влиянию внешних и внутренних неблагоприятных воздействий. Оно не должно быть уязвимым даже в случае роста цен, нехватки валюты, эмбарго на поставки извне.

Условия достижения ПБ (продовольственной безопасности)

- 1) потенциальная физическая доступность продуктов питания для каждого человека (наличие их и предложение в достаточном количестве);
- 2) экономическая возможность приобретения продовольствия всеми социальными группами населения, в том числе малоимущими (платежеспособность потребительского спроса)
- 3) потребление продуктов высокого качества в количестве достаточном для рационального питания.

Выделяют **7 уровней ПБ**: глобальный, субрегиональный, межнациональный, национальный, местный, группы населения, семейный.

Структура ПБ зависит от того, какой субъект решает продовольственную проблему и каковы его функции.

Проблемы продовольственной безопасности на **глобальном** (мировом) уровне решают международные организации и специализированные органы (ФАО, ВТО, Комитет по продовольственной безопасности и др.). Важнейшая их функция — содействие стабилизации экономик государств в целях обеспечения необходимого уровня развития в человеческом измерении. Выполнение функций осуществляется посредством: разработки и реализации долговременных программ и проектов, способствующих наращиванию объемов продовольствия; создания запасов и организации помощи в случае неблагоприятных экономических и экологических явлений.

На **субрегиональном уровне** продовольственной безопасности соответствующие органы и форумы способствуют экономическому развитию союзов и блоков, других объединений государств, решают задачи улучшения качественных параметров продовольственного обеспечения. Типичным формированием такого рода является *Европейский союз*.

Межгосударственный уровень проблемы продовольственной безопасности определяется функционированием межгосударственных соглашений по вопросам солидарного поведения государств в области торговли, ценообразования, стандартизации продукции, качественных параметров и др. Субъекты, решающие проблему на этом уровне, должны быть хорошо организованными.

Организационно упорядочены, стабильно функционируют и определяют состояние продовольственной безопасности как национального, так и более низких уровней субъекты **государственного уровня**. К ним относятся правительства и органы законодательной власти. Их деятельность

направлена на стабильность экономического развития, формирование государственных фондов и обеспечение баланса спроса и предложения на внутреннем продовольственном рынке.

На местном уровне продовольственную безопасность должны обеспечивать субъекты территориального управления (область, муниципалитет, район) посредством снабжения продуктами, контроля за их качеством и создания условий населению для получения доходов.

Субъектом, определяющим продовольственную безопасность на **уровне групп населения**, выступают социальные группы, задача которых обеспечить доходы, необходимые для научно обоснованного потребления.

На семейном уровне в качестве субъекта, обеспечивающего ПБ, выступают домашние хозяйства, функция которых – приобретение и использование продуктов, организация сбалансированного питания.

Все уровни ПБ взаимосвязаны и взаимозависимы. Согласование действий субъектов всех уровней – оптимальный вариант решения продовольственной проблемы.

5. Критерии и параметры продовольственной безопасности

Критерии ПБ:

1) степень удовлетворения физиологических потребностей населения в продовольствии и энергетическом содержании продуктов питания (структура рациона питания основных групп населения, содержание белков, жиров, углеводов, требования безопасности по радиоактивным и другим вредным для здоровья веществам)

2) доступность продовольствия (экономическая - расходы на питание не превышали 50%, оптимальный вариант – менее 30%);

3) степень зависимости страны от импортных поставок (выделяют 3 стратегии:

- **импортная** – основное количество продукции поставляется по импорту;

- **экспортная** – (США, ЕС);

- стратегия ориентации **на собственное продовольственное обеспечение;**

4) размеры запасов;

5) уровень производства зерна на душу населения;

На уровнях глобальном, субрегиональном и межгосударственном – методические подходы ФАО к оценке продовольственного обеспечения по наличию запасов зерна и среднему его производству. Международная организация ФАО оценивает состояние продовольственной безопасности двумя показателями: запасы зерна, оставшегося на хранение до урожая будущего года, и производством зерна на душу населения. **Безопасным** считается уровень, когда на хранении находится не менее 17 % годового потребления зерна. Динамика запасов указывает на соотношение

производства и потребления. Падение мирового уровня запасов до критического (предельного) означает, что мировая безопасность нестабильна и находится на грани повышения цен на зерно. Исходя из этого норматива переходящие запасы зерна, гарантирующие в нашей республике минимальный уровень продовольственной безопасности, должны составлять 1,1—1,2 млн. т., в том числе на продовольственные цели - 350-370 тыс. т, т.е. 17 % нормативной потребности.

2) на государственном и внутригосударственном уровнях: методические подходы, основу которых составляет принцип достаточного и сбалансированного питания, учитывающего физиологические нормы питания населения, возраст, профессию, место проживания и национальные особенности. Показатели, или индикаторы, включающие различный спектр характеристик, составляют модель национальной продовольственной безопасности.

Количественные параметры сельскохозяйственного производства, обеспечивающие потребление по медицинским нормам, рациональное использование производственного потенциала АПК и сохранение экспортной ориентации аграрной сферы должны соответствовать следующим объемам: зерно – 9,5-10 млн. т., картофель – 10-11, овощи – 1,5-1,7, плоды и ягоды – 0,7-0,8, сахарная свекла – 2,8-3, молоко – 7-7,5, мясо в ж.м. – 1,5-1,7 млн. т., сахар – 270-280 тыс.т. Переходящие запасы зерна, гарантирующие минимальный уровень ПБ, должны составлять не менее 1,1-1,2 млн.т., в том числе на продовольственные цели – 350-370 тыс.т. Указанные параметры являются стратегическими.

6. Продовольственный комплекс: сущность, значение.

Рост общественных потребностей, прогресс производительных сил, углубление общественного разделения труда обусловили формирование новой народнохозяйственной системы — продовольственного комплекса, т.е. группы взаимосвязанных отраслей народного хозяйства, обеспечивающих население продовольствием.

К продовольственному комплексу относятся отрасли или подотрасли, а также виды деятельности материального производства при наличии следующих условий:

- прямого влияния данного производства на достижение основных целей комплекса;
- межотраслевых связей по поставкам и использованию продукции,
- обратных связей между отраслью-потребителем и отраслью-поставщиком.

Продовольственный комплекс отличается высоким удельным весом затрат на производство сельскохозяйственного сырья. На производство продуктов питания приходится до 70 % общего объема затрат труда,

остальная часть — на промышленную сферу комплекса и прежде всего — на пищевую промышленность

Наибольший удельный вес затрат на производство продовольствия приходится на долю мяса и мясопродуктов (25—30 %), молока и молочных продуктов (20—23), хлеба и хлебобулочных изделий, включая муку, крупу, макаронные и кондитерские изделия (15—16 %).

7. Структура продовольственного комплекса.

Функционально-отраслевая структура продовольственного комплекса состоит из таких же сфер, как и АПК.

1. Производство средств производства для продовольственного комплекса и его сфер. Сюда входят: тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для животноводства и кормопроизводства производство оборудования для мелиоративных работ; машиностроение для пищевой промышленности, торговли и общественного питания; производство специализированного автотранспорта (молоковозы, скотовозы, рефрижераторы); производство сельскохозяйственного и огородного инвентаря, производство деревянной и стеклянной тары, отрасли основной химии (по производству минеральных удобрений, химических средств защиты растений); производственное строительство для всех сфер продовольственного комплекса, включая мелиоративное; комбикормовая и микробиологическая промышленность; производство специального оборудования и приборов для отраслей продовольственного комплекса; тарное хозяйство.

2. Производство сельскохозяйственной продукции, рыболовство, добыча соли и минеральных вод.

3. Переработка сельскохозяйственной и другой продукции животного и растительного происхождения, производство конечной продукции комплекса. К этой сфере следует отнести отрасли пищевой, мясо-молочной, рыбной и мукомольно-крупяной промышленности.

4. Производственная инфраструктура (Производственное и научное обслуживание отраслей продовольственного комплекса). К ней относятся: системы производственно-технического обеспечения и обслуживания отраслей и сфер продовольственного комплекса, агрохимическое обслуживание; ветеринарное обслуживание; заготовки сельскохозяйственной продукции и элеваторное хозяйство; хранение продукции; транспорт и дорожное хозяйство; связь и информационно-вычислительное обслуживание; прикладные научные исследования и проектирование для всех сфер продовольственного комплекса.

8. Продуктовые подкомплексы, их виды и особенности.

Процесс интеграции сельского хозяйства с другими отраслями экономики не только обуславливает возникновение продовольственного комплекса, но и приводит к формированию в его структуре подкомплексов.

Подкомплекс – объединение отраслей, подотраслей, видов деятельности, взаимоувязанных в экономическом, технологическом отношении в процессе производства конечных продуктов.

Как сложная система **ПП** представляет собой совокупность экономических отношений, выступающих в форме взаимосвязей между относительно обособленными отраслями по поводу производства конкретного вида с/х продукции, ее переработки в продукты конечного потребления и доведения их до потребителя.

Критерии выделения ПП:

- региональные особенности развития тех или иных отраслей;
- степень однородности производства конечной продукции, связанной с использованием определенного вида с/х сырья;
- наличие тесной технологической и эк. связи между вертикально интегрированными отраслями.

Основу формирования ПП составляет специализация. Продуктовая структура продовольственного комплекса обеспечивает ориентацию каждого структурного элемента комплекса на единый конечный результат, что подчиняет главным задачам всю работу по совершенствованию технологии производства, его организации, сбыту продукции, регулированию экономических взаимоотношений между партнерами.

Система Продуктовых Подкомплексов:

Хлеб и хлебопродукты

Картофель и картофелепродукты

Овощи и продукты их переработки

Фрукты, ягоды и продукты их переработки

Свеклосахарный Подкомплекс

Масложировой

Мясопродуктовый

Молокопродуктовый

Птицепродуктовый

3. Тема: Земельные ресурсы и эффективность их использования

Вопросы

1. Роль и особенности земельных ресурсов в АПК.
2. Земельные фонды и их структура.
3. Мониторинг земель.
4. Система показателей землеобеспеченности и эффективности использования земель. Земельный кадастр.
5. Экономическая оценка земель. Плата за землю.
6. Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве.

1. Роль и особенности земельных ресурсов в АПК.

Земельные ресурсы в производственном потенциале агропромышленного комплекса играют многостороннюю роль. Они служат местом, базой расположения предприятий и других объектов. В сельском хозяйстве земельные угодья выступают предметом и средством труда.

Как предмет труда земля выступает во время обработки верхнего почвенного горизонта орудиями труда. Человек использует механические, физические, химические и другие свойства земли и воздействует на культурные растения, обеспечивая необходимые условия для их роста и развития. В этом проявлении земля выступает как средство труда.

Особенности земли как главного средства производства заключаются в следующем:

- земля не создана трудом человека, а является продукт природы;
- земля незаменима другими средствами производства;
- земля пространственно ограничена;
- использование земли как средства производства связано постоянством места ее размещения. Сельскохозяйственное производство приходится вести там, где есть пригодные почвы, при тех погодно-климатических условиях, которые характерны для данной местности;
- земельные участки неоднородны по качеству. Они различаются не только по содержанию питательных веществ в почве, но и по рельефу, другим признакам.

Эти различия объективно влияют на результативность производства. Все другие средства производства в процессе пользования изнашиваются физически, происходит их моральный износ. В отличие от них земля при правильном использовании изнашивается, не ухудшается, а, напротив, постоянно улучшается, повышается ее плодородие.

Различают естественное и искусственное плодородие. **Естественное плодородие** создается в результате длительного почвообразовательного процесса. Оно характеризует природный запас питательных веществ в почве. **Искусственное плодородие** — результат активной деятельности человека по повышению культуры земледелия, осуществлению дополнительных вложений в землю труда и капитала.

Экономическое плодородие представляет собой единство естественного и искусственного. Его объективным показателем является урожайность. Для сравнения экономического плодородия применяют такой измеритель, как уровень плодородия, который выражает выход продукции земледелия в расчете:

- на единицу площади (абсолютное плодородие) или выход той же продукции;

-на единицу затрат с учетом ее качества (относительное плодородие). Эти показатели могут исчисляться как в натуральном, так и в стоимостном выражении.

2. Земельные фонды и их структура.

Земельный фонд представляет собой все земельные ресурсы страны. Особенности и назначение единого земельного фонда как объекта собственности и хозяйствования определили необходимость его учета по целевому назначению, хозяйственному использованию, качественному состоянию и административно-территориальному делению.

В соответствии с целевым назначением единый земельный фонд подразделяется на шесть основных категорий:

- 1) земли сельскохозяйственного назначения;
- 2) земли населенных пунктов;
- 3) земли промышленности, транспорта, курортов, заповедников и иного несельскохозяйственного назначения;
- 4) земли лесного фонда;
- 5) земли водного фонда;
- 6) земли государственного запаса.

Кроме того, по каждому землепользователю проводится учет земель по характеру их хозяйственного использования (пашня, многолетние насаждения, сенокосы, пастбища, леса, земли под водой и пр.).

Земельные фонды учитываются также и по административно-территориальному делению (по областям и районам).

В составе земельного фонда АПК различают: общую земельную площадь и площадь сельскохозяйственных угодий.

К **общей земельной площади** относятся вся территория, закрепленная за землепользователем, а к **сельскохозяйственным угодьям** земли, пригодные и систематически используемые для ведения сельскохозяйственного производства (пашня, многолетние угодья, сенокосы и пастбища).

Структура сельскохозяйственных угодий может изменяться. Переход одного вида территории в другой называется **трансформацией** сельскохозяйственных угодий.

В составе общего земельного фонда наибольший удельный вес занимают землепользования сельскохозяйственных (около 60 %), лесохозяйственных предприятий и госзапас (менее 40 %).

Состав общей земельной площади и распределение сельскохозяйственных угодий по видам и землепользователям определяются ежегодно по состоянию на 1 января на основании данных специальной статистической отчетности, осуществляемой Государственным комитетом по земельным ресурсам, геодезии и картографии.

3. Мониторинг земель.

Мониторинг земель — это система наблюдений за использованием почв и состоянием земельного фонда, в том числе расположенных в зонах радиоактивного и других видов загрязнений, для своевременного выявления изменения почв, определения их состояния, а также для выработки мер по предупреждению и устранению последствий негативных воздействий.

Разнообразие антропогенного воздействия на земельные угодья определяет построение системы мониторинга земель, которая включает следующие разделы:

1. Мониторинг земельного фонда.
2. Агрочувствительный мониторинг.
3. Мониторинг техногенного загрязнения земель.

Главная задача мониторинга земель состоит в получении объективной и полной информации об изменении их состояния в региональном и локальном масштабах как единственной основы для принятия решений по защите земельных угодий от нежелательных воздействий.

Основной территориальной единицей мониторинга является тип (класс) земель. В рамках территориальной единицы и всей системы мониторинга земель осуществляются обобщение первичной информации, оценка их состояния, разрабатываются нормативы и рекомендации по их использованию и охране. Мониторинг земель ведется по единой для страны методике и является основной частью мониторинга природных ресурсов.

Мониторинг осуществляется Федеральной службой земельного кадастра России во взаимодействии с другими федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

Регулирование деятельности в сфере ведения мониторинга осуществляет Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр), которая является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, по оказанию государственных услуг в сфере ведения государственного кадастра недвижимости, осуществления государственного кадастрового учета недвижимого имущества, кадастровой деятельности, государственной кадастровой оценки, землеустройства, государственного мониторинга земель, геодезии и картографии, навигационного обеспечения транспортного комплекса (кроме вопросов аэронавигационного обслуживания пользователей воздушного пространства Российской Федерации), а также функции по осуществлению государственного геодезического надзора, государственного земельного контроля, надзора за деятельностью саморегулируемых организаций оценщиков, контроля (надзора) за

деятельностью арбитражных управляющих и саморегулируемых организаций арбитражных управляющих.

Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим ведение государственного реестра саморегулируемых организаций, в отношении которых не определен уполномоченный федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю (надзору) за их деятельностью. Она находится в ведении Министерства экономического развития Российской Федерации.

Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии руководствуется в своей деятельности Конституцией Российской Федерации, федеральными конституционными законами, федеральными законами, актами Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, международными договорами Российской Федерации, актами Министерства экономического развития Российской Федерации, а также настоящим Положением.

Осуществление деятельности проводится непосредственно через свои территориальные органы, а также подведомственные организации во взаимодействии с другими федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, общественными объединениями и иными организациями.

4. Система показателей землеобеспеченности и эффективности использования земель. Земельный кадастр.

Под экономической эффективностью использования земли следует понимать уровень ведения на ней хозяйства. Она характеризуется выходом продукции с единицы площади и ее себестоимостью.

Экономическая эффективность использования земли в сельском хозяйстве определяется системой показателей. Показатели эффективности использования земель в сельском хозяйстве можно разделить на две группы; натуральные и стоимостные.

К натуральным относятся:

- урожайность отдельных сельскохозяйственных культур,
- выход кормовых единиц и переваримого протеина с 1га сельскохозяйственных угодий, пашни, сенокосов и пастбищ;
- производство животноводческой продукции на единицу земельной площади (крупного рогатого скота и овцеводства — на единицу сельскохозяйственных угодий, свиноводства — на единицу пашни, продукции птицеводства — на единицу посевной площади зерновых);
- плотность скота на единицу сельхозугодий, пашни, посева зерновых.

К стоимостным показателям использования земли относятся:

- выход валовой продукции,

-величина валового, чистого дохода и прибыли в расчете на единицу земельных угодий (сельхозугодий, пашни, посевов отдельной культуры).

Обобщающим показателем использования земли является и уровень рентабельности, достигнутый в земледелии, который отражает уровень окупаемости текущих затрат и функционирующих на земле основных производственных фондов и оборотных средств.

Дополнительные показатели: удельный вес сельхозугодий в общей земельной площади (показатель освоенности земель в сельскохозяйственном отношении), пашни — в составе сельхозугодий (показатель распаханности), посевов — в площади пашни.

Важная роль в эффективном использовании природных ресурсов отводится кадастру. **Кадастр** — это система показателей, характеризующих земельные, водные, лесные, промышленные и другие ресурсы. Различают следующие кадастры: земельный, водный, лесной, промысловый и т.д.

Под **земельным кадастром** следует понимать совокупность достоверных и обоснованных сведений о земле как средств производства в сельском хозяйстве, о природных свойствах земель, их хозяйственном и правовом положении.

Государственный земельный кадастр включает четыре раздела.

Первый раздел содержит перечень землепользователей, документы, удостоверяющие юридические права на пользование землей, акты и порядок ведения земельных книг.

Второй раздел включает данные о количестве и качестве земель. Количественный учет ведется по видам угодий и землепользователям. На основании этих данных ежегодно составляется баланс земель по состоянию на 1 ноября.

В *третьем* разделе содержится информация о бонитировке-качественной оценке почв по их естественному плодородию. При такой оценке учитываются содержание питательных веществ, водный и тепловой режим, физические, химические, механические, биологические и другие свойства. Бонитировка является по сути агроэкономической характеристикой почв. Ее основное назначение — определение нормальной урожайности, которую обеспечивают почвы разного качества при условии применения на них одинаковой агротехники.

Бонитировка почв проводится по 100-балльной системе.

Четвертый раздел содержит систему необходимых сведений и документов о правовом режиме земель.

Государственный земельный кадастр ведется землеустроительными органами за счет средств государственного бюджета..

5. Экономическая оценка земель. Плата за землю.

Экономическая оценка земель характеризует их хозяйственную ценность и отражает потенциальный экономический эффект, конечный результат, который может быть получен.

Распространенная методика экономической оценки земли основывается на массовых данных о фактической урожайности культур и затратах на их производство в динамике не менее чем на 5 лет. Оценочные показатели рассчитываются по агропроизводственным группам почв, отдельно по орошаемым, осушенным и в целом по мелиорированным землям при выровненной структуре производства. Для исчисления валовой продукции применяют единые цены. Затраты на производство продукции берут фактические. Результаты экономической оценки земли представляются для их практического использования в относительном измерении в баллах по 100-балльной системе, которые показывают, насколько та или иная земля лучше или хуже другой.

Экономическая оценка земли в баллах пригодна для решения ряда вопросов, а для обоснования многих народнохозяйственных проблем нужна *стоимостная оценка земли, т.е. ее экономическая оценка в денежной форме*. Экономическая оценка земли имеет особенно большое значение для решения вопросов развития сельского хозяйства. Это проявляется в разных направлениях:

- при обосновании заказа для нужд государства по различным видам продукции по зонам, районам и хозяйствам, определении их специализации;

- государственном регулировании цен на сельскохозяйственную продукцию;

- построении налоговой политики на основе оценки земель благодаря чему можно правильно разграничить объективные и субъективные факторы, определить в какой мере получаемы доходы являются результатом лучших условий и в какой — высокого уровня хозяйствования;

- расчетах эффективности производства;

- сравнении результатов работы отдельных хозяйств и их подразделений.

Любые экономические показатели сами по себе недостаточно характеризуют уровень ведения хозяйств, если их рассматривать без учета качества используемой земли, ее оценки.

В соответствии с Законом «О платежах за землю» целью платы за землю являются обеспечение экономическими методами рационального использования земель, формирование средств для осуществления мероприятий по землеустройству, повышению качества земель и их охране, а также социальному развитию территории. Плата за землю обязательна для всех землевладельцев, землепользователей, в том числе арендаторов и собственников земли. Размер платы за землю зависит от качества и местоположения земельного участка, т.е. определяется земельной рентой.

В условиях ограниченности земельного фонда существует огромное количество вариантов использования одного и того же участка земли: для возделывания сельскохозяйственных культур, под пашню или пастбище; для постройки дома, торгового центра или завода. Каждое конкретное предприятие должно платить за землю, чтобы получить ее для использования

в собственных целях. Поэтому для него рента выступает в качестве производственных издержек.

При аренде земли земельная рента в форме арендной платы поступает к землевладельцу. Но если фермер обрабатывает свою собственную землю, ему не нужно платить за аренду. Значит ли это, что земельная рента в данном случае исчезает? Разумеется, нет. В таком случае рента остается в собственности самого фермера, она неразличима в той массе дохода, который он получает от продажи своего продукта. Подобная рента носит название условно начисляемой ренты.

Вместе с тем земельная рента является основой цены земельных участков. Собственник, продавая землю, хотел бы получать от вырученной суммы такой же ежегодный доход, что и ранее получаемая арендная плата. Таким образом, цена земли является капитализированной рентой и определяется по формуле

$$V = \frac{R(1+g)}{r-g}, \text{ где}$$

V – текущая цена земельного участка;

R – ожидаемая арендная плата с этого участка;

g – индекс дополнительного по сравнению с общим уровнем инфляции роста земельной ренты;

r – норма капитализации.

Расчет рентного дохода (P_d) и цены земли (Π) производится по формуле

$$P_d = (\Pi * Y - Z - Z * K), \text{ где}$$

Π - фактическая цена 1 т.корм.ед. продукции, млн.руб.,

Y – средняя продуктивность 1 га пашни, т.корм.ед.,

K – коэффициент нормы рентабельности, равный 0,35.

Цена земли (Π) определяется по формуле:

$$\Pi = P_d * S, \text{ где}$$

S – срок капитализации рентного дохода, равный 33 годам.

6. Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве.

Улучшение использования земельных ресурсов — большая комплексная проблема. Она сводится к решению следующих 4 задач, каждой из которых соответствует система мер, а именно:

-охрана почвы от эрозий и других разрушительных процессов;

-сокращение площадей, которые по разным причинам падают из хозяйственного оборота, вовлечение в оборот ранее не используемых участков;

-повышение плодородия земель;

-более эффективное использование экономического плодородия почвы.

Расширению сельскохозяйственных земель способствует *рекультивация* — приведение в пригодное состояние площадей, которые ранее использовались для добычи ископаемых и других целей, возвращение их сельскому хозяйству.

Успешное решение всех задач по улучшению использования почв связано с освоением рациональной системы земледелия. Она представляет собой комплекс агротехнических, мелиоративных и организационно-экономических мероприятий, направленных на рациональное использование земель, сохранение, восстановление и повышение плодородия почвы. *Система земледелия* включает следующие основные элементы:

- введение и освоение севооборотов;
- приемы борьбы с эрозией почв и их рациональную обработку;
- системы машин и удобрений;
- известкование почв;
- осушение и орошение;
- семеноводство
- окультуривание естественных сенокосов и пастбищ;
- борьбу с сорняками, вредителями и болезнями растений;
- организационно-экономические и социальные мероприятия.

4. Тема: Трудовые ресурсы и производительность труда

Вопросы

1. Понятие трудовых ресурсов. «Рабочая сила» и трудовой потенциал. Особенности использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве.
2. Рынок труда и показатели активности населения.
3. Правовые основы регулирования трудовых отношений.
4. Сущность и характеристика производительности труда. Показатели производительности труда и их определение.
5. Пути повышения производительности труда.

Лекционный материал

1. Понятие трудовых ресурсов. «Рабочая сила» и трудовой потенциал. Особенности использования трудовых ресурсов в сельском хозяйстве.

Труд — это целесообразная деятельность человека, в процессе которой он видоизменяет и приспособливает предметы природы для удовлетворения своих потребностей. Процесс труда присущ всем общественным формациям. Труд — это процесс преобразования ресурсов природы в материальные, интеллектуальные и духовные блага.

Для определения возможностей участия человека в экономических процессах обычно используются понятия «рабочая сила» и «человеческий капитал».

Под **рабочей силой** принято понимать способность человека к труду, т.е. совокупность его физических и интеллектуальных данных, которые могут быть применены в производстве. Практически рабочая сила характеризуется, как правило, показателями здоровья, образования и профессионализма.

Человеческий капитал рассматривается как совокупность качеств, которые определяют производительность и могут стать источниками дохода для человека, семьи, предприятия и общества. Такими качествами обычно считают здоровье, природные способности, образование, профессионализм, мобильность.

Понятия P_c и $Ч_k$ целесообразно расширить на основе понятия трудового потенциала. **Трудовой потенциал** человека является частью его потенциала как личности, это часть потенциала человека, который формируется на основе природных данных (способностей), образования, воспитания и жизненного опыта.

2. Рынок труда и показатели активности населения. + приложение

Рынок труда следует рассматривать как сложный социально-экономический механизм, отражающий множество связей, складывающихся в обществе по поводу воспроизводства трудового потенциала в условиях товарного производства.

Ключевым моментом анализа рынка труда является система показателей, которая основывается на общих принципах построения системы социально-экономических показателей и отражает специфику предмета исследования.

Применительно к рынку труда как социально-экономической системе таковыми являются:

- показатели состояния и сбалансированности рынка труда;
- показатели затрат на воспроизводство рабочей силы;
- показатели эффективности рынка труда;
- показатели инфраструктуры рынка труда (**рис.**).

Под **трудовыми ресурсами** принято понимать часть трудоспособного населения, обладающего физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы для работы в народном хозяйстве.

Критериями для выделения из общей численности населения трудовых ресурсов являются верхняя и нижняя границы трудоспособного возраста, которые устанавливаются государством с учетом социально-экономических условий. Верхняя граница трудоспособного возраста одновременно является началом пенсионного возраста, хотя по отдельным видам работ пенсионный возраст устанавливается на 5—10 лет раньше.

В сельском хозяйстве механизаторы и мастера машинного доения имеют право на досрочное пенсионное обеспечение в связи с особыми условиями труда.

Согласно законодательству, **к трудовым ресурсам относятся:**

- население в трудоспособном возрасте: мужчины — от 16 до 65 лет, женщины — от 16 до 60 лет (за исключением неработающих инвалидов труда и войны I и II групп и неработающих мужчин и женщин трудоспособного возраста, получающих пенсии по старости на льготных условиях);

- население старше и моложе трудоспособного возраста, занятое в общественном производстве.

Более полное представление о располагаемых ресурсах на рынке труда дает **показатель экономически активного населения**: *все занятое население, включая женщин, находящихся в отпуске по уходу за ребенком (работающее на предприятиях, в учреждениях и организациях всех форм собственности, в кооперативах, фермерских хозяйствах, на индивидуальной основе, самозанятые), а также безработные.*

Экономически активное население распределяется на две группы:

- *работающие по найму лица*, которые имеют трудовое соглашение, обеспечивающее выплату заработной платы в соответствии с условиями контракта (договора) либо с отработанным временем или объемом произведенной продукции. Все основные фонды и оборудование, как правило, являются собственностью других лиц и работают под непосредственным руководством специально нанятых для этих целей лиц или в соответствии с распоряжением, установленным владельцем предприятия или учреждения;

- *работающие не по найму* — работодатели; лица, работающие на индивидуальной основе; члены коллективных предприятий; помогающие члены семьи. Оплата работников зависит от прибыли, получаемой от производства товаров и услуг (собственное потребление является частью дохода). Указанные выше работники принимают управленческие решения, оказывающие непосредственное влияние на деятельность предприятия, или делегируют эти функции, оставляя за собой ответственность за благополучие предприятия.

Классификация по статусу в занятости осуществляется, исходя из следующих определений:

- *наемные работники* — это лица, которые заключили письменный трудовой договор (контракт) или устное соглашение с руководителем предприятия любой формы собственности или отдельным лицом об условиях трудовой деятельности, за которую они получают оговоренную при найме оплату наличными деньгами или натурой.

Избранные, назначенные или утвержденные на оплачиваемую должность лица, включая директоров и управляющих предприятий, служителей религиозных культов, считаются наемными работниками

- *работодатели* — лица, управляющие собственным частным (семейным) предприятием, фирмой или занимающиеся на самостоятельной основе профессиональной или коммерческой деятельностью и постоянно использующие труд наемных работников;
- *лица, работающие на индивидуальной основе*, — лица, самостоятельно осуществляющие деятельность, приносящую доход, не использующие труд наемных работников или привлекающие отдельных работников на короткий срок (сезонные или случайные работы);
- *члены производственных кооперативов* — лица, работающие на данных предприятиях и являющиеся членами коллектива собственников, владеющих этими предприятиями, т. е. каждый член принимает непосредственное участие в решении вопросов, связанных с организацией производства, сбытом продукции, распределением доходов предприятия;
- *помогающие члены семьи* — лица, работающие без оплаты на частном семейном предприятии, которым владеет родственник;
- *работники, не классифицируемые по статусу занятости*, — это лица, информация о которых не дает возможности отнести их к тому или иному статусу в занятости (безработные, ранее не занятые трудовой деятельностью и др.).

Безработица. **Безработными** считаются лица, которые по действующему законодательству могут быть приняты на работу и активно ее ищут. Для получения статуса безработного и пособия по безработице необходимо выполнение ряда условий: регистрация в службе занятости; активный поиск работы; отсутствие других источников дохода; сотрудничество со службой занятости, выполнение ее рекомендаций.

Уровень безработицы определяется на начало (или на конец) периода как отношение числа лиц, имеющих статус безработного, к численности экономически активного населения.

Принято различать следующие *типы* безработицы: фрикционная; сезонная; структурная; циклическая; скрытая.

Фрикционная безработица связана с изменением места работы, в том числе из-за изменения места жительства.

Сезонная безработица обусловлена сезонными колебаниями спроса на рабочую силу.

Структурная безработица вызвана изменением в структуре спроса на труд в связи с технологическими изменениями в экономике.

Скрытая безработица определяется численностью работников, которые формально считаются занятыми, но не выполняют сколько-нибудь значимого объема работ. Необходимо отличать скрытую безработицу от частичной занятости, которая при определенных условиях может быть вполне эффективной.

3. Правовые основы регулирования трудовых отношений.

Источники регулирования трудовых отношений: Особенности регулирования рабочего времени и времени отдыха сельскохозяйственных работников

Рабочим, занятым в растениеводстве устанавливается суммированный учет рабочего времени за годовой учетный период (календарный или расчетный год), при котором наниматель вправе:

- в период напряженных полевых работ (посев, уход за посевами, заготовка кормов, уборка урожая, вспашка случае необходимости увеличивать продолжительность дневной работы (смены) до 10 часов, а с согласия работников-до 12 часов;

- компенсировать возникшую переработку путем уменьшения рабочего дня (смены) в другие периоды сезона или зимнее время или (и) путем предоставления других дней отдыха (из расчета один день отдыха за восемь часов переработки).

Рабочим мастерских автотранспорта, складов и других подразделений, обслуживающих растениеводство может устанавливаться суммированный учет рабочего времени на отдельные периоды напряженных полевых работ, при котором наниматель вправе в эти периоды увеличивать продолжительность ежедневной работы этим работникам до 10 часов с тем, чтобы в среднем за каждый учетный период продолжительность рабочего времени по графику работ (сменности) не превышала нормального количества часов.

Рабочим, занятым в животноводстве, нанимателем может устанавливаться рабочий день, разделенный не более чем на три части, между которыми предусматриваются перерывы продолжительностью не менее двух часов, включая перерыв для отдыха и питания. При этом общая продолжительность рабочего времени не должна превышать для данной категории рабочих продолжительности ежедневной работы.

4. Сущность и характеристика производительности труда. Показатели производительности труда и их определение.

Производительность труда — это соотношение между рабочим временем и количеством полученной продукции. Производительность труда (T_{Π}) характеризует объем валовой продукции растениеводства, животноводства и всего сельского хозяйства в денежной оценке в сопоставимых ценах в расчете на 1 чел.-ч или 1 чел.-день, а также производство валовой продукции в сопоставимых ценах в расчете на среднегодового работника (P):

$$T_{\Pi} = \frac{ВП}{t}; \quad T_{\Pi} = \frac{ВП}{P};$$

где ВП — объем произведённой (валовой) продукции;
 t — затраты рабочего времени на ее производство.

При равных затратах труда производительность его может оказаться ниже при неблагоприятных погодных условиях. Поэтому исчисляют средневзвешенные показатели урожайности культур и продуктивности животных за ряд лет, что позволяет сделать обоснованные экономические выводы. При определении натуральных и стоимостных показателей учитывают количество и качество произведенной продукции. В этих целях объем и стоимость ее определяют в соответствии со стандартом (зачетной массой). В закупочных ценах на продукцию также учитывается качество. Соизмерение затрат труда с результатами производства дает более объективную оценку работы конкретных хозяйств, районов

Анализ производительности труда проводят не только *по валовой, но и по чистой продукции* (стоимость валовой продукции, за вычетом материальных затрат). Отношение чистой продукции (валового дохода) к затратам рабочего времени дает дополнительную характеристику эффективности использования живого труда.

В сельскохозяйственной практике за *единицу рабочего времени* принимают *человеко-час одного работника*.

Годовое рабочее время выражается числом годовых работников. Оно определяется:

- *числом полных работников* — количество отработанных рабочих дней делят на возможное количество рабочих дней в году — 265 (данный показатель не учитывает различий в условиях производства, в частности, сезонности, продолжительности рабочего времени за год, что сказывается на количестве фактически отработанных дней. Поэтому может меняться и годовая производительность труда);
- *числом среднегодовых работников, непосредственно принимавших участие в производстве*; в расчет берут фактических работников, а не определенных нормативным путем (определяют как отношение общего количества отработанных дней к фактической среднегодовой выработке человеко-дней одним взрослым трудоспособным человеком. При этом учитывают только затраты в сельском хозяйстве и обслуживающих его отраслях);
- количеством человеко-дней, затраченных на сельскохозяйственное производство административно-управленческим аппаратом.

На производительность труда оказывают влияние как экономические, так и природные (климат, почва) факторы, отражающие все вопросы организации и выполнения конкретных видов работ.

В сельском хозяйстве производительность труда характеризуется системой прямых и косвенных показателей. К **прямым** относят показатели, которые определяют как отношение произведенной продукции к количеству затраченного времени.

Они являются производными двух величин — продукции и труда:

В земледелии и животноводстве конечный продукт учитывают, как правило, раз в год, а не ежедневно, по частям, как в промышленности.

Поэтому и производительность труда по конечному продукту определяют в *конце года*. На промежуточных стадиях она характеризуется системой **косвенных показателей**.

К ним относят:

- * объем сельскохозяйственных работ, выполненных в единицу времени;

- * затраты труда на возделывание гектара сельскохозяйственных культур;

- * затраты труда на обслуживание одной головы скота и др.

Следовательно, косвенные показатели содержат только одну из характеристик, составляющих прямой показатель, чаще всего — затраченное время, а вместо продукции выступают объем выполненных работ, площадь, поголовье.

Косвенные показатели имеют важное значение для контроля и анализа изменений затрат труда на промежуточных стадиях сельскохозяйственного производства.

Для определения уровня производительности труда рассчитывают натуральные и стоимостные показатели.

Первые используют в отдельных отраслях с однородной продукцией (зерно, картофель, хлопок, молоко, мясо и т.д.). Продукцию при этом учитывают, как правило, в центнерах. Производительность труда может быть выражена и с помощью сопоставления количества затраченного времени с объемом произведенной продукции:

Затраты рабочего времени на единицу продукции характеризуют ее трудоемкость. *Анализ натуральных показателей за ряд лет позволяет установить изменения в уровне производительности труда по каждому виду продукции и наметить конкретные меры по ее повышению. При определении производительности труда по хозяйству в целом, в земледелии или животноводстве, где имеется разнородная продукция, объем ее нельзя учесть в натуральной форме. В этом случае разные виды продукции сельского хозяйства приводят к единому измерителю — определяют стоимостную форму, овеществленный труд, затраченный на предыдущих стадиях при изготовлении орудий труда.*

5. Пути повышения производительности труда.

Повышение производительности труда является актуальной проблемой, от решения которой зависят темпы расширенного воспроизводства и удовлетворение потребителей в продукции.

На рост производительности труда большое влияние оказывает эффективное использование трудовых ресурсов.

Согласно социологическим исследованиям установлено, что в настоящее время в полную силу трудится треть работников сельского хозяйства. Столь отрицательная ситуация сложилась в результате плохой

организации труда, недостатков в системе материального стимулирования, низкой эффективности управления производством.

Для повышения эффективности использования трудовых ресурсов, роста производительности труда в сельском хозяйстве необходимо:

**** устранить различия между существующими социальными, культурно бытовыми и материальными условиями жизни работников сельского хозяйства и современными требованиями к ним, перейти к многоукладной экономике, базирующейся на различных формах собственности и хозяйствования, что повлечет за собой более рациональное использование материальных и трудовых ресурсов,*

**** создать на сельскохозяйственных предприятиях цехи по переработке продукции сельского хозяйства и производству промышленных товаров из местного сырья, филиалы промышленных предприятий и пр.*

Сочетание сельскохозяйственного и промышленного труда на селе даст возможность в районах с избытком рабочей силы полнее использовать имеющийся трудовой потенциал, а там, где ее не хватает, уменьшить темпы миграции и стабилизировать трудовые коллективы в хозяйствах.

Кроме того, состав рабочей силы по структуре и профессиональной подготовке не отвечает требованиям современного производства. Система профессиональной подготовки и повышения квалификации работников сельского хозяйства должна ориентироваться на подготовку специалистов для работы в рыночных условиях. Это обеспечит рост производительности труда и будет способствовать сокращению общей потребности отрасли в трудовых ресурсах.

Таким образом, для повышения производительности труда в сельском хозяйстве необходимо провести ряд мероприятий:

1. Установить такой уровень цен, который должен обеспечивать нормально работающим предприятиям возмещение затрат и паритетность ценового обмена. Реальной нормативной базой, которая более или менее отражала бы в динамике эквивалентность обмена продукции сельского хозяйства на промышленную, могут быть индексы соотношения количества зерна, мяса, молока в ценах реализации, обеспечивающие приобретение 1 т горючего, удобрений, 1 трактора, комбайна и т.д. Именно за таким паритетным индексом должно следить государство и регулировать его диспаритета цен выражаем отношение государства к сельскому хозяйству.

2. *Восстановить практику предварительного финансирования сельскохозяйственных предприятий под реализуемую продукцию.*

3. Остановить процесс деинвестирования сельского хозяйства и разрушения его производственных мощностей. Государству необходимо изыскать резервы для субсидирования аграрного сектора. Ибо даже в странах с развитой рыночной экономикой государство осуществляет протекционизм по отношению к аграрной сфере экономики. Без этого невозможны научно-технический прогресс и выход отрасли из кризисного состояния.

4. *Произвести комплексную механизацию производственных процессов на основе системы машин, что позволит повысить производительность труда более чем в два раза. Увеличение его фондовооруженности является важнейшим фактором экономического роста, повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных за счет интенсификации сельского хозяйства.*

5. *Повысить качество рабочей силы, универсализировать ее труд, подготовить и переподготовить кадры.* Главным недостатком нашей системы подготовки рабочих кадров является то, что в ее основу положена ошибочная технократическая политика, обусловившая появление многочисленных, малосодержательных профессий и специальностей, получатели которых слабо владеют агрозоотехническими, экономическими, правовыми и экологическими знаниями. В перспективе в аграрном производстве преобладающими типами работников должны стать крестьянин-универсал и мастер сельскохозяйственного производства, владеющие несколькими профессиями в растениеводстве и животноводстве, имеющие необходимые экономические знания. Система профессиональной подготовки и повышения квалификации работников должна ориентироваться на подготовку для работы в рыночных условиях.

6. *Совершенствовать формы хозяйствования и обеспечить равные экономические и юридические условия всем формам хозяйствования,* которые гарантировали бы крестьянину свободу выбора, социальную защиту, а также возможность стать реальным собственником средств производства, произведенной продукции и получаемого дохода.

7. *Обеспечить эффективную занятость населения за счет снижения уровня скрытой безработицы. Создать новые рабочие места на селе путем развития сферы переработки, хранения и реализации продукции.*

5. Тема: Основные фонды АПК и эффективность их использования

1. Сущность, классификация и структура основных фондов.
2. Виды стоимостных оценок основных фондов.
3. Воспроизводство основных фондов.
4. Износ и амортизация основных фондов. Способы и методы начисления амортизации.
5. Эффективность использования основных фондов на предприятиях АПК.
6. Факторы и пути повышения эффективности использования основных фондов в АПК.

Лекционный материал

1. Сущность, классификация и структура основных фондов.

Для осуществления процесса производства в агропромышленном комплексе необходимо наличие трех элементов: рабочей силы, средств и предметов труда.

Средства и предмет труда образуют вещественное содержание средств производства. В денежном выражении они называются фондами. В зависимости от характера участия в производстве и перенесения стоимости на готовую продукцию фонды делятся на основные и оборотные.

Основные фонды есть средства труда, которые неоднократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натурально-вещественную форму, выполняют одну и ту же функцию в течение нескольких производственных циклов и переносят свою стоимость на производственную продукцию частями по мере становления.

Основные фонды находятся в постоянном движении, которое определяется их наличием на конкретный момент времени и использованием.

Для учета, оценки и анализа основные фонды классифицируются по ряду признаков.

По функциональному назначению основные фонды делятся на *производственные и непроизводственные*. К *производственным* основным фондам относятся те средства труда, которые непосредственно участвуют в производственном процессе (машины, оборудование и т.д.), создают условия для нормального существования (производственные здания, сооружения, электросети, внутрихозяйственные дороги и др.) и служат для хранения и перемещения предметов труда.

Основные *непроизводственные фонды* (жилые дома, детские сады и ясли, школы, больницы, клубы и т.д.). Они участвуют в производственном процессе, удовлетворяют культурно-бытовые потребности населения и находятся в ведении агропромышленных предприятий АПК.

По натурально-вещественному составу все основные производственные фонды АПК делятся на следующие группы: здания, сооружения, передаточные устройства, машины и оборудование, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь, инструменты, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги, капитальные затраты на улучшение земель, земельные ресурсы (при наличии их стоимостной оценки), находящиеся в собственности предприятий, и прочие основные фонды.

По целевому назначению в сельском хозяйстве основные производственные фонды подразделяются на фонды сельскохозяйственного и несельскохозяйственного назначения. К основным производственным фондам сельскохозяйственного назначения относятся средства производства, принимающие непосредственное участие в технологических процессах получения продукции сельского хозяйства и ее реализации. В основные производственные фонды несельскохозяйственного назначения входят передаточные устройства, машины и оборудование промышленно-

производственных объектов, строительства, торговли и общественного питания.

Кроме того, в сельском хозяйстве основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения по отраслевому признаку делятся на *фонды растениеводства, животноводства и общего назначения*.

По принадлежности основные фонды подразделяются на собственные и арендные, в зависимости от степени воздействия на предмет труда — на активные и пассивные.

К *активным* относятся основные фонды, которые в процессе производства непосредственно воздействуют на предмет труда, видоизменяют его. Например, машины и оборудование, технологические линии, измерительные и регулирующие приборы, транспортные средства.

Все остальные фонды можно отнести к *пассивным*. Они непосредственно не воздействуют на предметы труда, а создают необходимые условия для нормального протекания производственного процесса (здания, сооружения и т.д.). В учете и анализе основные фонды подразделяют на инвентарные и неинвентарные. Инвентарные фонды имеют вещественное выражение и поддаются учету и обмену в натуральном выражении. Неинвентарные представлены капитальными вложениями в земельные, лесные и водные угодья (кроме сооружений).

Приведенная выше классификация основных фондов позволяет правильно начислять износ, определять себестоимость, анализировать процесс их воспроизводства и обновления.

Структура основных фондов и ее особенности на предприятиях АПК.

Структура представляет собой соотношение различных групп основных фондов в общей их стоимости. По отраслям АПК, отдельным его предприятиям различают производственную (видовую), технологическую, возрастную, отраслевую и народнохозяйственную структуру.

Под *производственной структурой* понимается соотношение различных групп основных производственных фондов (ОПФ) по вещественно-натуральному составу в их общей среднегодовой стоимости. Важнейшим показателем данного вида структуры ОПФ является доля активной части в их общей стоимости. $\% = \text{ОПФ}^a / \text{ОПФ}$

Технологическая структура основных производственных фондов характеризует их распределение по структурным подразделениям предприятия в процентном выражении от их общей стоимости. (В узком смысле слова она может быть представлена, например, как доля гусеничных тракторов в общем количестве тракторов сельскохозяйственного предприятия.)

Возрастная структура основных производственных фондов представляет собой распределение их по возрастным группам (до 5 лет; от 5 до 10 лет; от 10 до 15 лет; от 15 до 20 лет; свыше 20 лет). Средний возраст

машин и оборудования рассчитывается как средневзвешенная величина. Такой расчет может быть осуществлен как в целом по предприятию, так и по отдельным группам активной части основных фондов.

Основная задача на каждом предприятии должна сводиться к тому, чтобы не допускать чрезмерного старения ОПФ, так как от этого зависят их уровень физического и морального износа и, следовательно, результаты его работы.

Структура основных производственных фондов в отраслях неодинакова и зависит от технико-экономических и природных особенностей. Так, наибольший удельный вес в основных фондах пищевой промышленности занимают рабочие машины и оборудование; в строительстве — рабочие машины и оборудование; в сельском хозяйстве — здания и сооружения. Структура основных фондов отраслей АПК в значительной мере обусловлена уровнем концентрации, специализации, кооперирования, комбинирования, технологической структурой капитальных вложений на строительство новых и реконструирование действующих предприятий. На структуру основных фондов предприятий сельского хозяйства оказывают влияние многие факторы: специализация хозяйств, уровень интенсификации производства, природные условия, местоположение, диверсификация производства и др. В животноводческих хозяйствах выше удельный вес зданий, сооружений и продуктивного скота, в садоводческих — многолетних насаждений, а в хозяйствах, выращивающих зерновые культуры, овощи, картофель, — рабочих и силовых машин, оборудования. Различной спецификой структуры ОПФ располагают и другие отрасли агропромышленного комплекса республики.

2. Виды стоимостных оценок основных фондов.

Основные фонды учитываются в натуральном и стоимостном выражении. *Натуральные показатели* используются для расчета производственных мощностей, составления балансов оборудования, определения технологического состава и состояния основных фондов. *Стоимостная оценка* основных фондов необходима для учета их динамики, планирования их воспроизводства, установления износа, начисления амортизации, расчета себестоимости продукции, рентабельности предприятий и т.д.

Стоимостная оценка основных фондов — это денежное выражение их стоимости. В практике учета и планирования применяются три вида оценки основных средств: *первоначальная стоимость, восстановительная и остаточная стоимость.*

Первоначальная стоимость основных средств представляет собой сумму затрат на приобретение, их возведение (сооружение), включая расходы на их доставку, монтаж и иные расходы, необходимые для доведения объекта до состояния готовности к эксплуатации. (В данном

случае общая стоимость учитывается в ценах, действующих в период приобретения или создания основных средств, т.е. в смешанных (по уровню) ценах, что приводит к искажению их действительных стоимостей и величины износа.) В связи с этим применяется еще один вид оценки - восстановительная стоимость.

Восстановительная стоимость основных средств — это стоимость их воспроизводства в современных условиях независимо от времени ввода их в эксплуатацию. Она позволяет сопоставить средства труда, поступившие или построенные в разные годы, получить точные данные об их размере.

Величина отклонения воспроизводственной стоимости основных фондов от их первоначальной стоимости зависит от темпов ускорения НТП в агропромышленном производстве, уровня инфляции в стране и др. Своевременная и объективная переоценка производственных фондов имеет очень важное значение, прежде всего — для простого и расширенного воспроизводства. В условиях высокой инфляции *переоценка основных фондов аграрных и промышленных предприятий позволяет:*

- объективно оценивать истинную стоимость производственных фондов;

- более точно определять величину амортизационных отчислений, достаточную для простого воспроизводства основных фондов на каждом предприятии агропромышленного комплекса страны;

- более правильно и точно определять затраты на производство и реализацию продукции;

- объективно устанавливать продажные цены на реализуемые предприятием основные фонды, а также определенную плату в случае сдачи их в аренду.

В условиях перехода к рыночной экономике, который сопровождается некоторым спадом производства во всех отраслях народного хозяйства и определенным уровнем инфляции, переоценка основных средств осуществляется ежегодно (на 1 января). Их оценивают по восстановительной стоимости, путем индексации или прямого перерасчета подокументально по подтвержденным рыночным ценам на основные средства.

Для коммерческих (не бюджетных) предприятий применяется *показатель остаточной стоимости, которая представляет собой разницу между первоначальной, или восстановительно, стоимостью и суммой износа. Значит, остаточная стоимость — это та часть стоимости основных средств, которая еще не перенесена на производимую продукцию.*

Оценка основных фондов по их остаточной стоимости необходима прежде всего для того, чтобы знать их качественное состояние, определить коэффициент годности, физического износа и для составления бухгалтерского баланса.

3. Износ и амортизация основных фондов. Способы и методы начисления амортизации.

Участвуя в процессе производства, основные фонды подвергаются износу и утрачивают потребительную стоимость.

Различают два вида износа: физический и моральный. Физический износ — материальное изнашивание основных фондов в процессе их использования, а также в результате действия на них основных процессов.

Факторы, влияющие на физический износ в процессе использования основных фондов:

- режим эксплуатации (сменность, порядок содержания и ухода за ними);
- своевременность и качество ремонтов;
- уровень квалификации рабочих, обслуживающих эти фонды;
- условия, в которых функционируют основные фонды (влажность, температура, агрессивность среды), и др.

Физический износ устанавливается либо путем фактического осмотра технического состояния фондов (применяется при определении износа, как правило, пассивной части основных фондов — зданий, сооружений, передаточных устройств), либо по срокам службы (применяется при определении износа активной части фондов (машин, оборудования и т.д.), а также тех, непосредственное обследование технического состояния которых затруднено (трубопроводы, кабели и т.д.)).

Для характеристики степени физического износа основных фондов используется ряд показателей, выраженных в процентах.

Коэффициент физического износа основных фондов (Кф) определяется по формуле

$$K_{и.ф} = I_{ф}/П_{с.ф} * 100$$

где $I_{ф}$ — сумма износов основных фондов (сумма амортизации) за весь период их эксплуатации;

$П_{с.ф}$ — первоначальная (балансовая) или восстановительная стоимость основных фондов.

Коэффициент физического износа основных фондов может быть определен по отдельным инвентарным объектам и на основе данных о фактическом сроке их службы.

Для объектов, фактический срок службы которых ниже нормативных, расчет ведется по формуле

$$K_{и.ф} = T_{ф}/T_{н} * 100,$$

где $T_{ф}$ и $T_{н}$ — фактический и нормативный сроки службы данного инвентарного объекта.

Для объектов, у которых фактический срок службы сравнялся с нормативным или превысил его, коэффициент физического износа определяется по формуле

$$K_{и.ф} = T_{ф} / (T_{ф} + T_{н}) * 100,$$

где $T_{н}$ — возможный остаточный срок службы инвентарного объекта до выхода из строя, рассчитываемый экспериментальным путем.

Коэффициент основных фондов ($K_{г.ф}$) укрупненно характеризует их физическое состояние на определенную дату и исчисляется по формуле

$$K_{г.ф} = (П_{с.ф} - И_{ф}) / П_{с.ф} * 100$$

Данный показатель может быть определен и на основе коэффициента физического износа:

$$K_{г.ф} = 100 - K_{и.ф}$$

Эти формулы предполагают равномерное физическое изнашивание основных фондов, что не всегда совпадает с реальной действительностью. В этом и заключается их основной недостаток.

Наряду с физическим основные фонды претерпевают моральный износ (обесценивание). Он представляет собой преждевременное (до окончания срока физической службы) обесценивание основных фондов, вызванное либо удешевлением их воспроизводства (I форма морального износа), либо применением более производительных средств труда (II форма).

Использование морально устаревших основных фондов вплоть до полного их физического износа экономически невыгодно в сравнении с новыми, более дешевыми или более производительными.

Моральный износ I формы ($I_{м, \%}$) определяется при переоценке основных фондов путем отношения разницы между первоначальной ($П_{с.ф}$) и восстановительной ($П_{в.ф}$) стоимостью к первоначальной, умноженной на 100:

$$I_{м} = (П_{с.ф} - П_{в.ф}) / П_{с.ф} * 100.$$

Моральный износ II формы ($I_{м, \%}$) устанавливается путем соотношения разницы производительности новых ($ПТ_{н}$) и старых ($ПТ_{с}$) фондов к производительности новых фондов, умноженной на 100:

$$I_{м,} = (ПТ_{н} - ПТ_{с}) / ПТ_{н} * 100.$$

Учет физического и морального износа необходим для правильного определения восстановительной стоимости фондов, сроков их службы и замены, норм и сумм амортизации.

Для экономического возмещения физического и морального износа основных фондов их стоимость в виде амортизационных отношений включается в затраты на производство продукции.

Таким образом, **амортизация** — это плановое денежное погашение стоимости основных производственных фондов по мере их износа путем ежегодного перенесения части стоимости на изготовление продукции (себестоимость).

Норма амортизации представляет собой установленный государством годовой процент погашения стоимости основных фондов и определяет сумму ежегодных амортизационных отчислений. Иначе говоря, норма амортизации — это отношение суммы годовых амортизационных отчислений к стоимости ОПФ, выраженное в процентах. Годовую норму амортизации можно определить по следующей формуле:

$$H_a = ((П_{с.ф} + Д - Л) / T * П_{с.ф}) * 100$$

где H_a — годовая норма амортизации, процент первоначальной стоимости;

$П_{с.ф}$ — первоначальная стоимость ОПФ, руб.;

- Д — возможные расходы по ликвидации объекта, руб.;
- Л — сумма предполагаемой выручки от ликвидации объекта, руб.;
- Т — средний срок службы ОПФ, лет.

Нормы амортизации устанавливаются и периодически пересматриваются государством, они едины для всех предприятий и организаций независимо от их форм собственности и форм хозяйствования.

Амортизационные отчисления производятся предприятиями (организациями) ежемесячно, исходя из установленных норм амортизации и балансовой стоимости основных фондов по отдельным группам или инвентарным объектам, состоящим на балансе предприятия (организации).

В настоящее время **существуют различные методы начисления амортизации** линейный (равномерный), кумулятивный, регрессивный, списание стоимости пропорционально объему полученной продукции.

При линейном методе годовая сумма амортизации начисляется равномерно по годам и определяется, исходя из первоначальной стоимости основных фондов. Он прост, удобен и учитывает процесс равномерного износа. Недостаток линейного метода в том, что активная часть фондов в реальном производстве изнашивается неравномерно (простои, поломки и т.д.). Этот метод целесообразно применять как для активной, так и для пассивной частей основных фондов.

В странах с развитой рыночной экономикой применяются методы ускоренного начисления амортизации. Они распространяются только на активную часть основных фондов.

Ускоренная амортизация позволяет:

- ускорить процесс обновления активной части основных производственных фондов на предприятии;
- накопить достаточные средства (амортизационные отчисления) для технического перевооружения и реконструкции производства;
- уменьшить налог на прибыль;
- избежать морального и физического износа активной части основных производственных фондов, т.е. поддерживать их на высоком техническом уровне.

Кумулятивный метод состоит в том, что годовую сумму амортизационных отчислений определяют, исходя из кумулятивного числа (сумма чисел срока полезного использования), первоначальной (восстановительной) стоимости объекта основных средств и годового соотношения числа лет, остающихся до конца службы объекта, и кумулятивного числа. Сумма амортизационных отчислений определяется по этому методу по формуле

$$A_0 = П_{с.ф} * t / \Sigma r$$

где $П_{с.ф}$ — первоначальная (восстановительная) стоимость объекта основных средств, р.;

t — срок полезного использования объекта (срок амортизации), лет;

Σt — кумулятивное число инвентарного объекта основных средств с t -м сроком службы.

Данный метод амортизационных начислений целесообразно применять для активной части основных средств (машины и оборудование) предприятий, которые в первые годы эксплуатации интенсивно используются в производстве и, следовательно, более интенсивно изнашиваются.

Для активной части основных фондов агропромышленных предприятий можно применять **регрессивный метод**, или метод уменьшаемого остатка.

Данный метод заключается в том, что годовую сумму амортизационных отчислений определяют, исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и амортизации. Последняя устанавливается в зависимости от срока полезного использования, обычно увеличенного в 2 раза.

Метод списания стоимости пропорционально объему произведенной продукции (работ и услуг) пригоден для всех групп активной части основных фондов (транспортные средства, машинно-тракторный парк, станки и др.). Начисление амортизации в этом случае осуществляется, исходя из натурального показателя объема продукции (работ, услуг) в отчетном году и состояния первоначальной стоимости объекта основных средств и предполагаемого объема продукции (работ, услуг) за весь срок полезного использования этого объекта.

Формула расчета объема начисленной амортизации по объекту основных фондов следующая:

$$A_o = V_{\text{факт}} * П_{\text{с.ф}} / V_{\text{расч.}}$$

где $V_{\text{факт}}$ - фактический объем продукции (работ, услуг) в натуральном выражении за отчетный период;

$П_{\text{с.ф}}$ — первоначальная (восстановительная) стоимость основных средств, руб.;

$V_{\text{расч.}}$ — расчетный объем продукции (работ, услуг) за весь срок службы объекта основных средств.

При расчете амортизационных отчислений нелинейными методами возникает остаточная величина, или ликвидационная стоимость. Отнесение недоамортизированной стоимости объекта основных средств в последний период их использования к издержкам производства и обращения однозначно ухудшило финансовые результаты предприятия.

4. Воспроизводство основных фондов.

В условиях рыночных отношений политика в области воспроизводства основных фондов имеет исключительно важное значение, так как она определяет количественное и качественное состояние основных средств. Главная ее задача на макроуровне состоит в создании для всех хозяйственных субъектов благоприятных условий для простого и расширенного воспроизводства, приобретения новой техники, реконструкции и технического перевооружения производства. Эта задача

решается путем осуществления соответствующей амортизационной, инвестиционной и налоговой политики.

Воспроизводство основных фондов — непрерывный процесс их обновления путем приобретения новых, реконструкции, технического перевооружения, модернизации и капитального ремонта.

Основная цель воспроизводства основных фондов — обеспечение предприятий основными фондами в их количественном и качественном составе, поддержание их в рабочем состоянии.

В процессе воспроизводства основных фондов решаются следующие **задачи**:

1. Возмещаются выбывающие по различным причинам средства труда с тем, чтобы не допустить уменьшения производственных мощностей в отраслях народного хозяйства, в том числе и агропромышленного комплекса.

2. Увеличивается масса применяемых средств труда в целях создания материальных предпосылок для роста масштабов производства продукции.

3. Улучшаются вещная, технологическая и возрастная структуры основных фондов, происходит их технологическое совершенствование в целях обеспечения дальнейшей интенсификации производства и повышения его эффективности.

Количественная характеристика воспроизводства основных фондов отражается в *их балансе*, который составляется по отдельным отраслям и предприятиям АПК. Расчеты ведутся с учетом полной первоначальной стоимости основных фондов по следующей формуле:

$$\Phi_k = \Phi_n + \Phi_v - \Phi_l, \text{ где}$$

Φ_k - стоимость основных фондов, ликвидируемых в течение года;

Φ_n - стоимость основных фондов на начало года;

Φ_v - стоимость основных фондов, вводимых в действие в течение года;

Φ_l - стоимость ликвидируемых основных фондов

Для более детального анализа процесса воспроизводства основных средств могут быть использованы коэффициент обновления основных фондов, коэффициент выбытия основных фондов и показатели оснащенности пре предприятий основными фондами.

Степень обновления основных фондов измеряется с помощью коэффициентов (или процентов) обновления ($K_{обн}$), которые показывают долю введенных в действие в данном периоде основных фондов (Φ_v) в общей их стоимости на конец периода (Φ_k):

$$K_{обн} = \Phi_v / \Phi_k$$

Для характеристики интенсивности выбытия фондов используется коэффициент выбытия ($K_{выб}$), который представляет собой отношение стоимости выбывших в течение данного периода основных фондов (Φ_l) к их стоимости на начало периода (Φ_n):

$$K_{выб} = \Phi_l / \Phi_n$$

Обновление и выбытие может выражаться в процентах, если соответствующий коэффициент умножить на 100.

Превышение величины $K_{\text{обн}}$ по сравнению с $K_{\text{выб}}$ свидетельствует о том, что идет процесс обновления основных фондов.

Показателями, характеризующими оснащенность в хозяйстве и на предприятиях в основных фондах, являются фондооснащенность и фондовооруженность.

Фондооснащенность это: среднегодовая стоимость произведенных основных фондов сельскохозяйственного назначения, приходящаяся на 100 га сельскохозяйственных угодий.

Фондовооруженность – среднегодовая стоимость сельскохозяйственных производственных основных фондов в расчете на среднегодового работника.

Фондооснащенность непосредственно связана с показателем энергообеспеченности, а фондовооруженность — с энерговооруженностью, электровооруженностью труда. Как правило, существует прямая зависимость уровня производительности труда от этих показателей. Чем выше уровень фондооснащенности и фондовооруженности предприятия, тем оно мощнее.

Динамика этих показателей свидетельствует о той воспроизводственной политике, которая проводится на предприятиях.

5. Эффективность использования основных фондов на предприятиях АПК.

Экономическая эффективность использования производственных фондов характеризуется системой показателей. Основными из них являются фондоотдача и фондоемкость продукции. **Фондоотдача** (Φ_o) может быть определена отношением валовой продукции (ВП), валового дохода (ВД), чистого дохода (ЧД), прибыли (П) к среднегодовой стоимости ОПФ ($\text{ОПФ}_{\text{с.г}}$)

$$\Phi_o = \text{ВП (ВД, ЧД, П)} / \text{ОПФ}_{\text{с.г}}$$

Для характеристики экономической эффективности использования основных фондов применяют и другие показатели:

срок окупаемости (лет) — отношение среднегодовой стоимости производственных основных фондов к среднегодовой сумме чистого дохода (прибыли); размеры приведенных затрат; выход валовой продукции на единицу сельскохозяйственных угодий; годовая выработка на машину, оборудование, продуктивность скота, степень загруженности зданий и др.; рентабельность производства по фондам.

Обратным показателем фондоотдачи является фондоемкость продукции. Показатель фондоемкости непосредственно связан с другими показателями эффективности производства продукции: материалоемкостью (материальные производственные затраты без амортизации на 1 р. валовой продукции, валового чистого дохода); энергоемкостью (количество электроэнергии, потребляемой на производственные нужды, кВт.ч); капиталоемкостью (капитальные вложения производственного назначения); ресурсоемкостью (ресурсный потенциал, р.); трудоемкостью (затраты труда,

чел.-ч) соответственно на 1 р. Валовой продукции, валового и чистого дохода (прибыли), на 1 т продукции, 1 га, 1 м² площади пола, 1 голову скота и др.

В экономическом анализе соответственно можно применять и обратные выражения этих показателей, т.е. стоимость валовой продукции, валового и чистого дохода (прибыли на 1 р. ресурсов, 1 л.с., 1 кВтч, 1 чел.-ч и др.).

На фондоотдачу оказывают влияние многие факторы, которые являются основой увеличения валовой продукции, валового дохода, чистого дохода (прибыли). Для роста фондоотдачи необходимо опережающее увеличение производства продукции в сравнении с ростом основных фондов.

К системе взаимосвязанных показателей, непосредственно характеризующих уровень использования активной части ОПФ и производственных мощностей, а также раскрывающих резервы возможного улучшения их использования, относятся следующие.

Коэффициент экстенсивного использования ($K_э$), который характеризует уровень использования активной части ОПФ во времени:

$$K_э = \Pi_ф / \Pi_в$$

$\Pi_ф$ - фактическая производительность машин и оборудования;

$\Pi_в$ - возможная производительность машин и оборудования.

Интегральный коэффициент ($K_{инт}$), который характеризует уровень использования машин и оборудования как по времени так и по мощности, определяется по формуле

$$K_{инт} = K_э * K_и$$

К числу важнейших показателей, характеризующих уровень использования ОПФ во времени, относится коэффициент сменности ($K_{см}$), который в перерабатывающих и других отраслях АПК определяется по формуле:

$$K_{см} = (MC_1 + MC_2 + MC_3) / N_{уст},$$

где MC_1 - количество машино-смен работы оборудования только в одну смену;

MC_2 - количество машино-смен работы оборудования в две смены;

MC_3 - количество машино-смен работы оборудования в три смены;

$N_{уст}$ - количество установленного оборудования.

Коэффициент сменности активной части основных производственных фондов на сельскохозяйственных предприятиях рассчитывается путем деления количества выработанных машино-смен за год от работы машин и оборудования (машинно-тракторный и автомобильный парк).

6. Факторы и пути повышения эффективности использования основных фондов в АПК.

Улучшение использования основных фондов положительно отражается на финансовых затратах предприятий и отраслей АПК за счет: увеличения производства продукции, снижения ее себестоимости, улучшения качества

продукции, снижения налога на имущество, увеличения балансовой прибыли.

Использование основных фондов АПК зависит от различных факторов:

- технического состояния основных фондов, их возраста, структуры, темпов обновления;
- качества используемого сырья и материалов, комплексного их использования, потерь в процессе производства;
- объема капитальных вложений на техническое перевооружение;
- количества и качества производимой продукции;
- особенностей и точного соблюдения технологий производства;
- степени использования мощности предприятия, машин;
- качества ремонта и обслуживания машин и оборудования;
- организации работы предприятий и их подразделений;
- обеспеченности рабочей силой и уровня ее квалификации;
- уровня материально-технического обеспечения;
- уровня математического стимулирования эффективного использования фондов.

С учетом этих факторов во всех отраслях и сферах АПК изыскиваются производственные резервы и по различным направлениям ведется работа по улучшению использования основных фондов.

В агропромышленном комплексе существуют интенсивные и экстенсивные направления использования основных фондов.

К интенсивным направлениям относятся:

- техническое перевооружение производства;
- усиление комплексной механизации и автоматизации производства;
- совершенствование технологий в сельскохозяйственном и агропромышленном производствах;
- соблюдение оптимальных сроков проведения работ в сельском хозяйстве и сокращение длительных производственных циклов;
- комплексное использование сельскохозяйственного сырья;
- рациональное применение минеральных удобрений, химических средств защиты растений и животных.

Экстенсивные направления улучшения использования основных фондов в АПК включают:

- повышение эффективности сменности работы машин и оборудования;
- уменьшение простоев оборудования;
- ослабление действий сезонности в производстве; улучшение соотношения между основными и оборотными фондами в сельском хозяйстве и др.

6. Тема: Оборотные средства и эффективность их использования на предприятиях сельскохозяйственного производства

1. Сущность, классификация и воспроизводство оборотных фондов предприятий АПК.
2. Система показателей обеспеченности и эффективности использования оборотных фондов на предприятиях сельского хозяйства.
3. Нормирование оборотных средств и обеспечение их рациональной структуры на предприятиях аграрного сектора экономики.
4. Пути повышения эффективности использования оборотных фондов на предприятиях АПК.

Лекционный материал

1. Сущность, классификация и воспроизводство оборотных фондов предприятий АПК.

Оборотные фонды - в основном это предметы труда, участвующие в одном цикле производства, полностью потребляемые в нем и переносящие всю свою первоначальную стоимость на готовый продукт, теряя при этом натурально вещественную форму.

В сельском хозяйстве функции сырья и материалов выполняют семена, удобрения, корма, молодняк животных, к которым в процессе производства присоединяются другие предметы труда (топливо и электроэнергия). Помимо указанных предметов труда в практике планирования и учета (в целях упрощения) к оборотным фондам относят и определенную группу средств труда, стоимость которых не превышает тридцати минимальных заработных плат, не учитывая срока службы, либо срок службы которых не превышает одного года, независимо от стоимости.

В практике учета и экономического анализа различают **авансированные оборотные фонды**. (Отражаются на балансовых счетах как запасы материальных ценностей на начало и конец отчетного месяца и года. Это производственные запасы семян, удобрений и ядохимикатов, кормов, нефтепродуктов, запасных частей, ремонтных и прочих материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, В процессе производства данные запасы расходуются и учитываются в виде материальных затрат, представляющих собой *потребленные оборотные фонды*. Они переходят на стадию незавершенного производства и расходов будущих периодов.)
потребленные оборотные фонды.

В целом специфика оборотных фондов аграрного сектора состоит в том, что здесь большую долю составляют биологически активные материальные ценности и живые организмы, в значительной части воспроизводимые внутри отрасли и даже на каждом сельскохозяйственном предприятии в порядке внутреннего оборота средств. Часть готовой продукции одного производственного цикла выступает в качестве предмета либо средства труда в новом цикле производства. Это в основном семена,

корма и молодняк животных. В одном году они выращиваются, а в другом — производительно потребляются. Причем имеет место большая сезонность формирования запасов и затрат оборотных фондов. И все это необходимо учитывать при планировании и организации процесса производства.

*В каждом производственном цикле оборотные фонды предприятий совершают **кругооборот**, переходя из сферы производства в сферу обращения и обратно. Вначале они накапливаются в форме производственных запасов материальных ценностей, включая покупные полуфабрикаты. Затем, производительно потребляясь, они принимают форму незавершенного производства и расходов будущих периодов. В последующем стоимость оборотных фондов вместе с амортизацией основных фондов и созданным чистым доходом переходят в сферу обращения и принимают форму запасов готовой продукции, а после ее реализации выступают в виде денежных средств в кассе, на счетах в банке и средств в расчетах (дебиторской задолженности). Эта стадия именуется обычно **фондами обращения**.*

Таким образом, на каждый данный момент кругооборота средств в его составе отражается определенная сумма оборотных производственных фондов и фондов обращения. Общую, суммарную их величину составляют оборотные средства предприятия как финансовые ресурсы. Они изменяются по годам и в течение каждого года, условно считающегося циклом производства. Характер кругооборота оборотных средств зависит от сезонности воспроизводственного процесса, развития рыночных отношений, эффективности производства.

Классификационная структура оборотных средств представлена на **рис.**

По источникам образования оборотные средства предприятий делятся на *собственные и заемные*. Собственные формируются в основном за счет доходов предприятий и привлекаемых средств в порядке оказания финансовой помощи со стороны (например, из республиканского фонда финансовой поддержки производителей сельскохозяйственной продукции).

Заемные источники используются для воспроизводства оборотных средств, прежде всего в виде банковских ссуд, товарного кредита, кредиторской задолженности поставщикам по заработной плате своим работникам.

Также источники являются временными, задолженность по ним должна погашаться в рамках одного календарного года из собственной денежной выручки.

Простое воспроизводство оборотных средств обеспечивается в порядке покрытия текущих издержек производства, а *расширенное* — в основном в виде отчислений от прибыли предприятия на пополнение собственных оборотных средств. Существенную роль в этом играют поступления из госбюджета и внебюджетных фондов.

С развитием производительных сил все большую роль в воспроизводстве оборотных фондов сельскохозяйственных предприятий

играют промышленные и агросервисные отрасли АПК. Воспроизводство оборотных фондов сельскохозяйственного происхождения также все более концентрируется в специализированных семеноводческих, племенных и комбикормовых предприятиях, что сокращает внутренний оборот средств в остальных хозяйствах. Тем не менее, на каждом предприятии в составе общей суммы оборотных фондов учитываются материалы собственного производства и покупные.

2. Система показателей обеспеченности и эффективности использования оборотных фондов на предприятиях сельского хозяйства.

Обеспеченность (оснащенность) предприятия оборотными производственными фондами и оборотными средствами в целом измеряется системой общих стоимостных и частных (преимущественно натуральных) показателей.

В качестве первых из них могут использоваться *удельные величины среднегодовой суммы авансированных оборотных фондов на 100 га сельскохозяйственных угодий и на 100 р. среднегодовой суммы основных фондов. Чем выше эти показатели, тем лучшими являются потенциальные условия и возможности высокоинтенсивного использования земли и других материально-технических ресурсов.*

На практике принято считать оптимальной оснащенность предприятия оборотными средствами, когда их приходится по одному рублю на каждый рубль основных фондов в среднегодовом исчислении.

Для оценки фондооснащенности предприятия АПК важно использовать - величину потребленных оборотных фондов в виде материальных затрат. Их удельная величина в расчете на гектар сельхозугодий и на 100 р. среднегодовой суммы основных фондов в наибольшей мере отражает уровень интенсивности использования земли и средств труда.

В настоящее время годовая статистическая отчетность обеспечивает *отражение материальных затрат по следующим элементам:*

семена и посадочный материал; корма; прочая продукция сельского хозяйства (навоз, подстилка, яйца для инкубации); минеральные удобрения; средства защиты растений и животных; нефтепродукты; электроэнергия; топливо; запасные части, ремонтные, строительные и прочие материалы для ремонтов; оплата услуг и работ, выполненных сторонними организациями; прочие материальные затраты.

Наряду с общей суммой для анализа фондооснащенности могут определяться удельные величины каждого составного элемента материальных затрат в расчете на тот или иной объект.

Удельные затраты семян, удобрений и средств защиты и растений следует исчислять в расчете на гектар сельхозугодий либо посевной площади той или иной культуры; кормов (как в натуральном, так и в стоимостном выражении) — в расчете на физическую и условную голову рабочего и продуктивного скота; нефтепродуктов — в расчете на единицу суммарной

мощности двигателей внутреннего сгорания. Во всех случаях фактические годовые величины материальных затрат целесообразно сопоставлять с плановой потребностью и нормативами по каждому элементу.

Что касается оборотных средств в целом, то в традиционной практике исчисляют **два показателя эффективности их использования**. Первый из них — коэффициент оборачиваемости как удельная величина годовой денежной выручки в расчете на рубль среднегодовой суммы оборотных средств. Второй — скорость одного оборота в днях как частное от деления числа календарных дней в году (365 или 366) на коэффициент оборачиваемости оборотных средств.

3. Пути повышения эффективности использования оборотных фондов на предприятиях АПК.

На современном этапе происходит постепенное дооснащение большинства предприятий АПК оборотными средствами, хотя достигнутый уровень еще далек от докризисного и нормативного. Большинство отечественных агропромышленных предприятий еще по-прежнему испытывают острый дефицит оборотных фондов и оборотных средств в целом.

Важнейшими условиями роста оснащенности предприятий АПК, оборотными средствами являются: повышение экономической эффективности агропромышленного производства и на этой основе обеспечение расширенного воспроизводства материальных запасов собственного изготовления (семян, кормов, молодняка животных, органических удобрений) и приобретения на стороне требуемого количества покупных материальных ценностей (нефтепродуктов, минеральных удобрений и кормов, химических средств защиты растений и животных, запасных частей и т.д.).

Важнейшими путями повышения эффективности использования оборотных производственных фондов на предприятиях АПК являются:

* обеспечение нормативной потребности в этих фондах при рациональной их поэлементной структуре;

* повышение научно-технического уровня каждого элемента оборотных фондов с целью обеспечения его высокого производственного потенциала;

* применение интенсивных ресурсо- и энергосберегающих технологий использования оборотных фондов, обеспечивающих высокую фондоотдачу и рентабельность производства;

* внедрение прогрессивных форм организации использования оборотных фондов, включая наиболее совершенные формы и размеры предприятий АПК и их структурных подразделений, научную организацию и мотивацию труда работников;

* изучение и практическое использование рыночной конъюнктуры с целью высокой степени возмещения стоимости потребленных оборотных фондов доходами от реализации товарной продукции на сторону.

4. Нормирование оборотных средств и обеспечение их рациональной структуры на предприятиях аграрного сектора экономики.

Все нормально функционирующие предприятия, включая и агропромышленные, должны располагать оптимальной оснащенностью оборотными средствами, в особенности собственными, как в общей их сумме, так и в разрезе важнейших составных элементов. Дефицит оборотных средств нарушает бесперебойность производственного процесса, снижая его эффективность вследствие недостаточно производительного использования земли, основных фондов и рабочей силы. Избыток оборотных средств, в особенности замороженных в излишних запасах материальных ценностей, снижает эффективность их использования. Вследствие этого в практике хозяйствования сложилась система нормирования оборотных средств как обоснование плановой потребности предприятия в собственных средствах для покрытия минимально необходимых запасов и затрат товарно-материальных ценностей и денежных средств. При этом имеется в виду, что все сверхнормативные в сезонные запасы на затраты будут покрываться заемными средствами — краткосрочными ссудами банков и авансами заготовительных организаций. Подобное нормирование призвано обеспечивать рациональное сочетание собственных и заемных оборотных средств в их кругообороте с тем, чтобы выполнять производственную программу с минимальной суммой собственных средств. При таком положении у предприятий отпадет необходимость в дополнительных вложениях в формирование сезонных запасов оборотных средств, а прибыль инвестируется в основные фонды.

7. Тема: Инвестиции в сельскохозяйственное производство и их эффективность

1. Понятие и виды инвестиций в аграрный сектор экономики. Капитальные вложения.
2. Источники и направления инвестиций и капитальных вложений на предприятиях сельскохозяйственного производства.
3. Экономическая эффективность инвестиций и капитальных вложений.
4. Факторы и пути повышения экономической эффективности инвестиций в АПК.

Лекционный материал

- 1. Понятие и виды инвестиций в аграрный сектор экономики. Капитальные вложения.**

Инвестиции - экономические ресурсы, т.е. вложения финансовых и материально-технических средств, а также технологии, права на имущественную и интеллектуальную собственность, переданные хозяйствующим субъектам, как в пределах республики, так и за рубежом с целью получения прибыли (дохода) или социального эффекта.

Инвестирование в АПК — процесс простого или расширенного воспроизводства средств производства, а также осуществление инвестиций в экономические объекты и процессы, виды экономической деятельности в агропромышленном комплексе, непосредственно связанные (и касающиеся образа жизни людей) с потреблением населением материальных и духовных благ, услуг, удовлетворением конечных запросов человека, семьи, коллектива, групп, общества в целом.

Пакет инвестиций и связанные с ним виды деятельности фиксируются в инвестиционном проекте. Необходимость разработки и реализации инвестиционных проектов в АПК обуславливается неудовлетворительным спросом на отдельные виды продукции, недоиспользованием ресурсов, инициативой предпринимателей, ответом на политическое давление, интерес кредиторов.

Роль инвестиций в воспроизводстве и социально-экономическом развитии АПК существенно возрастает по мере переходе сельскохозяйственного и агропромышленного производства к значительно расширенной воспроизводящей системе. Поэтому субъект хозяйствования в агропромышленной сфере целью обеспечения высокоэффективного функционирования предприятия вынужден специализировать производство под потребности кредиторов и заказчиков, подчиняться диктату цен не только на промышленную, но и на сельскохозяйственную продукцию.

Воспроизводственный кризис во всех сферах агропромышленного комплекса, включая и социальную, вызывает острую необходимость проведения активной инвестиционной политики. Она должна предусматривать реализацию систем целей действий, выбранных определенными сферами управления определенной сфере АПК и реализуемых через программы в проекты, что позволит обеспечить выход из нынешнего экономического кризиса и создаст предпосылки для устойчивого развития агропромышленного комплекса в целом.

Инвестиционная деятельность как основное средство воспроизводства производственных ресурсов АПК представляет собой процесс реализации инвестиций различных фондов и форм.

Основными **видами инвестиций в АПК** являются:

-капитальные вложения, осуществляемые в виде вложения финансовых и материально-технических ресурсов в воспроизводство основных фондов, почвенного плодородия, водных ресурсов путем нового строительства, расширения технического перевооружения и поддержания действующего производства;

-вложение средств в создание материально-технических запасов;

- финансовые средства в форме акций, облигаций и других ценных бумаг, а также затраты на приобретение сокровищ и банковские депозиты, финансовые активы (документы, подтверждающие права их владельца на часть собственности и прибылей предприятия, выпускавшего эти документы, ценные бумаги, акции, облигации).

Инвестиции осуществляются в национальной, иностранной валюте, а также в натурально-вещественной и смешанной формах.

Инвестиции подразделяются на *материальные* и *нематериальные, государственные* и *частные, внутренние* и *внешние, собственные, заемные* и *привлеченные реальные* финансовые и *интеллектуальные*. (Совокупность технических, технологических, коммерческих и других знаний, оформленных в виде технической документации, навыков и производственного опыта, необходимых для организации того или иного производства, но не запатентованных).

2. Источники и направления инвестиций и капитальных вложений на предприятиях сельскохозяйственного производства.

Источниками инвестирования предприятий АПК являются: собственные средства предприятий, субъектов и граждан; инвестиционные фонды; кредиты банков; капитальные вложения из местных бюджетов; государственные бюджетные ассигнования; иностранные инвестиции институциональные инвесторы — финансовые посредники, владеющие ценными бумагами.

Собственные инвестиционные средства субъектов хозяйствования представляют собой амортизационные отчисления, прибыль, денежные поступления от реализации выбывшего и излишнего имущества, поступления при погашении долгосрочной задолженности, а также возвращение денежных сумм по судебным искам.

Из годового валового продукта предприятия на финансирование инвестиций направляются суммы амортизационных отчислений и часть прибыли.

Амортизационные отчисления являются важнейшим источником инвестиционного финансирования. В странах с развитой рыночной экономикой на них приходится около 40 % общего объема текущих и капитальных затрат предприятий, осуществляемых из внебюджетных источников.

Мобилизация частных инвестиций, т.е. **средств населения** осуществляется в республике различными путями:

- ориентация инвестиционных проектов на конечного потребителя (авансовая оплата строящегося жилья в рамках реализации жилищных и социальных программ, внедрения ипотечного финансирования);

- создание государственных внебюджетных фондов, которые на основе государственных гарантий могли бы привлечь средства населения и осуществить финансирование наиболее важных и рентабельных проектов;
- организация паевых инвестиционных фондов субъектов граждан;
- использование облигационных займов;
- учреждение вневедомственных инвестиционных фондов и небанковских финансовых структур с целевым направлением средств в инвестирование предприятий АПК;
- привлечение средств населения за счет выпуска и продажи акций предприятий АПК с преимущественным правом держателей акций получать продукцию данных субъектов хозяйствования на льготных условиях.

Инвестиционные фонды создаются министерствами и ведомствами. Они могут быть представлены как отраслевые, межотраслевые и специальные фонды. Данные внебюджетные фонды распределяются через коммерческие банки под контролем руководителей отраслевых министерств и ведомств и могут сыграть значительную роль в формировании инвестиционного потенциала предприятий АПК.

Банковские кредиты весьма ограничены во всех отраслях агропромышленного комплекса по причине высоких процентных ставок. Вместе с тем в странах с развитой рыночной экономикой кредиты банков и других финансовых структур обеспечивают до 20 % потребностей предприятий в капитальных и текущих затратах.

Долгосрочные кредиты предоставляются на строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение объектов технического назначения, приобретение сельскохозяйственной техники, транспортных средств и оборудования, не входящих в сметы строек и на строительство объектов непромышленного назначения. Кредитование ведется на условиях строгого соблюдения его основных принципов: обеспеченности, целевого характера, срочности, возвратности, платности.

Главным источником краткосрочного кредита для предприятий АПК являются коммерческие банки. Кроме предоставления краткосрочных (до одного года) ссуд банки выделяют деньги под заклад имущества, осуществляют средне- и долгосрочное кредитование по модернизации производства, финансируют рискованные и другие проекты, лизинг оборудования.

Государственные бюджетные ассигнования и капитальные вложения из местных бюджетов предоставляются предприятиям АПК как на возвратной, так и безвозвратной основе.

Бюджетное финансирование осуществляется в виде финансовой поддержки отдельных перспективных и высокопродуктивных направлений хозяйственной деятельности

Иностранные инвестиции привлекаются в форме государственных заимствований: в виде вклада в акционерный капитал сельскохозяйственных и агропромышленных предприятий; в виде вложений в ценные бумаги; как

кредиты и лизинговые кредиты. Однако в аграрном секторе доля иностранных инвестиций в общем объеме капитальных вложений составляет не более 0,1 %. В мировом суммарном объеме инвестиций они достигают 7-8%.

Инвесторами выступают небанковские финансовые структуры.

3. Экономическая эффективность инвестиций и капитальных вложений.

Ценность инвестиционного проекта определяется разностью суммарной величины его положительных результатов, или год, и затрат (потерь), т.е. ценность проекта = выгоды — затраты.

Затраты и выгоды инвестиционного проекта оцениваются по следующим критериям: долгосрочная жизнеспособность; техническая осуществимость; финансовая и экономическая эффективность; экономическая приемлемость; приемлемость в политическом, социальном и культурном отношениях (отражает ли проект местные условия, оказывает ли отрицательное воздействие на некоторые группы населения).

В рыночной экономике к основным показателям, определяющим эффективность инвестиций, относятся инвестиционный доход, доходы на активы предприятия и на долю собственников.

Инвестиционный доход — это доход, получаемый от владения акциями и облигациями. Для владельца облигаций он принимает форму регулярно получаемого процента плюс погашение самой облигации в оговоренный срок, для владельца акциями — форму в виде регулярно получаемого дивиденда и возросшего курса акций при их продаже. Поскольку доход в виде дивиденда облагается налогом, многие инвесторы предпочитают вкладывать средства в быстрорастущую организацию, акции которой быстро поднимаются в цене.

Доход на активы — чистый доход с затратами на выплату процентов, представленный в виде процентного отношения к общим активам предприятия. Наличие неиспользованной недвижимости, технических средств, оборудования ухудшает этот показатель.

Доход на долю собственников — чистый доход, представленный в виде чистого отношения к доле собственника. Он является важным показателем для инвесторов, поскольку характеризует независимо от отрасли обстановку притока или оттока капиталов.

В практике инвестиционной деятельности предприятий АПК **общая (абсолютная) экономическая эффективность** капитальных вложений определяется путем сопоставления годовой суммы национального дохода (НД), чистой продукции (ЧП), прибыли (П) или экономии текущих затрат ($C_1 - C_2$) с капитальными вложениями (К), вызвавшими их:

$$\mathcal{E}_{\text{н.х.}} = \Delta \text{НД} / \text{К}; \quad \mathcal{E}_{\text{н.х.о}} = \Delta \text{ЧП} / \text{К}; \quad \mathcal{E}_{\text{п}} = \Delta \text{П} / \text{К}; \quad \mathcal{E}_{\text{п}} = (C_1 - C_2) / \text{К},$$

где $\mathcal{E}_{\text{н.х}}$ - народнохозяйственная эффективность;

$\mathcal{E}_{\text{н.х.о}}$ - народнохозяйственная эффективность по отрасли;

E_n - хозрасчетная эффективность на уровне предприятия.

Сравнительная экономическая эффективность определяется при выборе наилучших вариантов капитальных вложений. Ее показателем является минимум приведенных затрат, т.е. сумма производственных затрат (С) и капитальных вложений, приведенных к одной размерности (за год или другой отрезок времени) в соответствии с нормативом. Они исчисляются по формулам:

$$\text{за год: } C + E_n * K_i \rightarrow \min$$

за нормативный срок возврата капитальных вложений

$$K_i + T_n * C_i \rightarrow \min,$$

где E_n — нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений;

K_i — капитальные вложения по тому же варианту;

T_n — нормативный срок возврата дополнительных капитальных вложений за счет экономики по себестоимости — величина, обратная E_n ;

C_i — производственные затраты (себестоимость) по i -му варианту капитальных вложений.

Показатели K_i и C_i могут применяться как в полной сумме, так и в виде удельных затрат: на 1 га, 1 ц, 1 м² и т.д.

При ограниченном количестве вариантов, возможно, их последовательное, попарное сравнение по формулам

$$E = (C_1 - C_2) / (K_2 - K_1); \quad T = (K_2 - K_1) / (C_1 - C_2),$$

где E — коэффициент сравнительной эффективности;

T — срок возврата дополнительных капитальных вложений, обусловленных экономией от снижения себестоимости;

K_1, K_2 — капитальные вложения по сравниваемым вариантам;

C_1, C_2 — себестоимость по этим вариантам.

Если $E > E_n$ или $T < T_n$, то дополнительные капитальные вложения эффективны. Нормативный коэффициент сравнительной эффективности по народному хозяйству в целом установлен на уровень ниже 0,12. Этот норматив означает минимум снижения себестоимости на единицу дополнительных капитальных вложений (т.е. важности по вариантам), при котором они могут быть признаны эффективными. Указанный норматив предназначен для соизмерения только приростных величин.

5. Факторы и пути повышения экономической эффективности инвестиций в АПК.

Важнейшим фактором повышения эффективности использования инвестиций в АПК выступает благоприятный инвестиционный климат.

Его определяют следующие условия:

- * возможность одинакового стимулирования отечественных и иностранных инвесторов;
- * защита от экспроприации, реквизиций со стороны государства;
- * отсрочка выплаты налогов для капиталоемких и интенсивных технологий;

- * освобождение от налогов фермерских хозяйств и других новых предприятий в течение нескольких лет;
- * применение ускоренной амортизации технических средств и оборудования
- * другие протекционистские меры для стимулирования развития агропромышленного производства.

Основными путями повышения экономической эффективности инвестиций в АПК являются:

- Приоритетное направление капитальных Затрат в отрасли и производства с учетом конкретных условий и целесообразности поддержки того или иного предприятия, формирования производственных и социальных инфраструктур, обеспечение экономической безопасности; .
- максимальная загрузка действующих производственных мощностей благодаря приоритетности технического перевооружения и реконструкции агропромышленного производства по сравнению с новым строительством;
- концентрация капитальных вложений на пусковых объектах;
- сбалансированность капитальных вложений и строительно-монтажных работ с финансовыми и материальными ресурсами, а также с мощностями строительно-монтажных организаций;
- увязка ввода в действие мощностей и объектов сопряженных отраслей и предприятий, а также жилищного и культурно-бытового хозяйства;
- сокращение сроков строительства, снижение его сметной стоимости, улучшение качества и ускорение освоения вновь введенных в действие проектных мощностей.

Важным направлением повышения эффективности инвестиций в АПК является улучшение структуры капитальных затрат: технологической, воспроизводственной, отраслевой, территориальной.

В крупномасштабных инвестициях остро нуждаются практически все отрасли агропромышленного комплекса: сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, социальная сфера села.

Данная проблема должна решаться, прежде всего путем улучшения инвестиционного климата, способствующего привлечению внутренних и внешних инвестиций для решения неотложных задач развития агропромышленного производства и социальных проблем села.

Главными механизмами, направленными на увеличение притока инвестиций в агропромышленный комплекс, являются:

- создание условий для самофинансирования предприятий, что обеспечит увеличение доли собственных средств (прибыли и амортизационных отчислений) в финансировании инвестиционных проектов. При этом собственные накопления предприятий дополняются кредитными источниками и привлеченными средствами (эмиссией ценных бумаг);
- продажа объектов незавершенного строительства и эффективно используемого имущества с предшествующей их инвентаризацией;

- бюджетное финансирование важнейших государственных целевых программ агропромышленного комплекса.

внедрения элементов ипотечного кредитования строительства жилья на селе, где в качестве залога могут выступать земельный участок и строящийся жилой дом;

- расширения лизинговой деятельности, позволяющей вести расширенное производство при ограниченности финансовых ресурсов у производителя;

- создания на базе сельскохозяйственных организаций с низким уровнем платежеспособности совместных предприятий, а также со 100%-ным иностранным капиталом. В качестве первоначальной формы образования таких предприятий целесообразна передача государственных и коллективных сельскохозяйственных организаций в аренду физическим или юридическим лицам с правом выкупа имущества по рыночной его стоимости;

- создания различных интеграционных структур, в том числе аграрных финансово-промышленных групп, с задействованием акционерного капитала как источника корпоративного развития через дополнительную эмиссию акций, получающих широкое распространение на рынке инвестиций;

- совершенствования механизма привлечения иностранных инвестиций в виде прямых инвестиций и кредитов для технического и технологического переоснащения сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий.

С целью повышения инвестиционной активности агропромышленного комплекса на уровне государства предусмотрена **реализация следующих мер:**

- обновление и развитие законодательной и нормативной базы в области инвестиционной деятельности, приведение ее в соответствие с международными стандартами;

- создание системы государственной инвестиционной поддержки с целью выравнивания производственных потенциалов областей;

- создание в рамках бюджета целевого инвестиционного фонда за счет концентрации средств для финансирования высокоэффективных инвестиционных проектов с новыми высокими технологиями;

- законодательное обеспечение ипотечного кредитования жилья, создание механизма его реализации.

Выход аграрного сектора из кризиса в значительной мере зависит от решения проблемы инвестиций, в которых доля иностранных (в их общем объеме) должна существенно возрасти. На данном этапе зарубежные инвестиции способны стать катализатором экономического роста. Однако при всей важности внешнего инвестирования необходимо рассчитывать главным образом на собственные средства.

8. Тема: Теоретические основы развития и внедрения инноваций в сельскохозяйственном производстве

1. Понятие инноваций и инновационной деятельности. Экономическая сущность инноваций.
2. Классификация инноваций в сельском хозяйстве
3. Инновационный процесс.
4. Особенности инновационного процесса в агропромышленном комплексе.
5. Этапы развития инновационных процессов в АПК

Лекционный материал

1. Понятие инноваций.

Решающим средством повышения эффективности агропромышленного производства, совершенствованием структуры его экономики, обеспечения экономического роста и решения социальных задач является инновационная деятельность.

Все более расширяющееся использование терминов “инновация”, “инновационная деятельность”, “инновационный процесс”, как на макро-, так и на микроуровнях, не сопровождается единым пониманием их сущности даже среди специалистов.

Существующие **определения инновации** отражают следующие подходы к её определению:

- инновации рассматриваются как результат научно-технической деятельности (новая техника, технология, новые продукты и т.п.);
- инновации рассматриваются как процесс создания, внедрения и распространения новой техники, технологий, организационных форм;
- инновация (и как результат и как процесс) рассматривается как новая потребительная стоимость, способная более эффективно удовлетворить общественные потребности;
- инновация рассматривается как процесс инвестирования в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки по созданию новой техники и технологии.

Однако во всех этих подходах не раскрывается экономическая сущность инновации.

Наиболее содержательное определение инновации приводит П. Друкер: «**Инновация** - это разработка и внедрение нового, ранее не существовавшего, с помощью которого старые, известные элементы придадут новые очертания экономике данного бизнеса. Эти элементы получают совершенно новое экономическое измерение. Это пограничная линия между набором несвязных элементов, каждый из которых является лишь минимально эффективным, и целостной системой, обладающей большой силой».

В российской науке наиболее полная формулировка понятия инновация предложена в трудах группы авторов «Приоритеты развития

инновационных процессов в условиях рыночной экономики», определивших понятие инновация, как процесс, в ходе которого осуществляется стратегия прорыва на базе реализации идеи, открытия или технического изобретения, доведенных до коммерческого использования и получения экономического эффекта. Подтверждение такого подхода к определению понятия инновация можно найти в трудах В.М. Баутина, А.Г. Кругликова, Б.А. Райсберга, П.Н. Завлина, А.К. Казанцева, Л.Ш. Лозовского и др.

3. Инновационный процесс.

Инновационный процесс можно определить как процесс последовательного превращения идеи в товар, проходящий этапы фундаментальных и прикладных исследований, конструкторских разработок, маркетинга, производства и сбыта.

Инновационный процесс может быть рассмотрен с различных позиций и с разной степенью детализации.

Во-первых, как параллельно-последовательное осуществление научно-исследовательской, научно-технической, инновационной, производственной деятельности и маркетинга.

Во-вторых, как временные этапы жизненного цикла нововведения от возникновения идеи до её разработки и распространения.

В-третьих, как процесс инвестирования и финансирования разработки и распространения нового вида продукта или услуги. В этом случае он выступает в качестве частного случая широко распространённого в хозяйственной практике инвестиционного проекта.

В общем виде инновационный процесс состоит в получении и коммерциализации изобретений, новых технологий, видов продуктов и услуг, решений производственного, финансового, административного или иного характера и других результатов интеллектуальной деятельности.

В современном мире в настоящее время господствуют *три тенденции*, которые оказывают мощное влияние на развитие инновационного процесса и тесно переплетаются между собой: развитие новых технологий; глобализация спроса и предложения; индивидуализация и динамизм поведения покупателей.

Особенность настоящего времени заключается в том, что сейчас существует не один пучок технологий, как в 50-е гг., а три:

- Информационно-коммуникационные;
- Биотехнологический;
- Новые материалы.

Главное правило инновационного процесса на современном этапе: «Развитие технологий – основная движущая сила экономического роста».

4. Особенности инновационного процесса в агропромышленном комплексе.

Применительно к АПК инновационный процесс представляет собой постоянный и непрерывный поток превращения конкретных технических или технологических идей на основе научных разработок в новые технологии (или отдельные составные части), доведения их до использования непосредственно в производстве в целях получения качественно новой продукции. В этом процессе участвуют сельскохозяйственные научные и учебные организации, органы управления производством, обслуживающие и внедренческие формирования, сами товаропроизводители.

Инновационный процесс применительно к агропромышленному производству имеет свои *особенности*. К ним относятся:

1) множественность видов сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки, существенная разница в технологии их возделывания и производства;

2) сильная зависимость используемых в сельском хозяйстве технологий от природных и погодных условий;

3) большая разница в продолжительности периода производства сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки;

4) высокая степень территориальной разобщенности сельскохозяйственного производства;

5) обособленность сельскохозяйственных товаропроизводителей от организаций, производящих научно-техническую продукцию;

6) многообразие форм и связей сельхозтоваропроизводителей с инновационными формированиями;

7) отсутствие четкого и научно-обоснованного организационно - экономического механизма передачи достижений науки сельскохозяйственным товаропроизводителям;

8) существенное отставание отрасли по освоению инноваций в производстве.

Организационно – экономическая сущность инновационных процессов связана с целями и задачами их развития, которые заключаются в постоянном организационно-экономическом, техническом и технологическом обновлении агропромышленного производства, направленном на его совершенствование с учетом достижения техники, науки и мирового опыта. Конечная цель этих процессов – формирование аграрной экономики инновационного типа, при которой освоение достижений науки и передового опыта будет идти в опережающем режиме.

Инновационные формирования в сельском хозяйстве имеют принципиальные отличия, как по характеру финансирования, так и экономической основе функционирования. Значительны различия и в главной цели деятельности таких формирований – от технико-технологической идеи до ее научного воплощения, реализации (внедрения) и оказания информационных и консультационных услуг. Весьма существенна разница и в масштабах функционирования – от международного и

национального уровня до уровня конкретного сельскохозяйственного предприятия.

5. Этапы развития инновационных процессов в АПК

Исследования позволяют выделить основные этапы развития инновационных процессов в АПК. Изначальным этапом инновационного процесса является создание в результате деятельности научных учреждений инноваций, а заключительным — их освоение непосредственно в АПК.

Этот процесс наиболее продолжителен. Проведение фундаментальных и прикладных исследований разработок, несмотря на то, что это связано с определенным риском получения неудовлетворительных результатов, - абсолютно необходимый подэтап в процессе создания научно-технической продукции.

Разработка считается законченной, когда полностью выполнен план исследования и получен определенный результат. При этом обязательна производственная проверка. В частности, применительно к новым сортам сельскохозяйственных культур этой стадией является государственное сортоиспытание, по отношению к новой технике – апробация ее на машиноиспытательных станциях и т.д.

Наряду с производственной проверкой проходит стадия оформления законченных разработок как объектов интеллектуальной собственности, выдача патентов и лицензий, что совпадает с трансформацией указанных достижений в конкретные инновации. Научная разработка становится инновацией только после рекомендации ее к массовому внедрению в производство.

Этапы	Содержание	Основные исполнители
Создание инноваций	Изучение проблемы в отрасли, в мире, зарождение идеи и включение ее в план НИР. Проведение фундаментальных и прикладных исследований, выполнение разработок. Оформление законченных научно-технических разработок как объектов интеллектуальной собственности. Производство и реализация наукоемкой продукции. Подготовка инноваций к освоению их в производстве.	Научно-исследовательские учреждения АПК (аграрная наука)
Распространение инноваций	Подготовка и переподготовка кадров АПК для работы с инновациями. Осуществление должностных функций органами управления АПК, пропаганда инноваций. Информационное обеспечение предприятий различных организационно – правовых форм в сельскохозяйственном производстве. Деятельность информационно - консультационных служб (ИКС) и средств массовой информации.	Органы управления АПК совместно с создателями инноваций
Освоение инноваций	Доведение информации об инновациях до товаропроизводителей. Организационно - экономический механизм освоения	Товаропроизводители совместно с

	инноваций товаропроизводителями. Заключение договорных отношений между товаропроизводителями, создателями инноваций и ИКС. Активная деятельность товаропроизводителей. Платежеспособный спрос товаропроизводителей на инновации.	создателями инноваций и ИКС АПК
Эффект от освоения инноваций	Эффективность освоения инноваций в АПК определяется по отношению дополнительной продукции или дохода, полученных товаропроизводителями, к затратам на создание инноваций и их освоение в производстве.	

Для распространения инноваций используются разные направления и конкретные каналы проникновения их в агропромышленное производство. Важная роль при этом отводится функционированию органов управления АПК, подготовке и переподготовке кадров руководителей, специалистов и работников массовых профессий, информационно-пропагандистской деятельности. К сожалению, в современных условиях этому этапу не придается должного внимания. В дальнейшем, по мере развития и совершенствования информационных технологий, должны быть созданы условия для того, чтобы товаропроизводители узнавали об инновациях не только по производственному опыту передовых предприятий, но и непосредственно от науки еще на стадии создания новшеств.

Успешность распространения инноваций в значительной мере будет зависеть от информационной обеспеченности отрасли. Ответственность за это должны взять на себя органы управления АПК и научные организации — создатели инноваций. Они прямо и непосредственно заинтересованы в оперативном информировании товаропроизводителей о созданных и создаваемых разработках.

Освоение инноваций как заключительный этап инновационного процесса, способствует систематическому и все более прогрессирующему, организационно-техническому и технологическому его обновлению, повышению эффективности агропромышленного производства — экономической категории, подразумевающей широкий комплекс условий функционирования производительных сил и производственных отношений, обеспечивающих в совокупности процесс расширенного воспроизводства. Применительно к сельскому хозяйству эта категория отражает степень рационального использования земли и других средств производства, а также окупаемость затрат на производство сельхозпродукции. Инновационный процесс направлен на решение этой задачи.

Механизм воздействия освоения инновации на эффективность производства зависит от *комплекса факторов*. К ним относятся: организационные (разработка инновационных проектов, организация освоения инвестиций), экономические (инвестирование, обеспечение ресурсами), инвестиционные, технико-технологические (обеспечение техническими средствами, соблюдение технологических требований), биологические (улучшение качества инвестиций, биологизация процесса их освоения), социальные (обеспечение кадрами) факторы,

Так, четкость организации самого процесса освоения новшеств, экономические и инвестиционные возможности его проведения, качество нововведения, технико-технологическое оснащение процесса, подготовка, навыки и заинтересованность работников в совокупности могут определять вероятность повышения эффективности производства. Особое значение имеют экологические факторы, так как от них зависит сохранение природной среды и возможность получения экологически чистой сельхозпродукции.

Очень важно иметь на предприятии достаточно четкий организационно-экономический механизм освоения инноваций. Здесь основное внимание должно быть уделено заключению договорных отношений товаропроизводителей как с создателями инноваций, так и с информационно - консультационной службой АПК. Важны не только инициатива товаропроизводителей, их желание освоить у себя определенную инновацию, но и платежеспособный спрос на научно-техническую и наукоемкую продукцию. Без него освоение инноваций будет невозможно.

9. Тема: Качество и конкурентоспособность продукции сельскохозяйственных предприятий

1. Сущность и значение качества продукции. Показатели качества продукции. Стандартизация и сертификация в АПК.
2. Мотивационный механизм стимулирования качества труда и продукции.
4. Конкурентоспособность продукции АПК, ее виды, показатели и проблемы повышения.
5. Параметры конкурентоспособности продукции.
6. Пути повышения экономической эффективности качества продукции и ее конкурентоспособности.

Качество продукции и труда это совокупность организационно-экономических, технологических и правовых факторов, взаимодействующих между собой и внешней средой, сконцентрированных в производстве продукции. Практическим опытом и исследованиями установлено, что факторы формирования качества продукции делятся на следующие группы: организационные, экономические, технологические, метрологические, информационные, правовые и кадровые.

Организационно-экономический механизм управления качеством.

Важным фактором, воздействующим на достижение необходимого качества продукции АПК, является *стандартизация*.

Стандартизация это деятельность, направленная на достижение Упорядочения в определенной области посредством установления правил для всеобщего и многократного применения в отношении реально существующих потенциальных задач.

Стандарт — нормативный документ, в котором устанавливаются правила, общие принципы, требования и методы, касающиеся определенных объектов стандартизации, направленный на достижение оптимальной степени упорядочения в определенной области.

Объектом стандартизации в АПК выступают продукция, услуги и процессы, имеющие перспективу многократного повторения и использования. Нормативно-техническая документация Устанавливает потребительские свойства продукции, ее параметры, размеры, мощность, надежность, ремонтоспособность, грузоподъемность, химический состав, питательные свойства и др. В последнее время стандарты стали регламентировать и экономичность Продукции — расход топлива, энергии.

Стандартизованная продукция (в зависимости от ее потребительских свойств) удовлетворяет потребности субъекта на различных уровнях.

Наряду с обычными разрабатываются стандарты с перспективными требованиями, которые содержат не один набор норм, а несколько их Вариантов, разбитых по Времени. Опережающая стандартизация призвана ликвидировать разрыв между непрерывностью научно-технического прогресса и определенной ступенчатостью введения стандарта.

Ряд новых стандартов содержит требования сертификационных испытаний продукции, т.е. процедуры принятия и реализации международных норм оценки и контроля качества поставляемого в другие страны продукта.

Таким образом, одной из основных задач стандартизации является оказание помощи товаропроизводителям в производстве продукции такого качества, которая нужна потребителю и которая будет пользоваться спросом.

Вторым направлением стандартизации является регламентация требований к условиям и методам, обеспечивающим достижение высоких показателей качества продукции. В первую очередь это касается технологий производства. В агропромышленном производстве сегодня документированы технологии возделывания всех основных сельскохозяйственных культур, заготовки кормов, производства продукции животноводства, содержащие нормативные показатели качества всех производимых работ и методы их контроля. Наглядным примером являются отраслевые регламенты на типовые технологические процессы.

По статусу стандарты делятся на обязательные и добровольные. В качестве обязательных в стандарты включаются показатели, обеспечивающие безопасность жизни и здоровья людей, охрану окружающей среды, методы контроля за соответствием обязательным требованиям и др. Заказчик при необходимости может расширить состав обязательных требований, обеспечивающих защиту его интересов и интересов потребителей. Для сельскохозяйственных предприятий это касается в первую очередь содержания в продукции потенциально опасных для здоровья людей токсичных веществ: нитратов, остаточных количеств пестицидов, токсичных элементов (ртуть, кадмий, медь, свинец, цинк, мышьяк и т.д.).

В условиях рыночных отношений большая часть стандартов должна иметь рекомендательный статус. Однако именно их соблюдение в условиях конкуренции дает возможность товаропроизводителям обеспечить высокую конкурентоспособность продукции АПК.

Стандартизация как неотъемлемая часть современного рынка неразрывно связана с сертификацией.

Сертификация — средство гарантии производителя продукции полного соответствия ее требованиям нормативно-технической документации, переход к удовлетворению на качественно более высоком уровне требований потребителей как на внешнем рынке, так и внутри страны. По своему содержанию она включает два вида деятельности: аттестацию продукции и производства, технический надзор за соблюдением установленных требований и правил. В международной торговле обеспечение конкурентоспособности продукции невозможно без подтверждения ее актом сертификации. Изделие, прошедшее сертификационные испытания на соответствие стандартам ИСО или МЭК, признается покупателями во всех странах—участницах сертификационных соглашений по данному виду продукции.

. Основными функциями сертификации являются:

1. Создание современных условий для деятельности предприятий всех форм собственности и индивидуальных предпринимателей, фермеров на внутреннем рынке и для участия в международной торговле и сотрудничестве;
2. Контроль безопасности продукции и услуг для окружающей среды, жизни, здоровья людей и имущества;
3. Защита потребителя от недобросовестности изготовителя (продавца, исполнителя);
4. Подтверждение показателей качества продукции и услуг, заявленных изготовителем;
5. Содействие потребителям в компетентном выборе продукции и услуг.

Сертификация носит обязательный (в законодательно регулируемой сфере) и добровольный (в законодательно нерегулируемой сфере) характер.

Обязательная сертификация осуществляется в случаях, предусмотренных законодательными актами, при подтверждении соответствия продукции и услуг обязательным требованиям стандартов. Среди них — продукты для детей, все готовые пищевые продукты, алкогольные, безалкогольные напитки и др. Обязательную сертификацию продуктов питания проводят на соответствие требованиям государственных стандартов, ТУ.

Добровольная сертификация проводится в инициативном порядке по совокупности требований, предложенных заявителем и признанных годными для использования при сертификации. Она дает возможность изготовителю продемонстрировать на добровольной основе и доказать в условиях конкуренции соответствие своей продукции современным стандартам,

защищает потребителя от недобросовестного производителя (поставщика), продавца, дает определенные гарантии относительно фактического качества продукции.

2. Мотивационный механизм стимулирования качества труда и продукции.

Основными инструментами влияния на качество продукции со стороны государственных органов управления, перерабатывающих предприятий, а также других потребителей сельскохозяйственного сырья и продукции являются следующие:

- 1) создание объективных условий для повышения качества сельскохозяйственной продукции;
- 2) дифференциация закупочных и договорных цен в зависимости от качества сырья и сельскохозяйственной продукции;
- 3) стимулирование внедрения и соблюдения интенсивных технологий производства сельскохозяйственной продукции
- 4) поощрение стабильности производства сельскохозяйственной продукции высокого качества (премия за стабильную поставку);
- 5) система поощрений за достижения в области обеспечения качества (лучшее хозяйство, роль государства);
- 6) поощрение производства экологически чистой сельскохозяйственной продукции;
- 7) поощрение внедрения систем качества на основе требований ИСО серии 9000 на крупных сельскохозяйственных предприятиях.

В целом организационно-экономические основы внешнего мотивационного механизма качества сельскохозяйственного производства представлены на **рисунке**

4. Конкурентоспособность продукции АПК, ее виды, показатели и проблемы повышения.

В экономической литературе понятие «конкурентоспособность» определяется как способность продукции, товара и услуг отвечать требованиям рынка. В свою очередь, товары и услуги, обладающие определенными потребительскими свойствами и качественными параметрами, представляют собой концентрированное выражение экономических, научно-технических, производственных, организационно-управленческих, маркетинговых и иных возможностей страны, фирмы и отдельных товаропроизводителей.

Применительно к хозяйственному субъекту можно сказать, что конкурентоспособность представляет собой возможность эффективной деятельности и ее практической прибыльной реализации в условиях конкурентного рынка. Эта реализация обеспечивается всем комплексом имеющихся у предприятия средств.

Экономические аспекты конкурентоспособности отражаются в двух понятиях: конкурентоспособность отдельного товара, конкурентоспособность фирмы.

Конкурентоспособность товара представляет собой совокупность качественных и стоимостных показателей произведенных изделий, обеспечивающих удовлетворение конкретной потребности покупателя (потребителя). Следовательно, на рынке товаров конкурентным является товар, обладающий комплексом потребительских и стоимостных свойств, которые обеспечивают ему коммерческий успех, позволяют быть прибыльно обмененным на деньги в условиях широкого предложения к обмену других товаров-аналогов. То есть конкурентоспособными являются только новые виды товаров, не имеющие аналогов на рынке.

Данное представление о сущности и содержании понятия “конкурентоспособность” применимо к конкретному рыночному товару сельскохозяйственного назначения.

Конкурентоспособность фирмы зависит от возможностей конкретного товаропроизводителя производить конкурентоспособный товар, потребительские и качественные характеристики которого в сравнении с товарами аналогами определяют его рыночный успех, как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Она определяется рядом *факторов*, важнейшие из которых — издержки производства, производительность и интенсивность труда которые оказывают влияние на цену и качество изделий.

В процессе функционирования товаропроизводители, объединенные в разного рода компании и фирмы, поставлены перед необходимостью обеспечивать их конкурентоспособность, в том числе и международную. К важнейшим факторам фирменной конкурентоспособности следует отнести: рентабельность производства; характер инновационной деятельности; уровень производительности труда; эффективность стратегического развития и управления фирмой или предприятием; способность адаптироваться и быстро реагировать на меняющиеся условия и требования рынка.

Применительно к сельскохозяйственному производству можно выделить отраслевую внутриотраслевую и межотраслевую конкурентоспособность.

Отраслевая конкурентоспособность определяет положение и специализацию стран на мировой арене, складывающуюся в результате международного разделения труда

Внутриотраслевая конкуренция — это форма соперничества между товаропроизводителями одной и той же отрасли за более выгодные условия производства и сбыта товаров

Межотраслевая конкуренция складывается между товаропроизводителями разных отраслей.

К числу *причин низкой конкурентоспособности продукции АПК* следует отнести:

- * недостаточный учет базисных условий и возможностей производства продукции АПК;
- * отсутствие конкурентной рыночной среды и конкуренции как таковой;
- * недостаточное количество и высокую стоимость исходных ресурсов для производства продукции;
- * недостаточную мотивацию товаропроизводителя в получении продукции для экспорта и другие нерешенные проблемы.

Обобщающим показателем, который характеризует положение страны на мировом рынке, является показатель мировой конкурентоспособности. Он характеризует способность страны в условиях свободной конкуренции производить товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка, реализация которых увеличивает благосостояние страны и отдельных ее граждан. К числу важнейших факторов, определяющих конкурентоспособность страны, следует отнести:

- * внутренний экономический потенциал;
- * внешние экономические связи;
- * государственное регулирование;
- * кредитно-финансовую систему;
- * рыночную инфраструктуру;
- * систему управления;
- * научно-технический потенциал;
- * трудовые ресурсы.

5. Параметры конкурентоспособности продукции.

Все многообразие конкурентных отношений, возникающих в сфере экономики, можно подразделить на три уровня:

- * микроуровень (конкретные виды продукции, производства, предприятий);
- * мезоуровень (отрасли, корпоративные объединения предприятий и фирм);
- * макроуровень (народнохозяйственные комплексы).

Конкурентные факторы на микро уровне — это качество и цены . на производимую продукцию и оказываемые услуги, а микроконкурентоспособность это соотношение между этими показателями по отдельным товарам или товарным группам на уровне предприятий и фирм.

Мезоконкурентоспособность характеризует эффективность работы отдельных отраслей и их динамического развития на уровне данной страны, а мезоуровневые конкурентные факторы обеспечивают улучшение показателей эффективности использования ресурсов, отраслей — технико-технологических параметров, форм организации и управления, мотивации и др.

Конкурентоспособность на уровне отрасли (мезоуровень) можно оценить, используя следующие основные экономические показатели, или их комбинированное сочетание: производительность труда; удельный вес оплаты труда; капиталоемкость; наукоемкость и технический уровень

продукции; степень экспортной ориентации или импортной зависимости; динамику цен на продукцию отрасли и других хозяйственных структур; степень использования продукции отрасли и наличие продуктивных шлейфов (запасов).

Конкурентные факторы макроуровня определяют общее состояние хозяйственных систем, их сбалансированность, инвестиционный климат, налоговый режим и т.п.

Национальная конкурентоспособность измеряется рядом показателей, среди которых сальдо внешнеторгового баланса; затраты производства на единицу продукции, приведенные к курсу национальной валюты; рыночные квоты; капиталоемкость; наукоемкость; материалоемкость; транспортноемкость; динамика курса национальной валюты по отношению к валютам ведущих стран.

Успех в конкуренции определяют не сами факторы, а то, насколько продуктивно они применяются. Выделяют четыре группы конкурентных преимуществ:

I— параметры производственных факторов;

II— параметры внутреннего спроса;

III - наличие конкурентоспособных на мировых рынках родственных или поддерживающих отраслей;

IV — стратегия фирм, предприятий, их структура, соперничество.

Данная система конкурентных преимуществ создает условия, в которых действуют предприятия страны. С точки зрения конкурентоспособности она бывает благоприятной и неблагоприятной.

Стадии конкурентоспособности: факторная, инвестиционная, инновационная. Непосредственное влияние на конкурентные преимущества оказывают первые две стадии. Но в целом в сохранении и развитии конкурентных преимуществ главную роль играют нововведения.

Если раньше традиционно на первый план выдвигались выгодное географическое положение, обладание богатыми природными ресурсами и наличие низких цен на основные ресурсы и факторы производства, то в настоящее время приоритет принадлежит таким факторам, как высокая производительность, использование новейших технологий и систем машин, удовлетворенность трудом через формирование и развитие собственности и капитала.

При оценке степени конкурентоспособности учитываются следующие аспекты:

* уровень экономического объекта (предприятие, отрасль, страна, группа стран);

* уровень рынка (локальный, региональный, рынок одной страны, рынок группы стран, мировой рынок);

* уровень товара (один товар, отрасль, сектор или совокупность отраслей, народное хозяйство в целом);

* временной уровень (краткосрочный, среднесрочный и долгосрочный периоды).

Методика оценки конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции предполагает определенную последовательность.

1. Анализ рынка (изучение рынка, потребностей потенциальных покупателей, прогноз платежеспособного спроса населения, рассмотрение возможных конкурентов, в том числе зарубежных поставщиков) с целью формирования требований к продукции и выбора образца в качестве базы для сравнения, поскольку конкурентоспособность товара, т.е. Возможность сбыта на данном рынке, можно определить, только сравнивая товары производителей между собой,

2. Определение перечня параметров, подлежащих сравнению и оценке (технических, экономических, в том числе и нормативных), с их количественным выражением и установлением “весомости”.

3. Расчет единичных или простых индексов с учетом выбранных измерителей (натуральных, трудовых, стоимостных, в баллах, процентах, долях, “весах” и т.д.) по каждому параметру.

4. Расчет интегрального показателя конкурентоспособности продукции.

5. Выбор наиболее весомых факторов повышения конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и разработка мер по их реализации.

При определении параметров конкурентоспособности товаров необходимо учитывать, что часть их характеризует потребительские свойства продукции, а часть — экономические. При этом в обоих случаях они могут быть нормативными (жесткими) и свободными (мягкими) параметрами. После установления иерархии параметров на первый план выдвигаются те из них, которые имеют наибольший вес. Рассчитаны простые индексы по ним, определяют сводный параметрический (интегрированный) **индекс конкурентоспособности продукции (K_k)**, используя формулу:

$$K_k = \frac{K_i}{\Pi}$$

где K_i , — сумма индивидуальных коэффициентов конкурентоспособности;

Π — число индивидуальных коэффициентов.

Индивидуальные коэффициенты конкурентоспособности определяются отношением конкретного конкурентообразующего показателя продукции (товара) к аналогичному показателю (нормативу), действующему на рынке. Если интегральный коэффициент составляет 1,2 и выше, продукция (товар) имеет высокую конкурентоспособность, от 1,2 до 1 — продукция конкурентоспособна, ниже 1 — конкурентоспособность низкая. Хозяйство будет конкурентоспособным на рынке сбыта, если его товар обеспечивает рентабельность 20 % и выше.

При оценке конкурентоспособности могут учитываться следующие модели экономического развития: плановая, рыночная и комбинированная, сочетающая характеристики рыночного и планового хозяйства.

6. Пути повышения экономической эффективности качества продукции и ее конкурентоспособности.

Проблемы конкурентоспособности агропромышленного комплекса стоят весьма остро, поэтому необходимы конструктивные решения на уровне государства и конкретных регионов для выработки эффективной внутренней и внешней политики. Основными факторами конкурентоспособности национального агропромышленного комплекса выступают:

- уровень инвестиций в науку и новые технологии;
- уровень инвестиций в “человеческий капитал”;
- уровень благоприятных экономических условий для инноваций;
- либерализация внешнеэкономических связей;
- формирование открытой экономики, основанной на правилах международной торговли,
- высокое качество продукции, соответствующее международной сертификации,
- экономическая свобода хозяйствования
- государственные гарантии по защите капитала, собственности и ресурсов сельскохозяйственных предприятий.

В росте эффективности производства и формировании конкурентоспособной продукции ключевую роль в настоящее время играют новые интенсивные или высокие технологии, поскольку почти на 80 % качество и конкурентность создаются в сфере производства, то есть в процессе технологического формирования свойств продукции, в результате чего она приобретает потребительскую стоимость. И только немногим более 20 % качества создается в процессе доработки сельскохозяйственной продукции, расфасовки, упаковки, хранения и т.д.

Поэтому курс на повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции требует переориентации инвестиций в технологии в тесной связи с инвестированием науки и развития “человеческого капитала”.

В современных условиях прогресс экономики АПК определяется как уровнем науки и образования, так и большим комплексом организационно-производственных и технических условий, обеспечивающих аккумуляцию, анализ и использование информации, создание и распространение новых знаний в целях развития технологий. Это находится в прямой зависимости от скорости инновационных процессов, которые формируют темпы реализации новых технологических решений.

В конечном итоге конкурентоспособность национального АПК определяется способностью страны проводить самостоятельную аграрную политику и эффективное экономическое соревнование на внутреннем и внешнем рынках. Конкурентоспособность агропромышленного комплекса зависит от степени продовольственной независимости; внутренней продовольственной сбалансированности рынка по спросу и предложению,

быстрого технологического, и инвестиционного воспроизводства; повышения качества сельскохозяйственной продукции; социальной стабильности и роста уровня жизни населения.

С чисто экономических позиций уровень конкурентоспособности агропромышленного комплекса определяют: интенсификация производства; размер инвестирования в науку и технологии; использование и окупаемость ресурсов; объемы продажи продукции, в том числе экспорт; производительность труда; наукоемкость и ресурсоемкость; степень открытости экономики; динамика курса национальной валюты; сальдо торгового и платежного балансов.

Для реализации существующего потенциала в аграрном секторе республики необходима концентрация работы трех основных уровней хозяйственного управления — макро-(государственного), мезо-(регионального и отраслевого). микроуровней (предприятий) — на решении единой программы повышения конкурентоспособности АПК.

Главными направлениями должны быть:

- * максимальное привлечение в аграрную сферу всех видов капитала;
- * наращивание инвестиций в национальную науку и образование; переход на высокоинтенсивные технологии;
- * создание высокопроизводительной системы машин;
- * формирование нового рыночного менталитета и экономического мышления сельских товаропроизводителей;
- * усиление роли капитала;
- * целенаправленное улучшение экономической среды;
- * ускорение перехода сельскохозяйственного производства на информационные технологии.

Повышение конкурентоспособности продукции АПК имеет важнейшее значение исходя из двух основных позиций. Во-первых, ставится задача увеличения производства на экспорт продукции из местного сырья. Во-вторых, необходимо обеспечить замещение импорта путем развития собственного производства конкурентоспособной, пользующейся спросом на внутреннем рынке продукции.

Повышение конкурентоспособности продукции зависит от следующих *условий:*

- согласованности повышения конкурентоспособности с целями и направлениями макроэкономической политики государства;
- направленности аграрной политики на решение ключевых задач конкурентоспособности продукции во взаимосвязи с формированием рынков продовольствия и целенаправленным улучшением экономических показателей развития АПК.
- поиск внутренних резервов товаропроизводителей по снижению затрат на производство продукции;
- активизация работы в области маркетинга и маркетинговых исследований, состояние действующих и новых рынков сбыта с/х продукции

10. Тема: Специализация и сочетание отраслей сельскохозяйственных предприятий

1. Понятие специализации в экономике сельского хозяйства. Формы специализации сельскохозяйственных предприятий.
2. Принципы сочетания отраслей. Показатели эффективности специализации.
3. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий.
4. Сущность кооперации и интеграции.
5. Проблемы и направления развития сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции на современном этапе.

Лекционный материал

1. Понятие специализации в экономике сельского хозяйства. Формы специализации сельскохозяйственных предприятий.

Эффективность функционирования агропромышленного комплекса в рыночных условиях хозяйствования в значительной степени зависит от его рационального размещения, специализации и сочетания отраслей.

Под **специализацией** сельскохозяйственного предприятия понимают сосредоточение деятельности на производстве одного или нескольких видов продукции, соответствующих конкретным условиям хозяйства и потребностям страны. Она выражает общественное разделение труда, которое взаимосвязано с развитием производительных сил.

Сельскохозяйственные предприятия, специализируясь на производстве разных видов продукции, занимают определенное место в общественном разделении труда. Вначале отдельные виды продукции в деятельности большинства из них не играли решающей роли. Затем по мере развития производительных сил страны и сельского хозяйства углублялась специализация предприятий. Среди них формировались хозяйства с преимущественным производством того или иного вида продукции, в том числе зерновые, свекловичные, льноводческие, овощеводческие, молочные, откормочные и др.

К основным *принципам размещения и специализации* сельскохозяйственного производства и предприятий, работающих на его сырье, относятся:

- получение максимального количества продукции там, где затраты на ее производство и транспортировку минимальны;
- учет природных условий и их максимальное использование, формирование в соответствии с ними зональных систем земледелия и животноводства;
- приближение производства к источникам сырья и районам потребления;
- учет транспортных условий и развития производственной инфраструктуры;
- наиболее полное и эффективное использование трудовых ресурсов;

- учет международного разделения труда и возможностей экспорта;
- комплексное развитие и специализация сельского хозяйства республики и ее регионов;
- укрепление экономической независимости страны.

Преимущество рационального размещения и специализации сельскохозяйственного производства состоит в возможности наиболее полного использования, прежде всего, благоприятных природных условий и, уже на основании их, создании экономических возможностей для увеличения производства сельскохозяйственной продукции в соответствии с запросами рынка и ее удешевление.

Специализация может осуществляться в различных *формах*. Выделяются два основных типа специализации в АПК: *территориальная (зональная) и производственная*.

Соответственно, различают *3 формы производственной специализации*: предметная, поэлементная, стадийная (технологическая).

Предметная специализация - это обособление производства готового продукта или его ограниченного ассортимента. Наиболее широкое распространение данная форма специализации получила в сельскохозяйственном производстве и отраслях перерабатывающей промышленности АПК. В растениеводстве - это производство элитных семян; в животноводстве - выращивание племенного молодняка; производство мяса, яиц в птицеводстве и т.д.

Поэлементная специализация заключается в изготовлении отдельных элементов типов деталей или узлов на различных предприятиях и сборке их на головном предприятии. Эта форма присуща в большей мере машиностроительным отраслям первой сферы АПК. В сельскохозяйственном производстве она получила весьма ограниченное распространение.

Стадийная или технологическая специализация основывается на выделении технологических стадий производства в виде самостоятельной отрасли. В пищевой промышленности она проявляется в выделении первичной переработки сырья. Это позволяет более рационально размещать предприятия по отношению к сырьевой базе, а отрасли с другими технологическими процессами – к потребителю.

Существует другое *деление форм специализации*:

- зональная (межзональная, внутризональная);
- отраслевая (межотраслевая, внутриотраслевая);
- межхозяйственная специализация;
- хозяйственная (похозяйственная);
- внутривладельческая специализация.

Зональная специализация - это процесс разделения труда в сельском хозяйстве республики, зоны, области, района, когда размещение и развитие сельскохозяйственных отраслей и культур осуществляется в соответствии с уровнем развития материально-технической базы и концентрации производства в таком сочетании, которое позволяет наиболее эффективно

использовать природно-экономические условия данного производства в интересах увеличения производства и удешевления продукции.

Процесс разделения труда внутри какой-либо отдельной отрасли называется *внутриотраслевой специализацией*. Такая специализация характерна практически для всех отраслей сельскохозяйственного производства. Так, растениеводство специализируется на производстве зерна, картофеля, льна, сахара; свеклы, овощей и т.д. В животноводстве разделение труда проходит по линии молочного, мясного, мясомолочного, молочно-мясного скотоводства, свиноводства, овцеводства. В самостоятельную отрасль выделено птицеводство. В свою очередь, внутри этих отраслей происходит разделение труда на производстве отдельных культур или видов продукции. Эта форма специализации получила название *внутриотраслевой постадийной*, или *проводимой по стадиям*.

Межотраслевой тип специализации наиболее характерно проявляется между растениеводством и животноводством в производстве кормов, заготовке удобрений, использовании средств производства и рабочей силы, между молочным скотоводством и свиноводством, основными и дополнительными отраслями.

Межхозяйственная специализация характеризует процесс разделения труда внутри какой-то территориальной единицы между отдельными предприятиями, направленный на увеличение производства продукции и удешевление её производства. Она позволяет более широко применить достижения НТП, объединять средства отдельных хозяйств и вести производство на индустриальной основе.

Хозяйственная (похозяйственная) специализация основана на производстве в каком-то одном хозяйстве одного или нескольких определенных видов продукции.

Внутрихозяйственная специализация - это процесс разделения труда по производству товарной и нетоварной сельскохозяйственной продукции внутри хозяйства: специализация отделений, бригад, животноводческих ферм,

Между всеми представленными формами специализации существует тесная диалектическая и экономическая взаимосвязь

2. Принципы сочетания отраслей. Показатели эффективности специализации.

Специализация предприятий основана на сочетании отраслей, каждая из которых выполняет определенную роль в их экономике и имеет свои отличительные признаки.

Под **отраслью в хозяйстве** понимают часть сельскохозяйственного производства, отличающуюся видом и назначением получаемой продукции, предметами и орудиями труда, технологией и организацией производства, профессиональными качествами работников.

По экономическому значению сельскохозяйственные отрасли подразделяют на главную (ведущую) и дополнительные, которые вместе составляют основное производство.

Главная отрасль дает наибольшую часть товарной продукции и определяет специализацию хозяйства. **Дополнительные отрасли** имеют второстепенное значение и организуются в целях создания благоприятных условий для развития главной отрасли и лучшего использования земельных, трудовых и материально-технических ресурсов.

Сочетание отраслей не может быть произвольным и устанавливается с учетом природных и экономических условий, а также особенностей организации производства отдельных видов продукции растениеводства и животноводства. При этом рекомендуется руководствоваться следующими **основными принципами**:

- сочетание отраслей должно способствовать более полному и эффективному использованию земли (с одновременным сохранением и повышением плодородия почвы), трудовых ресурсов, техники, побочной (солома, ботва, навоз и др.) и нестандартной продукции, а также преодолению сезонности сельскохозяйственного труда и ускорению окупаемости капитальных вложений;

- каждая отрасль должна иметь достаточно крупные размеры для применения прогрессивной техники, технологии и организации производства;

- дополнительные отрасли должны быть технологически, организационно или экономически взаимосвязаны с главной отраслью и способствовать ее развитию.

Специализацию и сочетание отраслей характеризуют две группы показателей: уровень специализации и соотношение между отдельными отраслями, их эффективность.

Основной показатель уровня специализации предприятия – структура выручки от реализации товарной сельскохозяйственной продукции. По ней судят о том, в какой мере, специализировано хозяйство и какую роль оно играет в создании совокупного общественного продукта.

Об уровне специализации сельскохозяйственных предприятий судят по **коэффициенту специализации (K_c)**, который определяют по формуле:

$$K_c = \frac{100}{\sum U_T(2H - 1)}$$

где U_T — доля отдельных отраслей в структуре выручки от реализации продукции, %;
 H — порядковый номер отдельных отраслей по доле каждого вида продукции в ранжированном ряду.

При коэффициенте 0,6 уровень специализации считается очень высоким, от 0,4 до 0,6 — высоким, от 0,2 до 0,4 — средним и менее 0,2 — низким.

У предприятий, которые производят один вид продукции, коэффициент специализации равен 1.

Приведём примеры вариантов специализации сельскохозяйственных предприятий.

Узкоспециализированное хозяйство – одна отрасль в структуре товарной продукции приближается к 100 % (птицефабрики, тепличные комбинаты и др.).

Специализированное хозяйство – на долю главной отрасли приходится свыше 50 % товарной продукции; имеется несколько дополнительных отраслей как в растениеводстве, так и в животноводстве (молочно – картофелеводческие, овощемолочные предприятия и др.).

Хозяйство имеет две-три основные товарные отрасли – на две основные отрасли приходится не менее 66,6 % товарной продукции или удельный вес трёх основных отраслей в товарной продукции не ниже 75,3 %. В хозяйстве имеется также несколько дополнительных отраслей (молочно – мясная специализация с развитым производством картофеля, мясосернокартофелеводческая и др.).

Многоотраслевое универсальное хозяйство – не имеет отрасли, составляющей в товарной продукции свыше 50 %, или двух отраслей, дающих 2/3 товарной продукции, или трёх отраслей, обеспечивающих в совокупности не менее 75 % товарной продукции (многоотраслевые хозяйства растениеводческого, животноводческого направления, без чётко выраженной специализации и др.). многоотраслевые предприятия могут иметь высокую концентрацию производства в той или иной отрасли.

Эффективность специализации и сочетания отраслей характеризуют следующие показатели:

объем валовой продукции растениеводства и животноводства в расчете на 1 га сельскохозяйственных угодий (продуктивность земли) и на одного среднегодового работника, занятого в этих отраслях (производительность труда);

себестоимость единицы продукции;

прибыль от основного производства в расчете на 1 га сельскохозяйственных угодий;

уровень рентабельности предприятия и окупаемость капитальных вложений.

3. Производственные типы сельскохозяйственных предприятий.

Создание специализированных зон производства растениеводческой и животноводческой продукции, обеспечивающих сырьём перерабатывающие предприятия, предполагается на базе разнообразных производственных типов.

В процессе развития специализации и совершенствования сочетания отраслей формируются производственные типы сельскохозяйственных предприятий:

- молочно-мясной
- мясо - молочный
- мясо - молочный с развитым свиноводством
- свиноводческий
- молочно-овощной
- птицеводческий
- племенной
- семеноводческий
- хозяйства по выращиванию саженцев плодовых деревьев, тепличного овощеводства, звероводства и т.д.

Производственный тип сельскохозяйственных предприятий представляет группу предприятий, близких по своим задачам и условиям деятельности, составу и пропорции основных элементов производства, уровню его интенсивности и системе ведения хозяйства.

В составе одного производственного типа могут быть полностью сложившиеся предприятия и только еще формирующиеся, а также достигшие высоких показателей и отстающие, но, несмотря на это, все они характеризуются общими для данного типа устойчивыми признаками, отличающими их от хозяйств других типов.

Кроме того, в каждом производственном типе имеются подтипы или группы предприятий, выделяющиеся по отдельным признакам. Чем шире ареал распространения производственного типа по зонам страны, тем больше наблюдается подтипов, и наоборот.

Выявление производственных типов и подтипов и изучение их на примере передовых хозяйств позволяет определить прогрессивные тенденции в развитии и правильные пропорции в построении производства, обосновать рациональные типы сельскохозяйственных предприятий.

4. Сущность кооперации и интеграции.

Кооперация - процесс объединения трудовой деятельности, обусловленный общественным разделением труда. Как форма организационной взаимосвязи предполагает сотрудничество определенной группы людей по совместному производству какого-либо вида продукции или оказанию услуг.

Кооперация – это процесс объединения разнородных предприятий и производств в целях использования преимуществ специализации и концентрации для получения определенного конечного эффекта.

Кооперация предусматривает сотрудничество и объединение совместных усилий в сфере объединения капитала, при этом создается совместное производство. Кооперация может осуществляться на основе объединения технологически разобщенных стадий процесса производства либо в сельском хозяйстве, либо сельскохозяйственных и смежных с ним отраслях. В этом случае кооперация выступает как форма общественного разделения труда, но противоположна специализации.

Кооперация это процесс соединения разъединенных видов деятельности в единый технологический процесс, но на новой основе за счет высокого уровня концентрации производства и внедрения НТП.

Учение Чаянова возникло в 1769г. развитие 1 пол.19вв. основоположники Бухарин и Чаянов. Их теории базируются в разных точках зрениях в вопросах о собственности на землю и на развитие кооперации. Чаянов выступал за сохранение и развитие частной собственности на землю, за развитие крестьянского хозяйства, развитие предпринимательской, снабженческо-сбытовой деятельности. Марксистско-ленинское учение выступало за общественное разделение труда, общественную собственность на средства производства, на землю, за специализацию и концентрацию производства. Учение Чаянова оказалось невостребованным, но получило поддержку на западе.

Формы:

1. производство и сбыт (агрофирмы, оптовые и розничные комбинаты);
2. производство – реализация – переработка (простое товарищество);
3. в сфере закупок (потребительская кооперация).

Виды кооперации:

Горизонтальная – кооперация сотрудничества осуществляется между субъектами в пределах одной отрасли.

Вертикальная - высшей формой кооперации является агропромышленная интеграция.

5. Проблемы и направления развития сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции на современном этапе.

Направления:

- потребительская кооперация населения;
- закупка осуществляется перерабатывающими предприятиями на договорной основе;
- по прямым связям с заготовительными организациями

Сущность агропромышленной интеграции. Высшая и более сложная форма вертикальной кооперации (между смежными отраслями), - это объединение промышленных и сельскохозяйственных предприятий. Предполагает образование единой межотраслевой производственно-технологической системы, включающей последовательные стадии единого технологического цикла, начиная с производства сельскохозяйственной продукции и заканчивая её реализацией в розничной сети.

Агропромышленная интеграция предполагает наличие интегратора, финансирующего это объединение (как правило, промышленное предприятие).

Вертикальная интеграция – межотраслевое кооперирование предприятий различных отраслей. Система межотраслевых связей предприятий промышленности и сельского хозяйства, технологически

объединенных одним процессом производства и переработки сельскохозяйственной продукции.

2 вида: * отношения строятся на основе договоров контрактации;

* предприятия сотрудничают на основе полной юридической самостоятельности с частичной передачей функций головному хозяйству.

Горизонтальная интеграция – внутриотраслевое кооперирование предприятий и производств одной или нескольких отраслей, обеспечивающих углубление специализации, повышение качества продукции (товарищества, холдинг, АПФГ), трансфертные цены + налог + норма прибыли.

Направления развития сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции:

1) слияние с СХП промышленных ранее функционирующих самостоятельно (спиртзаводы, овощеконсервные);

2) строительство в СХП цехов минизаводов по переработке на месте;

3) между СХП и промышленным предприятием по производству и переработке продукции в границах сырьевых зон (сахарные заводы, льнозаводы, АПобъединения, АПФГ холдинги);

4) присоединение к перерабатывающему предприятию СХП или аренда земли в СХП.

5) между предприятием, осуществляющим производство, заготовку, хранение, переработку, реализацию продуктов потребления, а также производственно - технологическое обслуживание в пределах определенной территории, отрасли или продуктового подкомплекса

6) на уровне продуктового комплекса создают ассоциации, концерны, союзы.

Новые организационные формы:

Агрофирмы (2,4 сфера),

Агропромышленные предприятия (производство и переработка), Агропромышленные объединения, агропромышленные комбинаты (4сфера), АПФГ (направлены на повышение конкурентоспособности и реализации инвестиционных проектов)

Холдинг (одному участнику принадлежит пакет акций другого предприятия),

Ассоциации (добровольное объединение участников с целью достижения поставленных целей).

11. Тема: Экономическая эффективность сельскохозяйственного производства

1. Понятие и уровни экономической эффективности производства АПК.

2. Система показателей абсолютной и сравнительной эффективности производства.

3. Факторы повышения экономической эффективности сельскохозяйственного производства.

- 4.Рентабельность агропромышленной продукции и показатели ее измерения. Факторы повышения рентабельности агропромышленного производства.
- 5.Резервы и пути повышения эффективности сельскохозяйственного производства.

Лекционный материал

1.Понятие и уровни экономической эффективности производства АПК.

Эффективность производственной деятельности - это результативность хозяйствования. Она показывает, ценой каких затрат капитала (ресурсов) достигается конечный результат.

Следует различать понятия «эффект» и «экономическая эффективность». *Эффект* есть следствие, результат тех или иных мероприятий, проводимых на предприятии. Например, эффект от применения удобрений выражается в виде прибавки урожая; от использования кормов — в увеличении надоев молока и т.д.

Но полученный эффект не дает представления о выгодности применения удобрений или кормов. Как они окупаются, становится известно лишь при сравнении полученного результата с теми расходами, которые связаны с использованием удобрений и кормов. Только по одному эффекту недостаточно судить о целесообразности проводимых мероприятий. На эти вопросы наиболее полный ответ дает показатель экономической эффективности.

Мера, с которой общество подходит к установлению степени результативности производства, называется *критерием эффективности*. Критерий отражает цель любых видов производственной деятельности с указанием их характеристик, показателей и параметров.

С переходом к рыночной экономике изменяются трактовка и иерархия критериев эффективности, их содержание. Поскольку основной целью предпринимательской деятельности в условиях рыночных отношений является прибыль, то в качестве критерия экономической эффективности выступает максимизация прибыли на единицу затрат капитала (ресурсов) при высоком уровне качества труда и обеспечении конкурентоспособности продукции. При внедрении ресурсосберегающих технологий критерием эффективности является минимизация затрат и ресурсов на единицу конечного результата.

В рыночных условиях сохраняется и общий народнохозяйственный *критерий эффективности*: максимизация национального дохода, валового внутреннего продукта на единицу затрат и ресурсов для повышения уровня жизни народа.

Различают *общую (абсолютную), сравнительную (относительную) и социально-экономическую эффективность*. Первый показатель применяется для оценки результатов производственной деятельности на макро и микроуровнях за определенный период и в динамике для сопоставления уровня эффективности по предприятиям, отраслям, межотраслевым комплексам, а также по районам, областям и республике в целом.

Сравнительная (относительная) эффективность используется при обосновании вариантных решений и отборе среди них наиболее оптимального.

Социальная эффективность — соответствие результатов хозяйственной деятельности социальным целям общества. Она выражает степень удовлетворения всей совокупности потребностей за счет создаваемого продукта и связана с уровнем жизни населения, содержанием и условиями труда, состоянием среды обитания человека, масштабами свободного времени.

Экономическая и социальная эффективность взаимосвязаны. Рост экономической эффективности служит основой достижения высоких социальных результатов, В свою очередь без социальных достижений невозможно решение экономических задач. Степень решения социальных проблем (отношение к труду, моральный климат и т.п.) нередко оказывает решающее воздействие на динамику экономической эффективности производства, И экономическая, и социальная эффективность в единстве оказывают влияние на общий экономический эффект.

Социальные аспекты эффективности производства в полной мере не могут быть выражены количественно. Вместе с тем повышение эффективности производства представляет собой не только научно-техническую или производственно - экономическую, но и социальную проблему.

Эффективность общественного производства выражает требования закона экономии времени, содержание которого охватывает экономию живого и овеществленного труда. Кроме того, его действие распространяется и на ту часть вне рабочего времени, которая связана с выполнением семейно-бытовых обязанностей, передвижением на транспорте и т.д. Сокращение этого времени ведет к увеличению свободного. Последнее, являясь важнейшим условием повышения культурно-технического уровня, активизации человеческой деятельности в экономике, оказывает многостороннее воздействие на рабочее время, делает его более плодотворным и эффективным.

2. Система показателей абсолютной и сравнительной эффективности производства.

Для определения абсолютной эффективности производства применяются обобщающие и дифференцированные показатели. В основе формирования обобщающих показателей находятся два условия: учет конечного результата и отражение совокупной величины затрат или ресурсов.

Так, ряд экономистов предлагают производить оценку эффективности общественного производства в народном хозяйстве и его отраслях с помощью единого интегрального показателя, который может быть выражен следующей формулой:

$$\mathcal{E}_\Pi = \frac{\text{ЧД}}{T + M + \Phi * K}$$

где \mathcal{E}_Π - эффективность производства;

ЧД — чистый доход с учетом его состава и качества;

T — затраты живого труда;

M — текущие затраты овеществленного труда;

Φ — единовременные вложения в производственные фонды;

K — коэффициент приведения к единой размерности, позволяющий суммировать затрат и вложения.

Абсолютная эффективность использования какого-либо одного вида затрат и ресурсов выражается в системе дифференцированных показателей. К ним относятся: производительность труда и трудоемкость, материалоотдача и материалоемкость, фондоотдача и фондоемкость, капиталотдача и капиталоемкость. Формулы расчета прямых показателей данной системы на сельскохозяйственных предприятиях приведены в табл..

Объемные показатели экономического эффекта включают натуральные и стоимостные измерители. Последние имеют не только учетное, но и экономическое значение, так как с их помощью опосредуются товарно-денежные отношения.

В основе оценки сравнительной эффективности производства лежит сопоставление фактического изменения показателей за отчетный и базовый периоды. При этом объемы роста производства продукции по годам в стоимостном выражении определяются в сопоставимых ценах.

Таблица 1. Система дифференцированных показателей оценки эффективности производства в сельском хозяйстве

РЕСУРС	Результат производства			
	Валовая продукция (ВП)	Конечная продукция (КП)	Валовой доход (ВД)	Чистый доход (ЧД)
Земельные угодья (У)	ВП/У	КП/У	ВД/ У	ЧД /У
Живой труд (Т)	ВП/Т	КП/Т	ВД/ Т	ЧД /Т
Овеществленный труд (Φ)	ВП/Φ	КП/Φ	ВД/ Φ	ЧД /Φ
Текущие затраты (З)	ВП/З	КП/З	ВД/ З	ЧД /З

Для объективной сравнительной оценки уровня использования земельных угодий необходимо учитывать один из важнейших факторов, влияющих на результаты земледелия, - качество земель. Поэтому полученные данные об экономической эффективности использования земли корректируются с учетом ее кадастровой (баллы) и экономической (денежной) оценок.

К показателям сравнительной эффективности труда относятся:

- темп роста производительности труда;
- доля прироста продукции за счет повышения производительности труда;
- экономия живого труда работников за анализируемый год по сравнению с базисным.

Сравнительная эффективность использования производственных фондов и текущих затрат определяется относительной экономией на единицу выпускаемой продукции основных производственных фондов, нормируемых оборотных средств, материальных затрат, фонда оплаты труда. Относительная экономия использования основных производственных фондов характеризует условное их высвобождение в результате повышения фондоотдачи по сравнению с предыдущим годом и определяется по следующей формуле:

$$Э_{опф} = \Phi_1 I_2 - \Phi_2$$

Φ_1, Φ_2 - среднегодовая стоимость основных производственных фондов соответственно за предыдущий и отчётный годы, руб.;

I_2 - индекс роста объема продукции по сравнению с предыдущим годом (расчеты ведутся в сопоставимых ценах).

Аналогичным образом определяются показатели относительной экономии нормируемых оборотных средств, материальных затрат, фонда оплаты труда.

Важнейшим показателем сравнительной эффективности использования капитальных вложений является минимум приведенных затрат (в рублях):

$$C + E_n * K \rightarrow \min,$$

где C - годовые текущие затраты (себестоимость выпускаемой продукции) по заданному варианту;

E_n - нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений;

K - капитальные вложения по каждому варианту.

Обобщающими показателями эффективности производства в условиях рыночной экономики остаются себестоимость, прибыль и рентабельность. Данные показатели отражают эффективность работы отраслей, предприятий и отдельных хозрасчетных подразделений.

3. Факторы повышения экономической эффективности сельскохозяйственного производства.

Устойчивому функционированию и динамичному развитию производства, а впоследствии - и повышению его эффективности как на национальном так и на уровне отдельных предприятий способствуют следующие группы факторов:

1. Организационные — предполагают рациональную организацию предприятий по размерам и ресурсам, организацию связей и взаимодействия товаропроизводителей и структурных подразделений, организацию эффективного управления и выгодной кооперации труда и капитала.

В новых условиях хозяйствования данная группа факторов определяет стратегию для вновь создающихся (в процессе реструктуризации и

трансформации в структуры рыночного типа) предприятий, а также для предприятий, стабилизирующих и укрепляющих свое экономическое состояние. Реализация факторов в хозяйственной деятельности предусматривает прежде всего оптимизацию структуры и объемов производства и сбыта, рационализацию производственного потенциала, совершенствование внутривозвратного управления. В экономическом аспекте деятельности предприятий это отразится в экономии ресурсов (материальных), снижении удельных затрат на единицу производства, эффективном разделении труда и формировании целесообразной специализации исходя из возможностей рыночного сбыта продукции, а также установлении взаимовыгодных хозяйственных связей по сбыту продукции и приобретению ресурсов, построенных на экономических интересах.

II Рыночные — определяются необходимостью в той или иной мере считаться с объективными законами рынка и постепенным вхождением предприятий в более совершенную систему их функционирования, а именно:

- широкомасштабные маркетинговые исследования рынка на предмет изучения спроса на продукцию, объемов сбыта, требуемого качества, каналов товародвижения, конъюнктуры цен, рекламы и т.д.;

- использование принципов бизнес-планирования с целью расчета объективных возможностей развития производства, достижения (получения) достаточных доходов для осуществления расширенного воспроизводства, накопления капитала;

- поэтапное завоевание ниш на рынках продовольствия (как внутренних, так и внешних) посредством выравнивания качества сельскохозяйственной продукции в соответствии с требованиями международной сертификации и стандартизации, перехода на интенсивные и ресурсосберегающие технологии, позволяющие получать конкурентную продукцию.

III. Экономические — имея особенностью своего формирования два уровня (макроуровень и микроуровень), определяют тактику производственно-экономической деятельности предприятий АПК.

На *макроуровне* могут быть выделены следующие основные факторы:

1. Государственное регулирование сельского хозяйства посредством:

- целевых программ (продуктовых, поддержки производства в худших условиях и т.д.);

- гибких дотаций к рыночным ценам и субсидий эффективному производству, налогов и процентных ставок по кредитам;

- страхования производства, рисков, капиталов

2. Установление квот на производство и контроль за их соблюдением, позволяющие поддерживать баланс производства и сбыта, предотвращать перепроизводство продукции, планировать объемы рынка, контролировать ассортимент и качества продукции.

3. Гибкие продуктовые интервенции для поддержания рыночного баланса продовольствия, которые призваны предотвратить резкие перепады и

конъюнктуры в поставках сельскохозяйственной продукции в торгово - сбытовую сеть.

4. Стимулирование экспорта и рационализация импорта

5. Разработка достаточной и необходимой, стимулирующее производство законодательной базы, включая земельные отношения, что создаст условия для динамичного развития эффективного производства и предотвратит бесполезную хозяйственную деятельность

На *микроуровне* к наиболее существенным отнесены следующие факторы:

1. Материальное стимулирование труда и производства, отражающее экономические интересы товаропроизводителей, призвано регулировать заинтересованность работников и трудовых коллективов в высокопроизводительном труде и его результатах.

2. Инвестиции в освоение эффективных технологий и средств производства необходимы прежде всего для расширенного воспроизводства капитала, интенсификации сельского хозяйства, повышения качества продукции, а в конечном счете — для конкурентоспособности сельскохозяйственного производства.

3. Оптимальный объем производства и активный сбыт продукции под потребительский спрос должны обеспечить наибольший эффект при максимальном удовлетворении интересов производителей и потребителей.

IV. Производственные — являются основополагающими, их исходное состояние свидетельствует о целесообразности и эффективности всякого аграрного производства. При этом по своей значимости их необходимо рассматривать следующим образом:

1. Интенсификация производства, которую следует понимать не как состояние, а как процесс опережающего увеличения окупаемости ресурсов продукцией по отношению к росту капитальных вложений и затрат.

2. Ресурсосбережение и оптимизация производства по критерию результат - затраты являются важнейшим условием повышения доходности производства и рационального использования ресурсов. Учитывая то, что каждый уровень производства требует определенного сочетания ресурсов и затрат, необходимо рассматривать две ситуации: когда наблюдается неоправданный перерасход средств в силу превышения затрат над объемом производства и когда опережающий рост объемов производства может привести к истощению и разрушению производственного потенциала. Экономически оправданным считается оптимальное соотношение ресурсов и затрат.

3. В процессе производства важным условием поддержания необходимой конкурентоспособности является производство продукции высокого качества, а выполнение технологических приемов первичной доработки и переработки произведенной продукции к тому же позволяет лучше учитывать интересы различных групп потребителей, полнее удовлетворять потребительский спрос.

При этом положительным является то, что денежные поступления от реализации продукции не переливаются в отрасль переработки и сферу торговли, а достаются сельскохозяйственному производителю.

V. *Научного профессионального и информационного обеспечения* - призваны гарантировать более эффективное ведение производства в соответствии с научными рекомендациями при внедрении передового опыта, принятии правильных и своевременных хозяйственных решений в силу наличия и целенаправленного использования информации о ситуации в производстве, сфере сбыта, торговли, потребления. К ним следует относить:

- квалифицированный уровень работников - формируется посредством профессиональной подготовки и переподготовки. Затраты на систему подготовки и переподготовки специалистов являются быстро и многократно окупаемыми и должны быть взяты на себя государством;

- наличие эффективной системы агроконсультирования и внедрения научных разработок - должна обеспечивать связь между наукой и практикой и тем самым - гарантированный рост эффективности производства;

- информационное и компьютерное обеспечение товаропроизводителей - должно отвечать таким критериям, как оперативность, полнота, объективность, аналитичность, сопоставимость, доступность и т.д.

Последовательный учет и системное использование с определяющих факторов эффективности функционирования предприятий АПК позволяют успешно преодолевать возможные экономические сложности, находить приоритетные направления позитивного развития, быстро формировать конкурентоспособное производство.

4.Рентабельность агропромышленной продукции и показатели ее измерения. Факторы повышения рентабельности агропромышленного производства.

Рентабельность — важнейшая экономическая категория, которая присуща всем предприятиям, работающим на основе хозяйственного (коммерческого) расчета. Она означает доходность, прибыльность предприятия. *Доходом предприятия* является часть стоимости валовой продукции, остающаяся после возмещения затрат на ее производство. *Рентабельность выражается* в том, что за счет выручки от продажи продукции предприятие не только покрывает затраты на ее производство и реализацию, но и получает определенную долю чистого дохода (прибыли). Следовательно, рентабельность — один из важнейших показателей, характеризующих экономическую эффективность сельскохозяйственного производства. В нем отражаются результаты затрат не только живого, но и прошлого, овеществленного труда, качество реализуемой продукции, уровень организации производства и его управления.

Рентабельность зависит от цен на продукцию предприятия, покупные материалы и сырье, уровня оплаты труда, а также структуры производственных затрат. Рентабельность увеличивается (при прочих равных

условиях) с ростом производства и производительности труда, с улучшением качества продукции и сырья, повышением уровня использования производственных мощностей, внедрением технологических новинок, сокращающих удельные затраты труда, сырья и материалов, применением более совершенных методов организации труда, сокращением непроизводительных расходов, с повышением уровня квалификации кадров.

Рентабельность производства характеризует система экономических показателей, отражающих результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий. Наиболее распространенным показателем является прибыль, т.е. часть чистого дохода, исчисляемая как разность между выручкой хозяйства за реализованную продукцию и затратами на ее производство.

В условиях рыночных отношений прибыль является конечной целью и движущим мотивом производства на предприятии, важнейшим экономическим показателем хозяйственной деятельности предприятия. Как экономическая категория она в обобщенном виде отражает результаты хозяйствования, эффективность затрат живого и овеществленного труда, но не дает представления о степени данной эффективности. Для определения сравнительной экономической эффективности производства отдельных видов продукции, отраслей и хозяйств в целом необходимо полученную прибыль сопоставить с себестоимостью реализованной продукции.

Другим показателем рентабельности производства является норма прибыли, которая позволяет выявить, насколько эффективно используется вся сумма участвующих в производстве средств. Этот показатель исчисляют в целом по предприятию как отношение полученной прибыли к стоимости основных производственных фондов и оборотных средств, выраженное в процентах. В нем находят отражение срок окупаемости производственных фондов, скорость оборачиваемости оборотных средств, качество продукции, ее товарность, сроки реализации и т.п.

Уровень рентабельности по своему экономическому содержанию выражает эффективность сельскохозяйственного производства с точки зрения использования затрат живого и овеществленного труда. В ней находят отражение качество продукции (через изменение прибыли), сроки и объем ее реализации; размер прибыли на единицу стоимости материальных и трудовых затрат на производство и реализацию продукции. Уровень рентабельности определяется в процентах как отношение полученной предприятием прибыли к себестоимости реализованной продукции.

Кроме указанных основных показателей рентабельности значительный интерес представляет величина прибыли в расчете на единицу земельной площади. Этот показатель характеризует эффективность использования такого важнейшего средства производства в сельском хозяйстве, как земля. В растениеводстве прибыль определяется в расчете на 1 га посева, а по хозяйству в целом — на 100 га сельскохозяйственных угодий, или условной пашни.

Норма труда — прибыль в расчете на человеко-час или на рубль оплаты труда - характеризует степень отдачи затрат живого труда, их эффективность. Ее исчисляют как по отдельным видам продукции, так и по сельскохозяйственному предприятию в целом.

В тех случаях, когда производство продукции является для сельскохозяйственного предприятия убыточным (себестоимость реализованной продукции превышает выручку), определяется уровень убыточности. Данный показатель рассчитывают как отношение величины убытка от реализации продукции к полной ее себестоимости и выражают в процентах.

Следует отметить, что наиболее полное представление об экономическом уровне хозяйствования, эффективности производства и использования производственных ресурсов, финансовых результатах работы за год дает одновременный анализ всех показателей рентабельности.

Рентабельность производства в АПК зависит прежде всего от величины прибыли и размера затрат, т.е. от себестоимости продукции и цен, по которым она реализуется. Чем больше разница между ценой и себестоимостью единицы продукции, тем выше прибыль и уровень рентабельности. Следовательно, основные пути повышения рентабельности агропромышленного производства состоят в снижении затрат на производство продукции, увеличении ее выхода, товарности и улучшении качества, росте производительности труда, рациональном использовании производственных ресурсов.

В зависимости от уровня и сферы реализации факторы повышения рентабельности подразделяются на две группы: первая внутрипроизводственные и внешние, или факторы, воздействующие на изменение прибыли и контролируемые со стороны предприятия, и неконтролируемые факторы, к которым предприятие может только подстраиваться. Вторая группа факторов — это конкретные рыночные условия: цены на продукцию, сырье, материалы и энергию, банковский процент, налоговая политика государства, бюджетные дотации и субсидии, инвестиции и т.д.

5. Резервы и пути повышения эффективности сельскохозяйственного производства.

Весь комплекс резервов роста экономической эффективности агропромышленного производства на любом предприятии АПК можно подразделить на две однородные группы.

Первая объединяет в себе возможности интенсификации производства за счет пополнения и совершенствования потенциала производственных ресурсов на предприятии - материально-технических, земельных и трудовых. И здесь основная задача сводится прежде всего к поиску благоприятных источников финансирования расширенного воспроизводства основных и оборотных фондов, плодородия земель и ресурсов труда.

Научно-технический уровень применяемых материально-технических ресурсов может повышаться как внутри агропромышленных предприятий, так и на предприятиях фондопроизводящих отраслей АПК.

Вторая группа резервов роста экономической эффективности агропромышленного производства на предприятиях отечественного АПК объединяет в себе возможности лучшего, более производительного и бережного использования имеющихся и пополняемых производственных ресурсов. Здесь первостепенное значение имеет использование прогрессивных технологий и организации производства. Речь идет об интенсивных ресурсо-, фондо- и энергосберегающих технологиях, обеспечивающих экономию и повышение эффективности использования основных и оборотных, энергетических и трудовых ресурсов.

Прогрессивные формы организации производства на предприятиях АПК предполагают его приватизацию и кооперацию, трансформацию традиционных предприятий в рыночные структуры, развитие крестьянских (фермерских) и личных приусадебных хозяйств сельских жителей, широкое внедрение арендного подряда и т.п.

Резервами роста социально-экономической эффективности функционирования предприятий АПК являются восстановление и пополнение основных фондов социального и культурно - бытового назначения путем использования собственных, привлеченных и заемных источников инвестиций; все более полное и бережное использование материально-технических ресурсов по эксплуатации объектов непроизводственной сферы; увеличение внутрипроизводственных фондов индивидуального и общественного потребления работников, расходов на социальные и культурно-бытовые нужды трудового коллектива.

Развитие различных форм собственности, введение в практику многообразия форм хозяйствования обуславливают необходимость адекватного экономического механизма функционирования предприятий АПК. По мере продвижения к рынку все в большей мере должен развиваться и совершенствоваться хозяйственный механизм предприятия, мобилирующий на получение субъектом хозяйствования коммерческого эффекта не только в процессах организации, производства, реализации продукции, но и инвестирования, конкуренции.

В настоящее время становится общеизвестным: как бы хорошо то ни было отлажено производство, отсутствие необходимых инвестиций (например, под оборотные средства) приводит к отрицательному коммерческому эффекту. То же самое происходит и при возникновении проблем с реализацией продукта или же в случае недобросовестной конкуренции. Поэтому при совершенствовании хозяйственных и внутривозрастных экономических отношений важно достоверно определять статус каждого из товаропроизводителей, предусмотрев равнозначность и равноправность их функционирования, включая внутривозрастные подразделения. Это значит, что первичные трудовые

коллективы должны: по характеру своей деятельности и отношению к средствам производства максимально приблизиться к свободным предпринимательским формированиям и обладать правом собственности не только на средства производства, но и на готовый продукт; иметь свой текущий счет в банке или центре финансового учета предприятия; самостоятельно увязывать структуру производства с рынками сбыта, определяя приемлемую политику цен; перейти на коммерческий расчет и полное самофинансирование.

12. Тема: Материально-техническая база АПК и приемы ее использования

1. Понятие, составные элементы и особенности материально-технической базы АПК
2. Организация материально-технического обеспечения предприятий на условиях долгосрочной аренды
3. Задачи механизации и научного обеспечения материально-технической базы отраслей АПК

Лекционный материал

1. Понятие, составные элементы и особенности материально-технической базы АПК

Материально-техническая база (МТБ) предприятий представляет собой совокупность средств производства и прежде всего — средств современного крупного машинного производства во всех отраслях АПК. Однако МТБ сельского хозяйства играет ряд специфических особенностей, которые необходимо учитывать при решении проблем на различном уровне управления механизации производства:

1. Составной частью МТБ сельского хозяйства является земля, которая неодинакова по своему плодородию и требует различных затрат на производство единицы продукции. От уровня развития земли зависит во многом и эффективность использования других средств производства в сельском хозяйстве (зданий, сооружений, машин, оборудования, скота, удобрений и т.д.)

2. МТБ сельского хозяйства в значительно большей степени чем другие отрасли АПК, подвержена влиянию природных условий. Для нее характерна резко выраженная зональность производства. Отсюда — неодинаковые размеры и структура материально-технических средств, производственных затрат на 1 га площади и единицу продукции, применение различных систем машин, удобрений и других элементов производства.

3. Эффективность использования материально-технических средств производства в сельском хозяйстве во многом зависит от сезонности производства. Рабочий период не совпадает со временем производства,

многие машины в сельском хозяйстве используются всего лишь несколько дней в году. В связи с чем требуются дополнительные затраты на хранение машин, возникает необходимость создания запасов семян, кормов и т.п. (отсюда производство в сельском хозяйстве является достаточно фондоемким)

4. Составной частью МТБ сельского хозяйства являются вые организмы и растения (продуктивный и рабочий скот, птица, многолетние насаждения и др.). Их эффективное использование возможно лишь при глубоком познании биологических законов животных и растений, при достаточно полном обеспечении другими средствами производства.

5. В связи с производством продукции на обширной территории, нужны мобильные агрегаты, хорошая транспортная (дорожная) сеть, на что требуются значительные капитальные вложения.

6. МТБ сельского хозяйства состоит из средств производства, поставляемых промышленностью (машины, оборудование, топливо, смазочные Материалы, удобрения и др.), и средств производства, создаваемых самим сельским хозяйством (животные, корма, семена, органические удобрения и т.д.).

7. МТБ сельского хозяйства должна быть тесно увязана с материально-техническим обеспечением других звеньев АПК, осуществляющих хранение, переработку, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции.

Важнейшей, наиболее составляющей МТБ являются *энергетические ресурсы* — суммарная мощность механических, электрических двигателей, электроустановок (в лошадиных силах) и численность рабочего скота. *Основными показателями наличия энергетических ресурсов* являются **энергообеспеченность** — среднегодовые энергетические мощности на единицу земельной площади, ***энерговооруженность труда*** — среднегодовые энергетические мощности на одного среднегодового работника. Чем выше энергообеспеченность и энерговооруженность, тем выше производительность труда.

$$\mathcal{E}_{\text{обеспеч}} = \frac{\bar{\mathcal{E}}}{S}, \text{ где}$$

S — площадь сельскохозяйственных угодий, га

Э — среднегодовые энергетические мощности

$$\mathcal{E}_{\text{вооруж}} = \frac{\bar{\mathcal{E}}}{\text{ЧР}}, \text{ где}$$

ЧР — среднегодовая численность работников, чел.

В современных условиях важное значение придается ресурсосбережению, которое должно стать важным источником удовлетворения растущих потребностей в электроэнергии, топливе, других видах сырья и материалов. В связи с этим в экономическом анализе необходимо применять ***показатель энергоемкости продукции***,

представляющий собой величину среднегодовых энергетических мощностей на рубль валовой продукции, валового и чистого дохода (прибыли, руб.),

$$\bar{\mathcal{E}}_{\text{емк}} = \frac{\bar{\mathcal{E}}}{\text{ВП(ВД, ЧД, П)}},$$

и, наоборот, **показатель энергоотдачи** — сколько получают валовой продукции, валового и чистого дохода на единицу энергетических емкостей (рублей на лошадиную силу).

$$\mathcal{E}_{\text{отд}} = \frac{\text{ВП(ВД, ЧД, П)}}{\bar{\mathcal{E}}}$$

Механизация — это процесс замены ручного труда частичной и комплексной механизацией, автоматизированной системой машин. При частичной механизации механизированы отдельные процессы производства, при комплексной все процессы выполняются органическими средствами поточным способом, а при автоматизированной системе машин производство осуществляется регулируется и контролируется с помощью наблюдения человека.

Уровень механизации труда выражается в процентах, определяется отношением объема механизированных работ, выполняемых машинами с механическими и электрическими двигателями к общему объему соответствующих работ.

Средний уровень механизации возделывания отдельных сельскохозяйственных культур определяют путем отношения общего объема механизированных работ в условных эталонных гектарах к общему объему всех работ, переведенных в эталонные гектары. Уровень механизации отдельных процессов в животноводстве рассчитывается как отношение поголовья животных, обслуживаемых с помощью машин и механизмов, к общему поголовью.

Система машин предполагает непрерывность ритмичность и строгую последовательность выполнения работ, равномерное движение материальных средств, машин, механизмов, рабочих.

Производственные здания и сооружения являются важной составной частью МТВ отраслей и предприятий АПК, в том числе и сельского хозяйства. Здания и сооружения в сельском хозяйстве подразделяются на следующие группы: производственные здания и сооружения сельскохозяйственного назначения; производственные здания и сооружения несельскохозяйственного назначения (здания торговли, общественного питания, подсобных промыслов и др.); производственные здания и сооружения (жилые дома, клубы, Поликлиники и т.д.). К сооружениям относят гидротехнические внутрихозяйственную оросительную и дренажную сети, теплицы и парники, водонапорные башни, силосносенажные траншеи, ямы, башни, воздушные линии энергопередач и др.

Важнейшим элементом материально-технической базы АПК являются **машины и оборудование**. А в сельском хозяйстве значительную роль играет **машинно-тракторный и комбайновый парки**.

Увеличение производства и поставки тракторов, комбайнов и других машин в сельское хозяйство способствует уменьшению нагрузки земли на одну машину, вследствие чего создается возможность выполнения необходимых объемов работ в оптимальные сроки. Однако промышленности необходимо совершенствовать и улучшать машинно-тракторный парк, а предприятиям АПК (в том числе и сельскому хозяйству) — повышать эффективность его использования.

Эффективность использования имеющегося на предприятии машинно-тракторного парка характеризуют следующие показатели:

- сезонная и годовая выработка на трактор, комбайн или другую машину, га, усл. эт. га, т/км и др.;
- годовая выработка на среднегодовой трактор в целом по парку, определяемая делением годового объема механизированных работ в условных эталонных гектарах на среднегодовое количество условных эталонных тракторов, эт. га;
- часовая, сменная и дневная выработка (физических и эт. га);
- количество отработанных машино-смен дней в году;
- коэффициент сменности, определяемый отношением количества машино-смен к количеству машино-дней.

Составляющей МТБ предприятий и отраслей АПК, в том числе и сельского хозяйства, являются **транспортные средства и дороги**. С их помощью сокращается рабочее время на создание и реализацию продукции и тем самым обеспечиваются рост производительности труда и снижение себестоимости продукции.

Использование транспорта в сельском хозяйстве имеет свои особенности: сезонность и неравномерность загрузки подвижного состава, разнообразие грузов, большой объем грузоперевозок на короткие расстояния, децентрализация транспорта между отдельными предприятиями. 1

Основные виды транспорта в сельском хозяйстве — автомобили, тракторы. Доля автомобильных перевозок составляет 75 %, тракторных — 22—23, гужевого транспорта — 2—3 % общего объема транспортных работ в сельском хозяйстве.

Автомобильный транспорт применяется преимущественно на межхозяйственных перевозках. На внутрихозяйственных транспортных работах в растениеводстве, животноводстве, строительстве широко используются тракторы, особенно активно — в осенний и весенний периоды в районах с труднопроходимыми дорогами.

Экономическая эффективность использования транспортных средств определяется себестоимостью выполненных работ. К показателям эффективности использования транспортных средств относятся различные коэффициенты: использования грузового автомобильного парка (число работающих автомобилей в процентах ко всем автомобилям); использования машин в работе (отношение машино-дней в работе к количеству машино-дней пребывания автомобиля в хозяйстве); рабочего времени (отношение

машино-часов, затраченных на перевозку грузов или техническое обслуживание автомобильного парка, к общей продолжительности пребывания автомобиля в наряде); пробега (отношение количества километров, пройденных с грузом, к общему пробегу); грузоподъемности (отношение общего количества выработанных тонно-километров к пробегу автомобилей с грузом) и др.

2. Организация материально-технического обеспечения предприятий на условиях долгосрочной аренды

Лизинг (долгосрочная аренда) — это особая форма финансирования предприятия, при которой потребители получают машины и оборудование с отсрочкой платежа за них. Формирование финансовых средств для закупки продукции машиностроения предусматривается Министерством финансов. В пределах установленных сумм такие средства выделяются Министерству сельского хозяйства и продовольствия с последующим перечислением их арендодателю для формирования арендного фонда.

Предусмотренные ассигнования перечисляются арендодателю на специальный счет в банке и являются основой арендного фонда, пополнение которого осуществляется за счет возвратных платежей, части арендной платы и других разрешенных законом источников, а также процентов банка за хранение указанных средств. При этом средства, поступающие для формирования арендного фонда, должны расходоваться только строго по назначению.

Номенклатура и объемы закупки продукции машиностроения, передаваемой на основе долгосрочной аренды, формируются арендодателем согласно договорам-заявкам арендаторов, а также исходя из их спроса, минимальной цены конкретных видов продукции машиностроения. При этом импортная продукция машиностроения приобретается при отсутствии аналогов отечественного производства (на условиях тендера).

Министерство сельского хозяйства и продовольствия утверждает суммарный объем передачи продукции машиностроения на условиях долгосрочной аренды по областям, исходя из обрабатываемой площади и объемов поставок продукции для государственных нужд.

Арендодатель на основе утвержденной Министерством сельского хозяйства и продовольствия номенклатуры продукции машиностроения и в пределах средств, имеющих в арендном фонде, заключает договоры с поставщиками этой продукции, организует и контролирует ее отгрузку. Продукция, отгруженная поставщиками по прямым соглашениям или договорам с потребителями без документов арендодателя, не оплачивается из арендного фонда.

Арендодатель оплачивает поставщикам стоимость продукции машиностроения после того, как арендаторы подтвердили ее фактическое получение и соответствие по качеству и комплексности требованиям ГОСТа и ТУ.

Арендатор в установленном порядке приходит переданную продукцию машиностроения на условиях долгосрочной аренды на свой баланс, начисляя по ней износ, перечисляет арендную плату и возвратные платежи в сроки, определенные арендным договором.

Ежегодно, в течение срока действия договора, с арендаторов взимается арендная плата в размере 3 % от невозмещенной (остаточной) стоимости принятой в долгосрочную аренду продукции машиностроения, которая относится арендаторам на себестоимость продукции.

Возвратные платежи рассчитываются от стоимости продукции машиностроения без учета транспортных расходов. Источником возвратных платежей у арендатора являются средства, используемые для финансирования капитальных вложений.

Индексация стоимости продукции машиностроения для расчета возвратных платежей не производится на протяжении всего срока действия арендного договора.

В обусловленные договором арендные сроки арендодатель организует ежемесячно сбор возвратных платежей и направляет их на пополнение арендного фонда.

При заключении договора аренды с арендаторами срок ее рекомендуется устанавливать в зависимости от стоимости арендуемой продукции машиностроения. Кроме того, при заключении договора аренды действующим порядком формирования и использования средств на закупку тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования и передачи их субъектам хозяйствования на условиях долгосрочной аренды предусматривается еще ряд *принципиально важных аспектов, регулирующих отношения арендодателя и арендатора*:

- переход продукции машиностроения в собственность арендатора по истечении срока действия договора и после внесения им всех обусловленных платежей. В случае досрочной выплаты стоимости арендуемой продукции машиностроения, обусловленной договором арендной платы, эта продукция становится стоимостью арендатора с момента выплаты всех платежей;

-организация совместно с поставщиками проведения на договорной основе технического обслуживания, ремонта переданной в аренду продукции машиностроения в гарантийный и послегарантийный периоды;

-уплата арендатором в момент передачи объекта в аренду первоначального возвратного платежа в размере от 10 до 30 % и единовременного взноса для возмещения непредвиденных расходов, а также арендной платы;

-определение сроков внесения возвратных платежей по каждому арендатору, исходя из его финансовых возможностей, которые оговариваются при заключении договора;

-при просрочке уплаты возвратных платежей арендаторами начисление пени на сумму платежа в размере учетной ставки Национального банка на

день исполнения платежного обязательства и зачисление его на пополнение арендного фонда;

-гарантии уплаты платежей, предусмотренных договором, включающие в себя такие требования, как предоставление банковских гарантий, передача в счет возвратных платежей произведенной арендатором продукции по согласованным ценам (при согласовании арендодателя), залоговые обязательства.

Расходы на компенсацию ущерба, возникшие у арендатора в результате непредвиденных обстоятельств, осуществляет арендодатель за счет средств арендного фонда на основании документов, представленных и оформленных в соответствии с действующим законодательством и заключенным между арендатором и арендодателем договором долгосрочной аренды.

3. Задачи механизации и научного обеспечения материально-технической базы отраслей АПК

Механизация АПК должна обеспечивать высокий уровень интенсификации производственных процессов при росте эффективности капиталовложений и сокращении ресурсопотребления. Целенаправленная техническая политика государства призвана выйти в ближайшие годы на следующие показатели:

1)уровень механизации труда в растениеводстве — 70 %, в животноводстве — 55 %;

2)повышение производительности труда в 1,8—2 раза;

3)снижение материалоемкости производства продукции до 0,9—1 кг/ц корм. ед., расход топлива до 4,7—4,8 кг/ц корм. ед.

В основу технического обеспечения сельского хозяйства и перерабатывающих отраслей должны быть положены системы машинных технологий и технических средств, дифференцированные по природно-производственным условиям, взаимоувязанные по объемам производства и переработки сельскохозяйственной продукции и отвечающие требованиям интенсификации, ресурсосбережения и экологии.

Развитие **механизации** отраслей должно базироваться на следующих **основных принципах:**

-системном подходе к разработке и производству техники, обеспечивающем возможность полнокомплектной поставки технических средств для законченных технологических циклов;

-сбалансированности создания и освоения производства техники, исходя из реальных ресурсных возможностей республики, потенциала научно-исследовательских, конструкторских организаций и предприятий сельхозмашиностроения;

-максимальной эффективности в сфере производства и потребления техники;

-рациональном ограничении номенклатуры технических средств, сокращении материало- и энергоемкости путем создания оптимальных типоразмерных рядов, агрегатной унификации и универсализации машин;

- автоматизации технологических процессов (в первую очередь — стационарных) с использованием машино-аппаратов и роботов.

Эффективность механизации, электрификации и механизации технических процессов в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях в значительной степени зависит от уровня научного обеспечения.

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы должны быть направлены главным образом на *создание высокопроизводительных, малоресурсоемких, универсальных машин и орудий, позволяющих существенно повысить уровень механизации при значительном сокращении номенклатуры применяемых технических средств и затрат производственных ресурсов.*

В пищевой промышленности ставятся задачи: сократить расходы сырья, снизить потери и повысить качество выпускаемой продукция; снизить материально-энергетические и трудовые затраты; изыскать местное сырье, ранее не используемое в производстве продукции; расширить ассортимент вырабатываемой продукции, требуемый для ее производства набор технологического оборудования; уменьшить объемы пищевых отходов, являющиеся источником загрязнения окружающей среды; удлинить сроки хранения производимой продукции.

II. Темы, Общие правила выполнения и защиты реферата

1. ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ ПО ОФОРМЛЕНИЮ РЕФЕРАТОВ

Реферат (от лат. *refero* – докладываю, сообщаю) представляет собой особое сочинение, в котором кратко, с определениями и выводами излагаются основные положения темы или проблемы. Рефераты могут быть двух видов:

- а) передающие содержание одной книги, научной работы, научной проблемы,
- б) суммирующие данные нескольких источников по определенной теме.

Тематика рефератов разрабатывается преподавателем дисциплины и предоставляется студентам заранее либо самим преподавателем, либо методистом соответствующей кафедры (через старост).

Реферат выполняется на листах формата А4 в компьютерном варианте. Поля: верхнее, нижнее – 2 см, правое – 3 см, левое – 1,5 см, шрифт Times New Roman, размер шрифта – 14, интервал – 1,5, абзац – 1,25, выравнивание по ширине. Объем реферата 15-20 листов. Графики, рисунки, таблицы обязательно подписываются (графики и рисунки снизу, таблицы сверху) и располагаются в приложениях в конце работы, в основном тексте на них делается ссылка. Например: (см. приложение (порядковый номер)). Нумерация страниц обязательна. Номер страницы ставится в левом нижнем углу страницы.

Титульный лист не нумеруется и оформляется в соответствии с **Приложением** (см. ниже).

Готовая работа должна быть скреплена папкой скоросшивателем или с помощью дырокола. Работы в файлах, скрепленные канцелярскими скрепками приниматься не будут.

Рефераты сдаются преподавателю в указанный срок.

Реферат не будет зачтен в следующих случаях:

- а) при существенных нарушениях правил оформления (отсутствует содержание или список литературы, нет сносок, номеров страниц и т.д.)
- б) из-за серьезных недостатков в содержании работы (несоответствие структуры работы ее теме, неполное раскрытие темы, использование устаревшего фактического материала).

1. Возвращенный студенту реферат должен быть исправлен в соответствии с рекомендациями преподавателя.
2. Студент, не получивший зачет по реферату, к экзамену или зачету не допускается.

При написании реферата необходимо следовать следующим правилам:

- Раскрытие темы реферата предполагает наличие нескольких источников (как минимум 4-5 публикаций, монографий, справочных изданий, учебных пособий) в качестве источника информации.

- Подготовка к написанию реферата предполагает внимательное изучение каждого из источников информации и отбор информации непосредственно касающейся избранной темы. На этом этапе работы важно выделить существенную информацию, найти смысловые абзацы и ключевые слова, определить связи между ними.

Содержание реферата ограничивается 2-3 главами, которые подразделяются на параграфы (§§).

- Сведение отобранной информации непосредственно в текст реферата, должно быть выстроено в соответствии с определенной логикой. Реферат состоит из трех частей: введения, основной части, заключения;
- а) **во введении** логичным будет обосновать выбор темы реферата.
- актуальность (почему выбрана данная тема, каким образом она связана с современностью?);
 - цель (должна соответствовать теме реферата);
 - задачи (способы достижения заданной цели), отображаются в названии параграфов работы;
 - историография (обозначить использованные источники с краткой аннотаций – какой именно источник (монография, публикация и т.п.), основное содержание в целом (1 абз.), что конкретно содержит источник по данной теме (2-3 предложения).

б) **в основной части** дается характеристика и анализ темы реферата в целом, и далее – сжатое изложение выбранной информации в соответствии с поставленными задачами. В конце каждой главы должен делаться вывод (подвывод), который начинается словами: «Таким образом...», «Итак...», «Значит...», «В заключение главы отметим...», «Все сказанное позволяет сделать вывод...», «Подводя итог...» и т.д. Вывод содержит краткое заключение по §§ главы (объем 0,5 – 1 лист). В содержании не обозначается.

в) **заключение** содержит те подвыводы по главам, которые даны в работе (1-1,5 листа). Однако прямая их переписка нежелательна; выгодно смотреться заключение, основанное на сравнении. Например, сравнение типов политических партий, систем, идеологий и др. Уместно высказать свою точку зрения на рассматриваемую проблему.

Список использованной литературы. В списке указываются только те источники, на которые есть ссылка в основной части реферата. Ссылка в основном тексте оформляется двумя способами:

- а) в квадратных скобках в самом тексте после фразы. [3, с. 52], где первая цифра № книги по списку использованной литературы, вторая цифра - № страницы с которой взята цитата.
- в) в подстрочнике. Цитата выделяется кавычками, затем следует номер ссылки. Нумерация ссылок на каждой странице начинается заново. Например, «Цитата...»[1].

2. ЗАЩИТА РЕФЕРАТА

На защиту реферата отводится 10 - 15 минут, в месте с вопросами комиссии.

На защите оценивается:

- Удачно ли устное выступление (культура речи, манера, использование наглядных средств, удержание внимания аудитории), прозвучала основная идея реферата, какие задачи были поставлены и как они были реализованы.
- Как учащийся ориентируется в материале, и отвечает на вопросы комиссии (полнота, аргументированность, убедительность и т.д.)
- Проведена ли исследовательская работа, каковы ее результаты, чем они обоснованы.

На основе устного выступления, оценки рецензента и руководителя ставится итоговая оценка за экзамен в форме реферата.

3. ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Особенности и история развития сельского хозяйства. Сущность современных аграрных реформ.
2. Система экономических отношений в сельском хозяйстве АПК. Сочетание различных форм собственности.
3. Особенности земли как основного средства производства в сельском хозяйстве. Государственный земельный кадастр, его состав, предназначение и правовая основа. Понятие о мониторинге земель. Экономическая оценка использования земли. Цена на землю.
4. Экономическая сущность и значение материальных ресурсов в производстве сельскохозяйственной продукции.
5. Отношения собственности на средства производства в различных формах хозяйствования.
6. Понятие, виды и источники инвестиций.
7. Кредит, преимущества и недостатки. Лизинг.
8. Рынок труда в сельском хозяйстве. Цена труда.
9. Виды и уровень безработицы.
10. Система показателей экономической эффективности производства. Факторы, влияющие на эффективность сельскохозяйственного производства.
11. Способы увеличения производства сельскохозяйственной продукции: экстенсивный и интенсивный.
12. Интеграция в сельском хозяйстве, ее виды, формы и принципы организации.
13. Состояние, тенденции и перспективы развития отдельных отраслей АПК в условиях интеграции.
14. Специфика рыночных отношений. Рынок продовольствия и производственных ресурсов.

15. Система цен на продукцию сельского хозяйства.
16. Классификация организационных форм производства и предприятий.
17. Закономерности и принципы создания сельскохозяйственных кооперативов, хозяйственных товариществ и других арендных предприятий.
18. Организация деятельности и кооперирование крестьянских хозяйств.
19. Фермерская кооперация, причины ее возникновения.
20. Мелкотоварный сектор в сельском хозяйстве.
21. Условия дальнейшего развития фермерских хозяйств.
22. Принципы, методы и система внутрихозяйственного планирования.
23. Перспективные планы. Бизнес планы.
24. Годовые производственные планы, оперативное планирование.
25. Понятие, виды и формы специализации в сельском хозяйстве.
26. Методы установления оптимального размера сельскохозяйственных предприятий и их подразделений.
27. Определение потребности в сельскохозяйственной технике и постройках.
28. Рациональная организация труда и ее основные принципы. Формы организации труда.
29. Формы, виды и системы материального стимулирования на сельскохозяйственных предприятиях.
30. Выбор формы привлечения сельскохозяйственной техники к выполнению работ в растениеводстве.
31. Организация отраслей полеводства.
32. Экономическое обоснование структуры посевных площадей.
33. Приемы организации кормовой базы. Планирование потребности в кормах.
34. Организация полевого и лугового кормопроизводства.
35. Система животноводства. Типы животноводческих предприятий и размеры ферм.
36. Организация воспроизводства стада.
37. Организация отдельных отраслей в животноводстве.
38. Хранение, переработка и реализация продукции.
39. Организация службы маркетинга в сельскохозяйственных предприятиях.
40. Сельскохозяйственные животные, их продуктивность.
41. Понятие о породе; методы разведения сельскохозяйственных животных.
42. Основы кормления сельскохозяйственных животных, классификация кормов.
43. Нормированное и полноценное кормление.
44. Основные породы крупного рогатого скота: молочного, молочно-мясного и мясного направления.
45. Промышленные комплексы по получению говядины.
46. Значение свиноводства. Биологические особенности свиней. Типы и породы.
47. Промышленное производство свинины.

48. Значение птицеводства. Породы кур. Выращивание цыплят, кормление.
49. Организация технологических процессов по получению яиц и мяса птиц.
50. Кролиководство. Фермы по производству кроличьего мяса.
51. Приусадебное хозяйство. Производство овощей, фруктов и продукции животноводства в личных хозяйствах.
52. Земледелие. Земельные ресурсы страны, степень земледельческого использования.
53. Организация территории и севообороты.
54. Основы ландшафтного земледелия.
55. Понятие и задачи сельскохозяйственной организации.

Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Основная литература.

1. Организация производства: учебник / Р. А. Фатхутдинов. 3-е. изд., перераб. и доп. - 544 с. - (Высшее образование. Бакалавриат). - Рек. М-вом образования РФ. М.: ИНФРА-М, 2013
2. Организация производства, экономика и управление в промышленности: учебник / Р.С. Голов, А.П. Агарков, А.В.Мыльник.; Москва: ИТК «Дашков и К», 2017. – 858 с. Режим доступа: по подписке.
URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452544>
3. Под ред. Ю.В. Морозова, В.Т. Гришиной. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности: учебник / В.Т. Гришина, Л.А. Дробышева, Т.Л. Дашкова и др.;– 9-е изд.. – Москва: ИТК Дашков и К°, 2018. – 446 с.: ил. – Режим доступа: по подписке. – URL:
<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495786>

Дополнительная литература

1. Теория организации: учебник / Б. З. Мильнер. - 8-е изд., перераб. и доп. 848 с. - (Высшее образование. Бакалавриат. Стандарт третьего поколения). - Рек. М-вом образования РФ. М.: ИНФРА-М, 2013.
2. Теория организации: учебник для бакалавров / Ю. В. Кузнецов, Е. В. Мелякова. 365 с. - (Бакалавр. Базовый курс). - Рек. УМО по образованию. М.: Юрайт, 2013.
3. Организация инновационной деятельности в АПК: учебник / В. И. Нечаев [и др.]; под ред. В.И. Нечаева. - 296с.: ил. - (Учебники и учеб. пособия для студентов высш. учеб. заведений). - Доп. УМО по образованию. Москва: КолосС, 2012.
4. Теория организации. Организация производства [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.П. Агарков, Р.С. Голов, А.М. Голиков. Москва: Дашков и К, 2017. – 72 с. — Режим доступа: по подписке.
<https://e.lanbook.com/book/93412>
5. Практикум по организации, нормированию и оплате труда на предприятиях АПК: Учебное пособие / Ю. Н. Шумаков [и др.]; Под ред. Ю.Н. Шумакова. – Доп. М-вом сельского хозяйства РФ. М.: КолосС, 2005.152с. : ил. - (Учебники и учеб. пособия для студентов высш. учеб. заведений).
6. Организация, нормирование и оплата труда на предприятиях: Учебное пособие / Е. Б. Колбачев, Е. В. Новик, Т. А. Колбачева. - 224 с. - (Высшее

образование). - Библиогр.: Ростов-на-Дону: Феникс, 2004. Рек. УМО по образованию.

7. Организация оплаты и стимулирования труда персонала [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.В. Давыдов. — Электрон. дан.— Москва: УМЦ ЖДТ, 2017, 160 с. — Режим доступа: по подписке.
<https://e.lanbook.com/book/99657>

*Базы данных, информационно-справочные, поисковые системы
и другие Интернет-ресурсы*

1. Правительство РФ – <http://government.ru>
2. Федеральная служба государственной статистики – <https://www.gks.ru>
3. Министерство экономического развития Российской Федерации – <http://www.economy.gov.ru>
4. Министерство финансов Российской Федерации – <http://www.minfin.ru>
5. Высшая Школа Экономики (Национальный исследовательский университет) – <http://www.hse.ru>
6. Российское агентство поддержки малого бизнеса – <http://www.siora.ru>
7. Управленческий консалтинг – <http://www.m-consult.narod.ru>
8. Фонд экономических исследований «Новая экономика» – <http://neweco.ru>
9. Экономический портал – <http://institutions.com>
10. Российский аграрный портал - <http://agroobzor.ru/news/>
11. Университетская библиотека онлайн. Электронно-библиотечная система – <http://www.biblioclub.ru>
12. Издательство Лань. Электронно-библиотечная система – <https://e.lanbook.com/>
13. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU – <http://elibrary.ru>
14. База данных «ProQuest Agricultural and Environmental Science Collection» – <http://www.gpntb.ru>
15. База данных издательства Springer Nature «Российский фонд фундаментальных исследований» – <http://www.rfbr.ru>.
16. Информационно-справочный портал «Правительство Ростовской области» - <https://www.donland.ru/>
17. Федеральный образовательный портал ЭСМ «Экономика. Социология. Менеджмент» - <http://ecsocman.hse.ru/>
18. Специализированное научно-практическое издание: журнал «Менеджмент и бизнес-администрирование» – <http://www.mba-journal.ru>

Учебное издание

Чекарь, В.Н.
канд. экон. наук, доцент

Организация производства

Учебно-методическое пособие

Редакция - авторская

Объем ЭИ: 662 Кб.

Формат ЭИ: Portable Document Format (PDF)

[На титульную страницу](#)